



## Jaarverslag 2006



# Melexis Jaarverslag 2006

## Inhoudstafel

<b>1. Brief aan de aandeelhouders</b> .....	<b>3</b>
Worldwide Semiconductor Market Versus Melexis.....	3
<b>2. Risicofactoren</b> .....	<b>6</b>
2.1 Risico's verbonden aan de Vennootschap .....	6
2.2 Risico's verbonden aan de activiteiten.....	9
2.3 Risico's verbonden aan de toekomstige verhandeling op Euronext.....	10
<b>3. Kerncijfers</b> .....	<b>11</b>
<b>4. Inleiding</b> .....	<b>13</b>
Small things make a big difference .....	13
Het verschil volgens Melexis .....	13
<b>5. Onze Strategie</b> .....	<b>15</b>
Wederzijds succes door onze klanten innovatieve oplossingen aan te bieden .....	15
<b>6. Onze activiteiten &amp; Product Portfolio</b> .....	<b>17</b>
Overzicht van activiteiten .....	17
<b>7. Internationale Vestigingen</b> .....	<b>24</b>
<b>8. Bespreking en analyse van het Management</b> .....	<b>25</b>
8.1 Inleiding.....	25
8.2 Omrekeningskoersen .....	26
8.3 Bespreking en Analyse van het management van de financiële toestanden en de bedrijfsresultaten .....	26
<b>9. Financiële staten</b> .....	<b>30</b>
9.1 Geconsolideerde jaarrekening.....	30
9.2 Toelichtingen bij de geconsolideerde financiële staten .....	37
<b>10. Raad van Bestuur</b> .....	<b>56</b>
Raad van Bestuur .....	56
Functie en rol van de Raad van Bestuur.....	58
Bezoldigingen van de Bestuurders .....	58
Comité's van de Raad van Bestuur .....	58
Management .....	58
Dividend beleid.....	58
Commissaris .....	58
<b>11. Aandeelhouders informatie</b> .....	<b>59</b>
11.1 Aandeelhoudersstructuur .....	59
11.2 Aandeel Informatie .....	59
11.3 Aandeelhouders Contact Info .....	59
11.4 Financiële kalender 2007 .....	59
<b>12. Verkorte statutaire jaarrekening</b> .....	<b>60</b>

# 1. Brief aan de aandeelhouders



Françoise Chombar

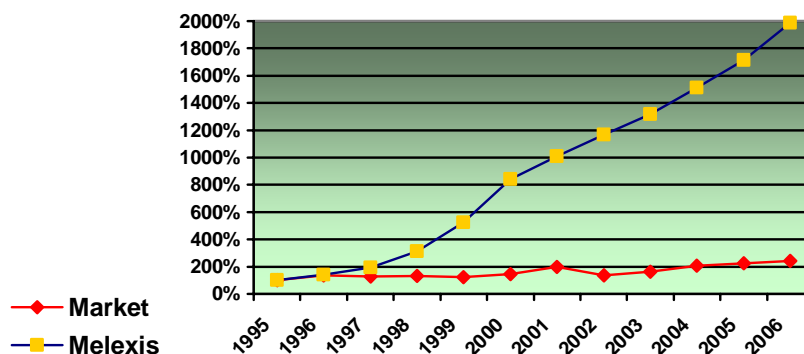
**Melexis stelt zich tot doel innovatieve micro-elektronica aan te bieden, op maat van de uitdagingen van onze klanten en met een passie voor wederzijds succes.**

Melexis blijft een duidelijke, gerichte strategie volgen die gebaseerd is op de toenemende vraag van de automarkt naar elektronica. Ondanks de zwakke groei van de autoverkoop verwacht Dataquest toch dat deze markt in het volgende decennium met 7% per jaar zal groeien. De sensor IC's blijven een cruciale component van de productstrategie van Melexis. De markt voor sensor IC's is moeilijk toegankelijk voor traditionele halfgeleiderfabrikanten. Melexis wordt erkend als een leider in de sector van de sensor IC's en vooral in de niche van de automobiel sensoren.



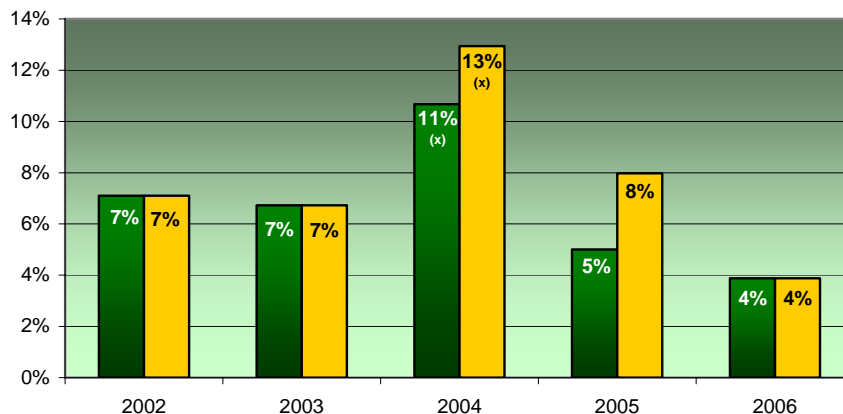
Rudi De Winter

Aansluitend bij deze aandacht voor de automobielsector en sensoren bouwt Melexis voort op zijn troeven met het oog op zorgvuldig geselecteerde opportuniteiten in zowel de consumer- als de industriële markt. Zo wordt het marktpotentieel van onze technologieën maximaal geëxploiteerd. In deze context heeft Melexis onder meer in 2006 optische sensor IC's voor de HD-DVD-markt geïntroduceerd. Onze topexpertise in het domein van de optische sensoren en verpakkingen die wij op de automarkt hebben verworven, heeft ons een grote voorsprong op de concurrentie gegeven. Los daarvan blijft onze strategie gebaseerd op de huidige groeiverhouding van ongeveer 70/30 tussen de autosector en de niet-autosector.



	wereldwijd (\$ in Biljoen)		Melexis (Euro)		<b>Wereldwijde Halfgeleider markt Versus Melexis</b>
1995	102	100%	10.133.373	100%	Bron: WSTS, World Semiconductor Trade Statistics
1996	144	141%	13.873.915	137%	
1997	132	129%	19.751.187	195%	
1998	137	134%	31.645.810	312%	
1999	126	124%	53.076.307	524%	
2000	149	146%	85.403.034	843%	
2001	204	200%	102.400.224	1011%	
2002	139	136%	118.191.252	1166%	
2003	166	163%	133.549.184	1318%	
2004	213	209%	153.334.939	1513%	
2005	227	223%	173.674.000	1714%	
2006	247	242%	201.501.718	1988%	

## Dividend yield (\*) versus Aangepaste Dividend Yield (%) (\*\*)



(\*) Dividend yield = Bruto Dividend gedeeld door jaarlijks gemiddelde sluitkoers

(\*\*) Aangepaste Dividend yield = Dividend yield rekening houdend met share buybacks

(x) In 2004 werd een bruto dividend van 0.28 EUR per aandeel uitgekeerd evenals een kapitaalverhoging van 0.72 EUR per aandeel

In 2006 bleven de klanten van Melexis hun bestaande activiteiten uitbreiden en nieuwe projecten lanceren, waarbij zij in hun OEM-producten gebruik maakten van onze portefeuille van ASSP's en ASIC's, Mixed Signal IC's en sensoren. Vooral nieuwe contracten toe te kennen, eisen de autofabrikanten dat Melexis specifieke kwaliteitssystemen hanteert. Melexis voldoet aan de strengste eisen, inclusief hercertificering voor ISO/TS16949.

Design wins in de autosector vereisen meestal een aanloopperiode van 3 tot 5 jaar voor de productie op kruissnelheid is, maar kunnen 5 tot zelfs 10 jaar renderen voor ze verouderd zijn. Melexis heeft dus een goede commerciële zichtbaarheid. In tegenstelling met het cyclische karakter van de andere marktsegmenten voor halfgeleiders, maakt dit een voorspelbare productiebelasting en een volledige benutting van de kapitaalinvesteringen mogelijk.

Melexis biedt zijn aandeelhouders een **unieke combinatie van stabiele groei en cashgeneratie**. Dit wordt bewezen door meer dan tien jaar onafgebroken positieve groei- en winstcijfers, met netto marges tussen 16 en 20% en een vermogensrentabiliteit van meer dan 50%. Aangezien de algemene markt van de halfgeleider-IC's in dezelfde periode verscheidene dalende cycli heeft gekend, mag dit zeker als een uitzonderlijke prestatie beschouwd worden.

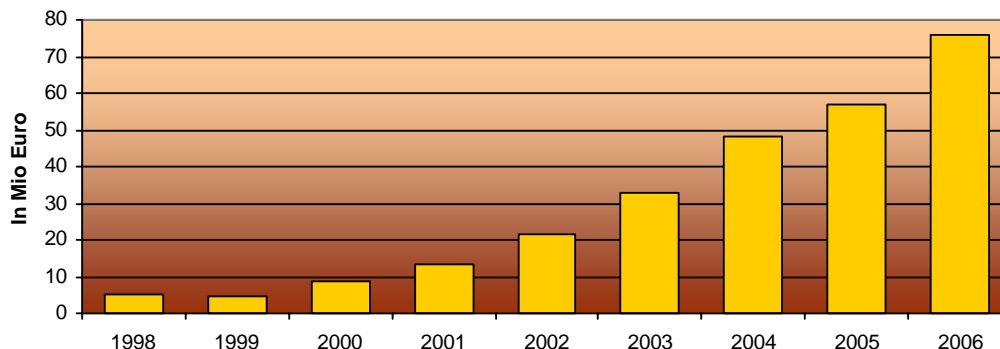
De hoge winsten en de sterke cashgeneratie hebben Melexis in de voorbije vijf jaar in staat gesteld om hoge dividenden uit te betalen en eigen aandelen terug te kopen. De hoge waarschijnlijkheid van de toekomstige groei maakt de kans groot dat Melexis zijn aandeelhouders cash zal blijven uitkeren om het rendement op het eigen vermogen te maximaliseren.

De geconsolideerde resultaten van het voorbije fiscale jaar tonen een omzetgroei van 18% tegenover 2005. De operationele marge steeg met 22% naar 42,3 miljoen EURO.

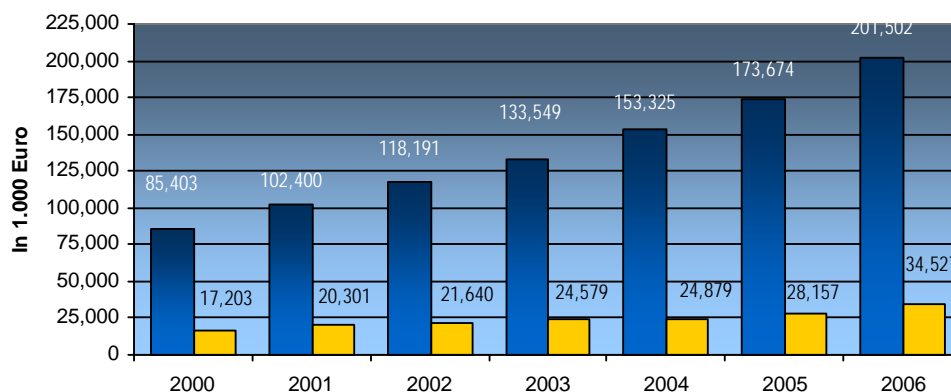
Hoewel Europa met bijna 43,7 % van de totale opbrengsten het merendeel van onze omzet vertegenwoordigt, is de verkoop in het Verre Oosten met meer dan 31% gestegen en bedraagt hij nu 76,2 miljoen EURO. Dit is gedeeltelijk het gevolg van het overhevelen van de productie van Europa en de VS naar Azië, maar is ook te danken aan de herhaaldelijke design wins van Melexis bij de in Azië gebaseerde leveranciers. Dit toont duidelijk aan dat Melexis Azië iets te bieden heeft. Om deze evolutie verder te zetten en te versterken, opent Melexis momenteel verkoop- en applicatiekantoren in China (Melexis-filiaal Hong Kong) en in Japan (KK Melexis Japan Technical Research Center in Tokio).

De nieuwe fabriek van Melexis in het Bulgaarse Sofia is zoals gepland in oktober 2006 operationeel geworden. Ze garandeert de capaciteit voor onze toekomstige groei, aangezien ze een verdubbeling van de testcapaciteit van de groep Melexis mogelijk maakt. Dit heeft het Bulgaarse Investeringsagentschap ertoe aangezet Melexis te bekronen met de eretitel "Investeerder van het jaar 2006".

## Evolutie van de verkopen in Azië 1998 – 2006



## Verkopen & Winst Evolutie



Melexis is ervan overtuigd dat investeren in voortgezette aanwerving, het houden en training van getalenteerde teamleden voor alle aspecten van onze bedrijfsactiviteiten een vereiste is voor blijvend succes.

Daarnaast stelt een gerichte investering in O&O en applicatie-ondersteuning Melexis in staat zijn klanten continu uitermate innovatieve producten aanbieden, naast het hoge niveau van applicatie-ondersteuning dat vereist is om deze producten te integreren in de klantenproducten.

De omzet van ASSP's heeft een sprong gemaakt van 36,8% in 2005 naar 42,2% in 2006. Dit bewijst dat de jarenlange strategie van Melexis om zijn eigen IP te ontwikkelen sterk bijdraagt tot de duurzame groei van zowel het bruto- als het nettoresultaat. De sleutel van het succes is te vinden in de zeer geïntegreerde oplossingen die Melexis de autosector aanbiedt. Melexis is ook uniek omdat het een ruime waaier van technologieën levert die geschikt zijn voor gebruik in de autosector. De blijvende design wins bij bestaande en nieuwe klanten garandeert de toekomstige groei en stelt Melexis in staat om zijn klantenbasis verder te verruimen. De omzet bij de tien grootste klanten van Melexis vertegenwoordigde in het voorbije fiscale jaar dan ook 60% van de totale verkoop, tegenover 68% in het jaar 2000.

Dankzij de solide basis van onze kernmarkt, de autosector, en onze gerichte strategie voor de producten, de klanten en de organisatie, zullen wij Melexis verder doen bloeien voor onze klanten, werknemers, partners en aandeelhouders.

Hoogachtend,  
Ieper, 20 maart 2007

Françoise Chombar, CEO  
Rudi De Winter, CEO



Small things make a big difference.

## 2. Risicofactoren

Een investering in Aandelen houdt een zeker risico in. Kandidaat-kopers van de Aandelen dienen, voor ze een beslissing nemen, alle informatie die in dit Jaarverslag is vervat zorgvuldig door te nemen en in het bijzonder de risico's die hieronder worden beschreven. Indien één van de volgende risico's zich daadwerkelijk voordoet, kan dit een negatieve materiële weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap. Naast de historische informatie, omvat de beschrijving in dit Jaarverslag bepaalde verklaringen over de toekomst die risico's en onzekerheden inhouden, zoals verklaringen over de plannen, doelstellingen, verwachtingen en voornemens van de Vennootschap. De waarschuwendende mededelingen in dit Jaarverslag dienen te worden gelezen als zijnde van toepassing op alle op de toekomst betrekking hebbende verklaringen, waar die ook voorkomen in dit Jaarverslag.

### 2.1 Risico's verbonden aan de Vennootschap

#### 2.1.1 Bedrijfsgeschiedenis; onmogelijkheid om de inkomsten nauwkeurig te voorspellen

De activiteiten en vooruitzichten van de Vennootschap moeten worden gezien in het licht van de risico's, onzekerheden, uitgaven en moeilijkheden waarmee bedrijven geconfronteerd worden die actief zijn in nieuwe en snel evoluerende markten, zoals de markt van de halfgeleider. Om deze risico's en onzekerheden het hoofd te bieden, moet de Vennootschap onder meer: (i) haar marktaandeel verhogen; (ii) haar merkwaarde verhogen; (iii) haar zakelijke en marketingstrategie succesvol implementeren en uitvoeren; (iv) haar technologie blijven ontwikkelen en bijwerken; (v) inspelen op concurrentieontwikkelingen; en (vii) gekwalificeerd personeel aantrekken, aanwerven, behouden en motiveren. Het is niet zeker dat de Vennootschap al of een deel van deze doelstellingen zal verwezenlijken. Indien dit niet het geval zou zijn, zou dit een negatieve materiële weerslag kunnen hebben op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële positie.

Als gevolg van de snelle evolutie van de markten waarop de Vennootschap actief is, is zij mogelijk niet in staat haar inkomsten nauwkeurig te voorspellen. De huidige en toekomstige uitgaven van de Vennootschap zijn grotendeels gebaseerd op haar investeringsplannen en haar geschatte toekomstige inkomsten. Omzet en bedrijfsresultaat zijn meestal afhankelijk van het volume en de timing van bestellingen en de mogelijkheid om deze tijdig uit te voeren, wat moeilijk te voorspellen is. De Vennootschap is mogelijk niet in staat de uitgaven ten gepaste tijde aan te passen om onvoorziene inkomstendalingen te compenseren. Bijgevolg zou elke belangrijke inkomstendaling ten opzichte van de geplande uitgaven van de Vennootschap een onmiddellijke aanzienlijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap. Bovendien zou de Vennootschap indien nodig, als antwoord op de concurrerende omgeving, bepaalde beslissingen kunnen nemen betreffende prijs, dienst of marketing, die een negatieve aanzienlijke weerslag zouden kunnen hebben op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand.

#### 2.1.2 Wisselkoersschommelingen

De Vennootschap is vatbaar aan risico's voortvloeiend uit wisselkoersschommelingen aangezien haar inkomsten worden gegenereerd in andere munteenheden dan die waarin de kosten worden gemaakt. Waardeschommelingen van de euro tegenover de originele munt van een bepaalde belegger kunnen de marktwaarde van de Gewone Aandelen, uitgedrukt in de munt van deze belegger, beïnvloeden. Die schommelingen kunnen ook een invloed hebben op de conversie naar de Amerikaanse dollar van cash dividenden en andere in euro uitbetaalde uitkeringen op de Gewone Aandelen

#### 2.1.3 Afhankelijkheid van bepaalde aanverwante ondernemingen

De Vennootschap is afhankelijk van een aantal aanverwante ondernemingen voor bepaalde aspecten van de vervaardiging van haar producten en voor de levering van unieke apparatuur voor het testen van haar producten. Hoewel de Vennootschap waarschijnlijk alternatieve productiediensten en testapparatuur bij een derde zou kunnen bekomen als de betrokken aanverwante onderneming haar toelevering zou staken, zou dit op korte termijn een aanzienlijk nadelig effect kunnen hebben op de activiteiten van de Vennootschap. Bovendien is het niet uitgesloten dat die alternatieve testapparatuur minder doeltreffend is voor de activiteiten van de Vennootschap en/of beduidend duurder dan de bestaande faciliteiten daar deze apparatuur in belangrijke mate wordt gemaakt rekening houdende met de specifieke vereisten van de Vennootschap. Er kan niet gegarandeerd worden dat de voorwaarden waartegen de Vennootschap momenteel die alternatieve diensten geleverd krijgt, door andere leveranciers geëvenaard kunnen worden. Niettemin zou de Vennootschap, op de lange termijn, haar toeleveringsnet voor uitrustingsgoederen zo kunnen reorganiseren dat ze gelijksoortige uitrustingsgoederen en -diensten kan verkrijgen aan een vergelijkbare kostprijs.

Voor een gedetailleerde beschrijving van de aanverwante ondernemingen verwijzen wij naar de "Geconsolideerde jaarrekening -9.2.4 AB. Aanverwante Ondernemingen."



#### **2.1.4 Doeltreffend groeibeheer**

De Vennootschap heeft een periode van snelle groei achter de rug. Om haar toekomstige groei doeltreffend te beheren, moet de Vennootschap haar financiële en boekhoudsystemen en controles opvoeren, haar managementinformatiesystemen verder ontwikkelen, nieuw personeel in dienst nemen en haar uitgebreide verrichtingen goed beheren. Indien de Vennootschap er niet in slaagt haar snelle groei doeltreffend te beheren, kan dit een belangrijke negatieve weerslag hebben op de kwaliteit van haar producten en diensten, haar vermogen om personeel met een sleutelfunctie te behouden en op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële positie.

#### **2.1.5 Risico's van mogelijke toekomstige acquisities**

Als deel van haar groeistrategie evalueert de Vennootschap regelmatig mogelijke acquisities van bedrijven, technologieën en productengamma's. Ze kan op elk ogenblik mogelijke acquisities en investeringen aankondigen. Toekomstige acquisities door de Vennootschap kunnen het gebruik van aanzienlijke hoeveelheden cash, mogelijk verwaterende uitgaven van Aandelen, het oplopen van schulden en afschrijvingskosten die verband houden met de goodwill en de andere immateriële vaste activa tot gevolg hebben. Al deze factoren kunnen een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële positie van de Vennootschap of de prijs van de Gewone Aandelen negatief beïnvloeden. Indien de toekomstige acquisities van de Vennootschap lagere marges hanteren dan de marges voor de huidige diensten en producten van de Vennootschap, kunnen ze de groei van de Vennootschap verder afremmen en haar financiële en bedrijfsmiddelen overbelasten. Bovendien houden acquisities veelvuldige risico's in, onder andere moeilijkheden bij de integratie van de verrichtingen, technologieën, producten en personeel van de verworven vennootschap, de verschuiving van de aandacht van het Management naar andere activiteiten, het risico om actief te moeten zijn op een markt waar de Vennootschap geen of weinig rechtstreekse voorafgaande ervaring heeft en potentieel verlies van personeelsleden van de verworven vennootschap die een sleutelfunctie bekleedden. Ook al heeft de Vennootschap besprekingen gevoerd met andere bedrijven, er zijn momenteel geen verbintenissen of overeenkomsten in verband met een mogelijke acquisitie. Indien een dergelijke acquisitie toch gebeurt, is er geen enkele waarborg dat ze geen belangrijke negatieve weerslag zal hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap en dat de marktprijs van de Gewone Aandelen niet aanzienlijk negatief zal worden beïnvloed.

#### **2.1.6 Afhankelijkheid van personeel met een sleutelfunctie: vermogen om gekwalificeerd personeel te rekruteren en te behouden**

De prestaties van de Vennootschap zijn in ruime mate afhankelijk van de resultaten en de continue beschikbaarheid van het senior management en ander personeel met een sleutelfunctie. De prestaties van de Vennootschap zijn eveneens afhankelijk van het vermogen van de Vennootschap om haar andere kaderleden en bedienden te behouden en te motiveren. Het verlies aan diensten vanwege haar senior management of andere werknemers met een sleutelfunctie kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

Het toekomstige succes van de Vennootschap hangt eveneens af van haar vermogen om ander hooggeschoold personeel voor techniek, management, marketing en service aan de klant op te sporen, aan te trekken, aan te werven, op te leiden, te behouden en te motiveren. De strijd om dit soort personeel woedt hevig en het is niet zeker dat de Vennootschap in staat zal zijn om voldoende geschoold personeel met succes aan te trekken, op te nemen en te behouden. Indien zij er niet in slaagt het nodige personeel te behouden en aan te trekken, kan dit een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

#### **2.1.7 Producten kunnen gebreken vertonen**

De producten van de Vennootschap kunnen verborgen gebreken bevatten, vooral indien ze voor het eerst op de markt worden gebracht, die een negatieve weerslag kunnen hebben op haar activiteiten. Ondanks strenge en uitgebreide tests bestaat de kans dat sommige gebreken slechts ontdekt worden nadat een product geïnstalleerd en gebruikt is door de klanten. Per miljoen geïntegreerde schakelingen die in voertuigen worden geïnstalleerd, zijn er slechts enkele die gebreken vertonen. Gebreken die ontdekt worden na de lancering van het product kunnen leiden tot (i) negatieve publiciteit; (ii) verlies van inkomsten en marktaandeel; (iii) hogere service-, garantie- of verzekeringskosten of (iv) schadeclaims tegen de Vennootschap. Elk van deze factoren kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.



### 2.1.8 Evoluerende distributiekkanalen

De meerderheid van de omzet bij de grote leveranciers in de automobielsector wordt gegenereerd zonder tussenkomst van tussenpersonen. Er wordt echter voorzien dat, met de tijd, beduidend meer ASSP's verkocht zullen worden via het netwerk van vertegenwoordigers en verdelers van Melexis. Daar de meerderheid van ASSP producten van Melexis uniek zijn, zijn de eindverbruikers steeds afhankelijk van Melexis en niet van de vertegenwoordigers en verdelers met wie ze werken.

Iedere verdeler of agent of distributiemethode kan risico's bevatten voor onbetaalde facturen, ongebruikte voorraden en onaangepaste klantenservice. Elk van deze factoren kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

### 2.1.9 Bescherming en afdwinging van intellectuele eigendomsrechten

Alhoewel de Vennootschap thans geen partij is in een geding betreffende de intellectuele eigendomsrechten, wordt de sector van de halfgeleiders regelmatig gekenmerkt door claims wegens inbreuken op octrooien en andere intellectuele eigendomsrechten. Dit betekent dat de Vennootschap in de toekomst het voorwerp kan uitmaken van vorderingen of claims vanwege derde partijen aangaande octrooien of andere intellectuele eigendomsrechten op bepaalde technologieën of processen die door de Vennootschap worden gebruikt. In het geval één van de claims van derden zou worden gegrond verklaard, zou de Vennootschap verzocht kunnen worden bepaalde methodes en technologieën niet meer te gebruiken of het gebruik en de verkoop van bepaalde producten te staken, schadevergoedingen te betalen, toelatingen te verkrijgen om de aangehaalde overtredende technologie of niet-overtredende technologieën te ontwikkelen. Elk van deze factoren kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

De Vennootschap heeft al bescherming gekregen voor bepaalde octrooien en is van plan om, ten gepaste tijde, bijkomende octrooien aan te vragen voor haar technologieën. De Vennootschap beschermt ook haar informatie en kennis van zaken door het gebruik van handelsgeheimen, geheimhoudingsakkoorden en andere maatregelen. De procedure om bescherming te krijgen van een octrooi kan duur en tijdbetovend zijn. Er is geen waarborg dat octrooien bekomen zullen worden of dat, indien octrooien bekomen worden, zij niet zullen worden betwist, ongeldig verklaard of omzeild, of dat rechten verworven door het octrooi echte bescherming zullen verlenen of enig commercieel voordeel zullen geven aan de Vennootschap. Er kan ook geen garantie gegeven worden dat de Vennootschap in de toekomst in staat zal zijn enig van de haar toebehorende intellectuele eigendomsrechten te beschermen.

### 2.1.10 Belangrijke klanten

De twee grootste klanten van Melexis vertegenwoordigen ongeveer 15% en 10% van de inkomsten van de Vennootschap voor het boekjaar per 31 december 2006. Tijdens dezelfde periode vertegenwoordigde geen enkele andere klant meer dan 10% van de inkomsten van de Vennootschap. Op het ogenblik van de beursintroductie van Melexis in 1997, zorgden de zeven beste klanten voor 70% van de omzet, terwijl de tien beste klanten voor het jaar per 31 december 2006 slechts voor 60% van de omzet zorgden. Deze daling is hoofdzakelijk het gevolg van de toenemende ontwikkeling van ASSP's in vergelijking met producten aangepast aan de wensen van de klant.

### 2.1.11 Belangrijke aandeelhouders

De hoofdaandeelhouder bezit 50,05% van de uitgegeven aandelen van de vennootschap. Daardoor kan deze aandeelhouder, bij de uitoefening van zijn stemrecht, het beheer van de vennootschap en alle aangelegenheden waarvoor goedkeuring van de aandeelhouders vereist is, in belangrijke mate beïnvloeden, inclusief de verkiezing van de bestuurders en de goedkeuring van belangrijke verrichtingen van de vennootschap. Bovendien kunnen bepaalde beslissingen betreffende de verrichtingen of de financiële structuur van de vennootschap leiden tot een belangenconflict tussen de Vennootschap en deze aandeelhouder en aanverwante partijen. Bijvoorbeeld, indien de vennootschap nieuwe bijkomende fondsen van private of van publieke bron moet vinden om haar verwachte groei en voorziene kapitaaluitgaven te financieren, kunnen haar belangen eventueel tegenstrijdig zijn met die van deze aandeelhouder wat betreft het type financiering dat gezocht wordt. Bovendien kan de vennootschap er belang bij hebben een aankoop, afstand, financiering of andere verrichtingen verder te zetten omdat het in het oordeel van het management voordelig zou kunnen zijn voor de Vennootschap, zelfs als de verrichting in strijd is met de belangen van deze aandeelhouder. Op dezelfde wijze zal deze aandeelhouder regelmatig nog contractuele of andere zakenrelaties hebben met de vennootschap. Hoewel voorzien wordt dat dergelijke verrichtingen en overeenkomsten niet voordeliger zullen zijn voor de Vennootschap dan een contract met niet aanverwante derde partijen, kunnen, in bepaalde omstandigheden, belangenconflicten opduiken tussen de vennootschap en deze aandeelhouder of verbonden partijen.





## 2.2 Risico's verbonden aan de activiteiten

### 2.2.1 De markt van de halfgeleiders

De halfgeleidermarkt wordt gekenmerkt door snelle technologische veranderingen, regelmatige invoering van nieuwe producten met betere prijzen en/of prestaties en een gemiddelde erosie van de eenheidsprijs. Deze factoren zouden een aanzienlijke negatieve invloed kunnen hebben op de activiteiten en vooruitzichten van de Vennootschap.

### 2.2.2 Intense concurrentie

De markt van de halfgeleiders bestemd voor de automobielsector is zeer verschillend van andere segmenten van de halfgeleidermarkt. In het bijzonder zijn de technologische vereisten voor halfgeleiders bestemd voor de automobielsector zeer specifiek daar de elektronische bestanddelen van auto's extreme omstandigheden moeten kunnen weerstaan, o.a. zeer hoge en lage temperaturen, droge en vochtige weersomstandigheden en een omgeving onderhevig aan stof, olie, zout en vibraties. Bovendien en in tegenstelling tot de situatie op de andere segmenten van de markt van de halfgeleiders, zijn er grote variaties in de voltage (tussen 6,5 en 24 volt) geleverd door autobatterijen aan halfgeleiders bestemd voor de automobielsector. Door deze elementen is de vergelijking met andere markten van de halfgeleiders op het vlak van het ontwerp, en in het bijzonder, het testen van halfgeleiders bestemd voor de automobielsector, moeilijk.

De Vennootschap beconcurrereert thans een aantal andere vennootschappen. Deze vennootschappen verschillen voor ieder type van product. De concurrenten van de Vennootschap zijn onder andere: Allegro Microsystems, Analog Devices, Elmos, Honeywell Solid State Elec, Infineon, ITT Semiconductors, Micronas, Motorola Semiconductors, NEC Semiconductors, SGS-Thomson Microelectronics, ST Microelectronics.

De Vennootschap is ervan overtuigd dat de belangrijkste concurrerende factoren op haar markt de volgende zijn: de technische kennis van zaken, de human resources, de ontwikkeling van nieuwe producten, een nauwe band met de leidende producenten van uitrusting voor de automobielsector en, in kleinere mate, met de autoproducenten.

Vele van de huidige en potentiële concurrenten van de Vennootschap hebben een langere bedrijfsgeschiedenis, genieten van een grotere bekendheid van hun merknaam, hebben een grotere klantenbasis en beschikken over beduidend grotere financiële, technische, marketing en andere middelen dan de Vennootschap. Bijgevolg kunnen ze zich sneller aanpassen aan nieuw opkomende technologieën en aan veranderingen in de vereisten van de klanten of grotere middelen aanwenden voor promotie en verkoop van hun producten dan de Vennootschap.

Er is geen garantie dat de Vennootschap bestaande en toekomstige concurrenten succesvol zal kunnen beconcurreren. Bovendien kan de Vennootschap ten gepaste tijde, als strategisch antwoord op de veranderingen in de concurrerende omgeving, bepaalde beslissingen nemen op het vlak van de prijspolitiek, dienstverlening en marketing of acquisities doen die een belangrijke negatieve weerslag kunnen hebben op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand.

Nieuwe technologieën en uitbreiding van bestaande technologieën kan de concurrentiedruk op de Vennootschap verhogen doordat het haar concurrenten zou toelaten een betere technologie of goedkopere diensten te bieden. Er bestaat geen waarborg dat enige van de lopende contracten of overeenkomsten van de Vennootschap zal kunnen worden hernieuwd tegen redelijke commerciële voorwaarden. Elk van deze gebeurtenissen kan een aanzienlijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

### 2.2.3 Snelle technologische evolutie

De markt van de halfgeleiders wordt gekenmerkt door een snel veranderende technologie, regelmatige aankondigingen van nieuwe producten, introducties van en verbeteringen aan producten en erosie van de gemiddelde eenheidsprijs. In de markt van de halfgeleiders bestemd voor de automobielsector bedraagt de cyclus van de actieve levensduur van een product ongeveer 5 à 7 jaar.

Bijgevolg zal het toekomstige succes van de Vennootschap afhangen van haar vermogen om zich aan de snel veranderende technologieën aan te passen, om haar producten en diensten aan de evoluerende industriële standaarden aan te passen en de prestaties, kenmerken en betrouwbaarheid van haar producten en diensten voortdurend te verbeteren, om tegemoet te komen aan de concurrerende product- en serviceaanbiedingen en aan de evoluerende markteisen. Indien de Vennootschap er niet in zou slagen zich aan dergelijke veranderingen aan te passen, zal dit een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.



## 2.3 Risico's verbonden aan de toekomstige verhandeling op Euronext

### 2.3.1 De Gewone Aandelen worden nog niet zo lang verhandeld

De Gewone Aandelen van de Vennootschap worden op Euronext, Brussel verhandeld. De Vennootschap kan niet waarborgen dat er ook in de toekomst een actieve verhandelingsmarkt voor de Gewone Aandelen zal blijven bestaan. De koers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap kan sterk schommelen als gevolg van een hele reeks factoren, waaronder schommelende kwartaalresultaten, negatieve omstandigheden die de lancering en de marktacceptatie van door de Vennootschap aangeboden nieuwe producten en cliënten negatief beïnvloeden, aankondigingen van nieuwe producten en diensten door concurrenten, veranderingen in de halfgeleider industrie, veranderingen in de inkomstenramingen van analisten, veranderingen in de boekhoudprincipes, verkoop van Gewone Aandelen door bestaande aandeelhouders, verlies van personeel met een sleutelfunctie en andere factoren. De koers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap kan ook beïnvloed worden door haar capaciteit om te voldoen aan de verwachtingen van de analisten. Het niet kunnen tegemoetkomen aan die verwachtingen – ook al is het niet belangrijk – kan een negatieve weerslag hebben op de koers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap.

### 2.3.2 Mogelijke volatiliteit van de beurskoers

De beurskoers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap is steeds onderhevig geweest aan sterke schommelingen, kan het verder blijven, en zou wel eens onderhevig kunnen zijn aan hevige fluctuaties als reactie op verschillende factoren waaronder bestaande schommelingen of anticipatie op toekomstige schommelingen van de kwartaalresultaten van de Vennootschap, aankondigingen van technische innovaties of nieuwe diensten geboden door de Vennootschap of haar concurrenten, veranderingen in de financiële ramingen van analisten, voorwaarden en tendensen in de halfgeleiderindustrie, veranderingen in de waardering door de markt van de vennootschappen die op dezelfde markt actief zijn, aankondigingen door de Vennootschap of haar concurrenten van belangrijke aanwinsten, strategische allianties, joint ventures of verbintenissen om te investeren, het aantrekken en vertrekken van personeel met een sleutelfunctie, de verkoop van Gewone Aandelen en andere effecten van de Vennootschap op de openbare markt en andere gebeurtenissen en factoren, waarvan velen niet door de Vennootschap kunnen gecontroleerd worden. Bovendien hebben de aandelenbeurzen in het algemeen, Euronext en de markt voor halfgeleiders en aanverwanten en technologiebedrijven in het bijzonder, extreme prijs- en volumeschommelingen ervaren die vaak niets te maken hadden met of niet in verhouding stonden tot de prestaties van dergelijke bedrijven. Deze uiteenlopende markt- en industriegebonden factoren kunnen een belangrijke negatieve weerslag hebben op de waarde van de Gewone Aandelen, ongeacht de prestaties van de Vennootschap.

### 3. Kerncijfers

(in 1.000 Euro)

Operationele resultaten	2002	2003	2004	2005	2006
Omzet	118.191	133.549	153.335	173.674	201.502
EBIT	22.890	27.922	28.947	34.796	42.349
EBITDA-	33.007	39.019	41.472	46.168	53.263

Balans structuur	2002	2003	2004	2005	2006
Eigen vermogen	86.867	86.153	54.868	61.778	69.615
Netto Schuldbpositie(*)	(2.580)	8.582	33.094	26.249	29.920
Werkkapitaal	47.244	59.930	45.020	36.891	81.128

(\*): korte termijn financiële schulden - liquide middelen

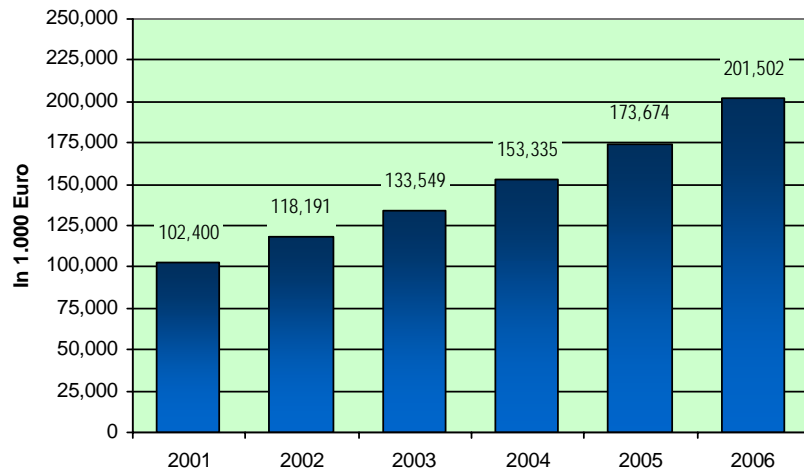
Liquide middelen en investeringen	2002	2003	2004	2005	2006
Kasstroom (*)	31.757	35.676	37.401	39.529	45.440
Afschrijvingen + waardeverminderingen	10.117	11.097	12.525	11.373	10.914
Investeringen	14.585	11.304	10.781	9.334	15.490

(\*): kasstroom = netto winst + afschrijvingen en waardeverminderingen

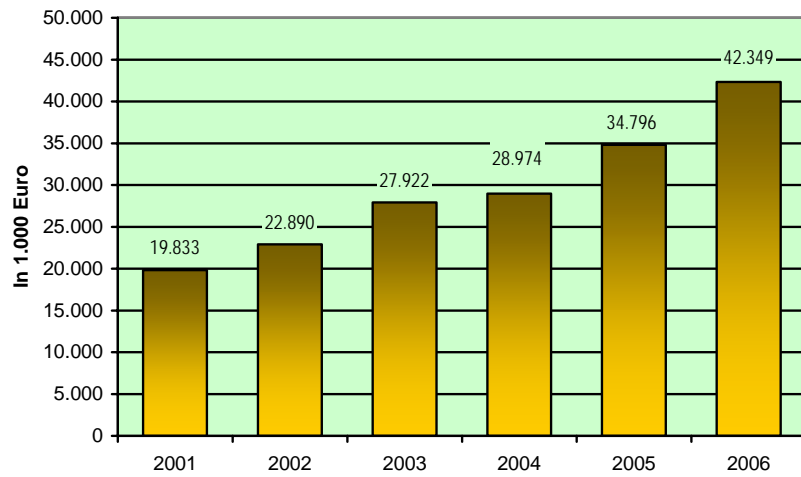
Ratios	2002	2003	2004	2005	2006
ROE	25%	29%	45%	46%	50%
Liquiditeit (*)	3,2	4,5	2,5	2,0	3,2
Solvabiliteit	77%	71%	45%	52%	41%

(\*): liquiditeit = vlottende activa/schulden op minder dan 1 jaar

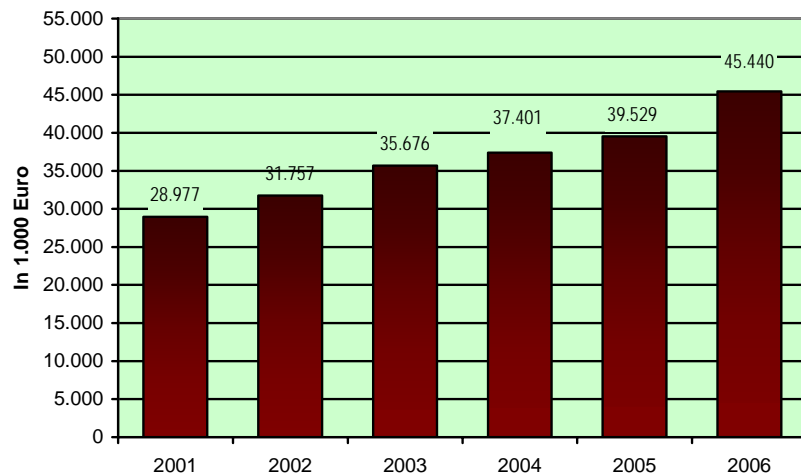
Omzet  
Evolutie



EBIT  
Evolutie



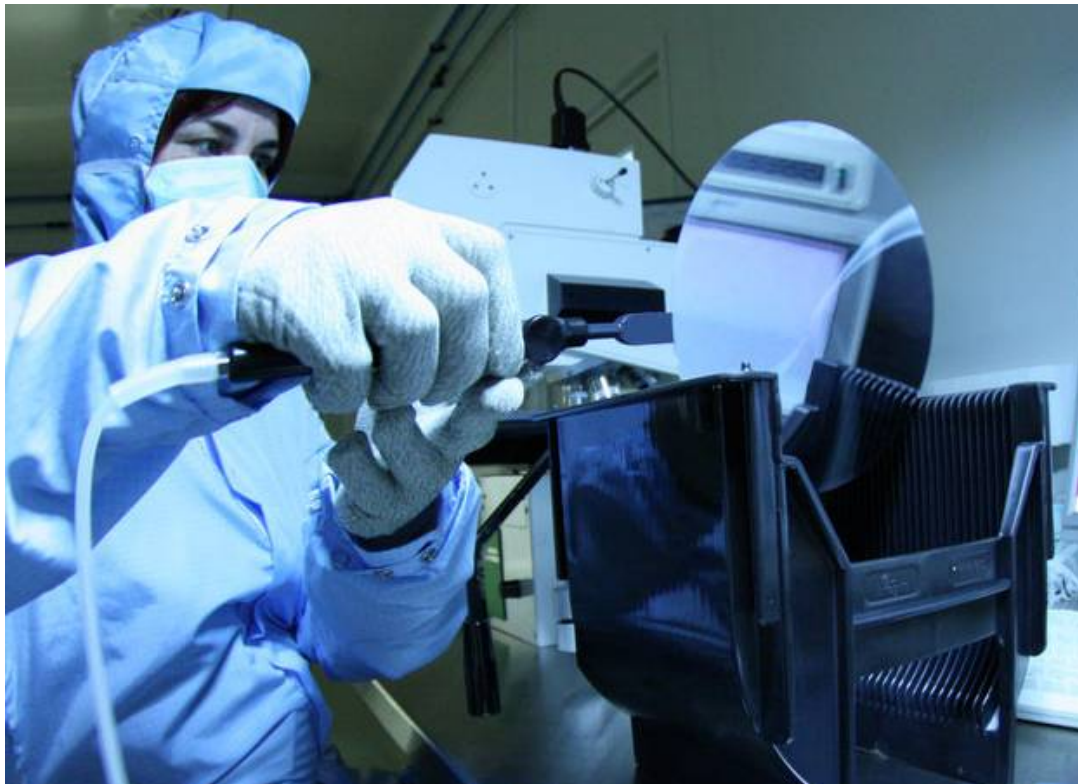
Kasstroom  
Evolutie



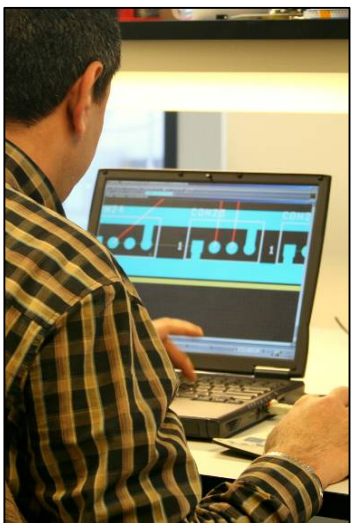
## 4. Inleiding

### Small things make a big difference

Als het verschil door kleine dingen gemaakt moet worden, dan zul je het grote kader tot in détail moeten kennen. Maar kennen alleen is niet voldoende. Je zult je er thuis in moeten voelen om vrij te kunnen omgaan met eenheden, grootheden en variabelen. En als je in staat bent om de menselijke factor een dominante plek te blijven geven in dat proces, dan teken je inderdaad voor 'het verschil'. Melexis creëert, innoveert.



### Het verschil volgens Melexis



#### Creëren

Van innovatief idee tot hoogwaardige, technologische oplossing met een breed toepassingsgebied. Dat vraagt om gedegen, multidisciplinaire kennis van het technische kader én van begrip van de noden bij onze klanten, op het moment zelf en naar de toekomst toe. Om een creativiteit die ver over de grenzen van klassieke oplossingen durft te gaan, die zelf zijn grenzen, als daar al sprake van moest zijn, stelt. Innoveren behelst immers meer dan het bestaande willen overstijgen. Innoveren betekent een nieuw momentum creëren en dus risico's nemen. Gecalculeerde risico's, wel te verstaan. Wij kunnen dat en doen dat vanwege het grenzeloze vertrouwen dat we in onze mensen hebben. Hun kennis, hun inzet, hun betrokkenheid staan borg voor de mate waarin onze manier van denken en werken succesvol was. En nog altijd is.

## Vrijheid

Vrijheid ligt aan de basis van een bedrijfscultuur die weet te inspireren. Ongebreidelde vrijheid, om creativiteit ongehinderd de vrije loop te laten. De rust om vrijuit ideeën te genereren. De ruimte om een eerste ingeving – hoe rudimentair misschien ook – direct boven aan de agenda te krijgen. In een loyale omgeving waar graag tijd wordt vrijgemaakt voor collegiale discussie, dialoog, om zo samen sneller tot betere prestaties te kunnen komen. Tot slimmere en efficiëntere oplossingen voor elke opdrachtgever.

## Respect

Aan de andere kant dwingt vrijheid tot respect, respect voor ieders gedachtegoed, respect voor de kwetsbaarheid van een idee in prille wording. Individuele vrijheid en wederzijds respect zien wij daarom als onlosmakelijk met elkaar verbonden. Wij koesteren die. We beschouwen ze als de ultieme katalysatoren in een proces dat uitsluitend tot doel heeft om nieuwe initiatieven binnen economische randvoorwaarden uit te werken tot even concrete als relevante oplossingen. Voor welk toepassingsgebied dan ook.

## Synergie

Creativiteit, vrijheid en respect lopen als een rode draad door ons hele bedrijf. Niet alleen staan zij aan de wieg van de ontwikkeling van geavanceerde, uiterst hoogwaardige micro-elektronica. Ze werken door in letterlijk alle geledingen van onze organisatie en weten mensen, afdelingen, units en vestigingen met elkaar te verbinden, waar ook ter wereld. Weten hen te verenigen in een gezamenlijk streven naar een maximale inspanning om vraag en aanbod, technologieën en markten op elkaar af te stemmen. Puur pragmatisch. No-nonsense. Het resultaat mag er zijn: gesofisticeerde totaaloplossingen die zich keer op keer bewijzen. Naar ons als bedrijf, maar vooral naar onze partners en klanten.

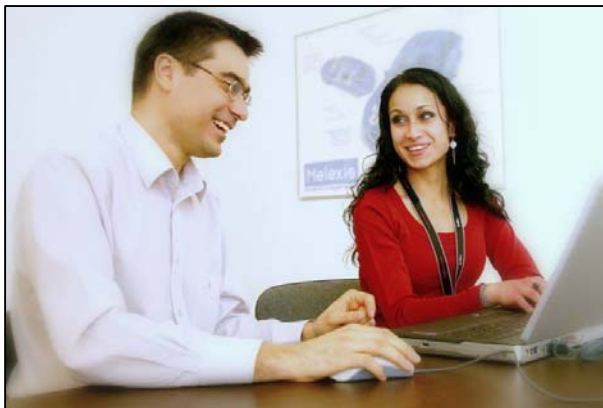


## Toetssteen

Het is als het realiseren van een droom. Meedenken over oplossingen. Meewerken aan onderzoek en ontwikkeling, aan innovaties. Meedenken en meewerken met de klant. Samen werken aan een toekomst die gestalte krijgt in state-of-the-art toepassingen, in nieuwe producten die op bedrijfseconomisch en maatschappelijk gebied waarde toevoegen aan de kwaliteit van het leven van alledag. De wil om steeds een voorschot te nemen op de toekomst, elke dag weer, is een doel op zich. Die toekomst, dat is onze toetssteen. Tegelijkertijd onze drijfveer.

## Vershil

Onze talrijke loyale klanten merken dat verschil. En waarderen dat. Zij kennen Melexis als een niet-alledaags bedrijf. Ook als een stabiele, solide, succesvolle organisatie met een sterke financiële positie. Een onderneming die graag en met plezier werkt aan geïntegreerde oplossingen en, daarmee, een wezenlijke bijdrage levert aan hun succes in de respectievelijke markten en deelmarkten. In de automotive, als vanouds, maar net zo goed voor consumentenelektronica en industriële of medische toepassingen. Wetend, tenslotte, dat het de kleine dingen zijn die een wereld van verschil kunnen maken.





## 5. Onze Strategie

### Wederzijds succes door onze klanten innovatieve oplossingen aan te bieden

Focus op de klant en een consistente strategische visie waren altijd al de basis van de groei van Melexis. De innoverende, dynamische teams van Melexis scharen zich achter de kernwaarden en no-nonsense cultuur om solide financiële resultaten te blijven boeken. Deze rendabele en stabiele structuur stelt ons in staat onderzoek te doen naar revolutionaire technologieën die meerwaarde bieden voor onze huidige en toekomstige klanten. Tegelijkertijd breiden we, met de kennis en ervaring die we in dit segment hebben opgedaan, ons werkteerrein verder uit naar nieuwe toepassingsgebieden, nieuwe sectoren en nieuwe markten, gebruik makend van onze organisatorische expertise en team spirit.



### Blijvende groeikansen in de automotive

De halgeleidermarkt voor auto's heeft sterke fundamenten. Ondanks de zwakke groei van de autoverkoop, neemt het aandeel van de elektronica in de voertuigen immers voortdurend toe. Die elektronica stelt autofabrikanten in staat om zich met hun types en modellen te onderscheiden op het gebied van veiligheid, milieuvriendelijkheid, prestaties of comfort. Het ontwikkelen van geavanceerde, geïntegreerde toepassingen en oplossingen voor deze sector zal dan ook beslist onze core business blijven.

Daarnaast hebben we het laatste jaar ook een interessante groei gezien in nieuwe markten en sectoren, zoals in de consumentenelektronica en draadloze en industriële of medische toepassingen. Als geen ander kan Melexis daar voordeel doen met de expertise die werd opgedaan in de automobielenindustrie. Dit dankzij onze kennis en ervaring op het gebied van engineering, ontwikkeling en design en het testen van hoogwaardige, geïntegreerde analoog-digitale toepassingen voor gebruik in auto's en trucks. Wanneer we de focus verbreden naar een veel ruimer toepassingsgebied, dan liggen ook hier kansen voor aanzienlijke groei en expansie van onze bedrijfsactiviteiten.



### Focus op ASSPs and ASICs

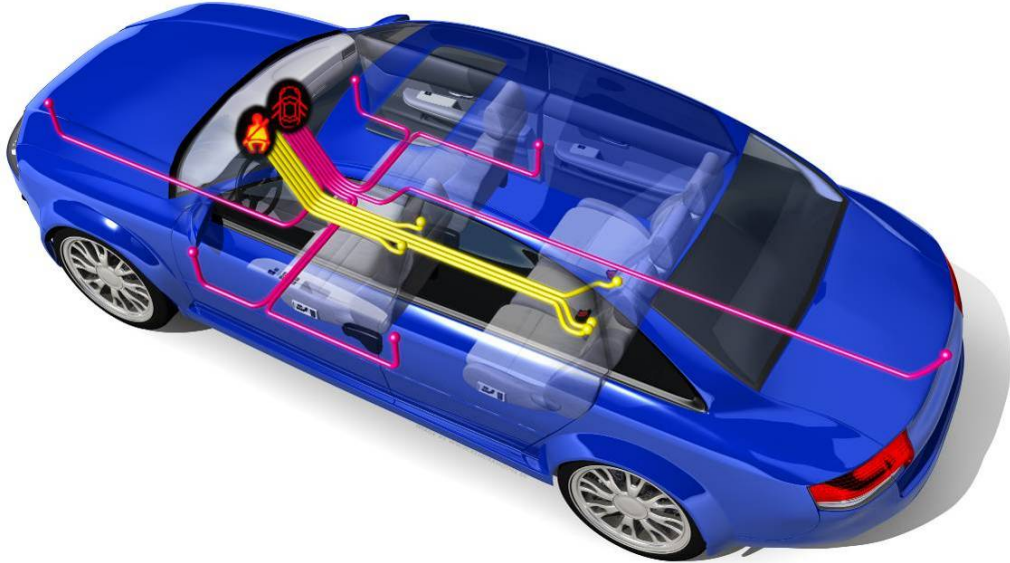
Melexis zal zich meer gaan concentreren op de ontwikkeling van Application Specific Standard Products (ASSPs), Melexis-oplossingen die binnen ieders bereik liggen. Wij streven naar de ontwikkeling van breed en algemeen aanvaarde bouwstenen voor velerlei toepassingsgebieden. Door verschillende bestaande componenten slim te integreren, is Melexis bovendien in staat om chipsets te creëren voor compleet nieuwe applicaties, voor totaal nieuwe markten.

Onze ASIC-partners weten zeer goed waarom ze Melexis vertrouwen voor hen mixed signal-ICs. Melexis maakt er een erezaak van om méér te bieden dan alleen een afgewerkte en geteste IC op basis van het blokschema van de klant, door actief mee te denken, te ontwikkelen en ontwerpen en een 'customised' ASIC te leveren. Innovatieve, progressieve oplossingen op schematisch niveau en gedurende de volledige levenscyclus van het programma: die maken het verschil.



### Van partner naar 'partner of choice'

Ons aandachtsgebied beslaat de complete levenscyclus van een product. Daarom onderhouden wij hechte werkrelaties met onze klanten en toeleveranciers. Wij streven naar sterke continuïteit in zulke samenwerkingsverbanden, vooral op het gebied van ontwikkeling, engineering en technische ondersteuning. Dit resulteert namelijk in meer dan alleen een goed product. Het geeft ons het inzicht en het overzicht om toepassingen te ontwikkelen die optimaal inspelen op toekomstige plannen en behoeften. Op nieuwe trends en opkomende markten. Zodat we kwalitatief uiterst hoogwaardige en tegelijkertijd zeer kostenefficiënte producten kunnen leveren aan onze wereldwijde klanten.

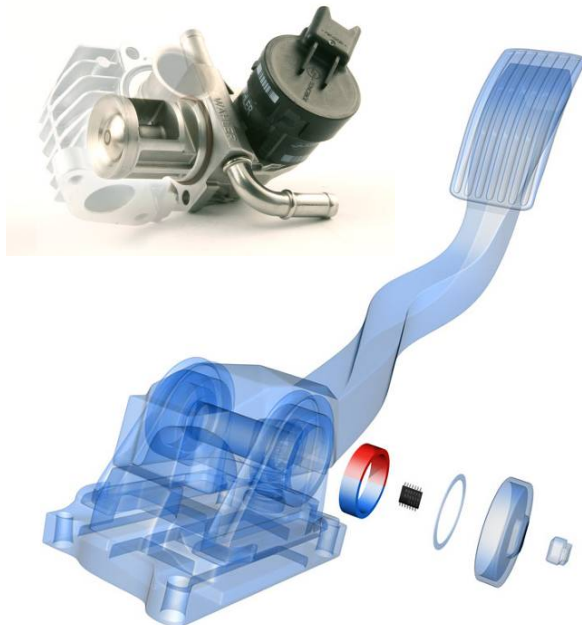


### Leider in halfgeleider oplossingen

Melexis beschikt over een team van ervaren, goed op elkaar ingespeelde ingenieurs. Dankzij hun expertise op het vlak van productdefinitie, ontwerp en het testen van hoogwaardige, geïntegreerde analoog-digitale halfgeleider oplossingen en sensor-IC's, verwierf Melexis een leidinggevende positie. Niet alleen in de automotive, maar nu ook in andere sectoren. Om die positie te behouden en verder te versterken, investeert Melexis substantieel in onderzoek en ontwikkeling en in mensen.

### Sterkere Verkoop & Marketing

Melexis wil zijn verkoop- en marketingsterkte uitbreiden om meer en sterkere relaties uit te bouwen met bestaande en nieuwe klanten. In deze context blijven we het motto van ons merk trouw: 'kleine dingen maken een groot verschil'. Melexis blijft een leverancier van halfgeleiders wiens innovaties fysiek klein zijn maar een essentiële rol spelen in bijna alle buitengewone systemen van onze klanten.



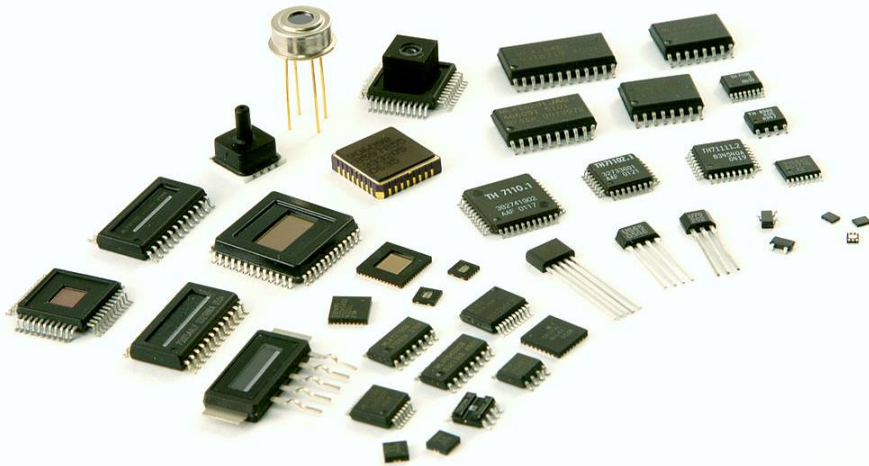
### Voorop in kwaliteit- en milieubewustzijn

Melexis kent een geïntegreerd managementsysteem dat voldoet aan strikte voorwaarden van ISO / TS 16949:2002, inclusief Semiconductor Commodity. Daarnaast werd ons bedrijf beloond voor zijn milieuo engagement met een ISO 14001 certificaat.



## 6. Onze activiteiten & Product Portfolio

Onze klanten inspireren ons om geavanceerde geïntegreerde circuits te creëren, ontwikkelen en te verkopen die voornamelijk gebruikt worden in elektronische systemen voor de automobielsector. Dankzij onze expertise in dit domein kunnen wij wereldwijd innovatieve en gesofisticeerde IC's aanbieden voor toepassingen in industriële, consumer en medische markten.



### Overzicht van activiteiten

Intelligente Integratie wordt steeds belangrijker om efficiënte, doeltreffende oplossingen te creëren die nodig zijn om tal van complexe systemen eenvoudiger te maken. De dwingende behoefte om de installatiekosten voor essentiële systemen maakt geïntegreerde oplossingen voor sensoren, intelligentie en communicatie noodzakelijk. Melexis levert unieke sensor-, communicatie- en driverchips met analoge en digitale uitgangen, en vaak met geavanceerde on-board microcontrollers of DSP-mogelijkheden.

Men verwacht dat de markt van de halfgeleiders voor auto's dankzij het toenemende gebruik van elektronica in voertuigen met 7% per jaar zal groeien. Overheidsreglementeringen en de vraag van de consument naar meer brandstofbesparing, veiligheid en comfort scheppen een nood aan meer elektronische sensoren en controlesystemen voor auto's.

Dankzij de investering van Melexis in systemen en processen die aan de normen van de autonijverheid voldoen, vertrouwen de klanten 100% van hun IC-behoeften aan Melexis toe. De productontwikkelingscycli bij deze klanten leiden vaak tot evolutionaire design wins voor Melexis. Dat gaf Melexis de verantwoordelijke taak de klanten te helpen bij het sturen van hun marktstrategie op basis van de vooruitgang die Melexis boekte in onderzoek en ontwikkeling. De IC's van Melexis hebben vaak tot resultaat dat de traditionele systemen grondig worden herwerkt, of zelfs dat verscheidene systemen worden geconsolideerd of geëlimineerd en vervangen door één modulaire oplossing. Die vooruitgang stelt de automobielindustrie in staat de algemene kosten te verminderen en – bijna net zo belangrijk – het gewicht en het verbruik van de auto te beperken

Hoewel Melexis zich in de eerste plaats op producten voor de auto-industrie richt, is het bedrijf ook actief in andere terreinen en markten. Dankzij zijn technologie en kennis veroverde het bedrijf ook een leiderspositie in bepaalde specifieke domeinen zoals zenders, ontvangers en zendontvangers met radiofrequentie, ventilator-IC's in één chip, infrarood afstandsbedieningen voor consumentenproducten en stroomtoevoercontrolechips voor gsm-batterijen.

Dankzij de klantgerichte benadering van Melexis, de zeer hoge kwaliteit van de producten en de innovatieve ontwerpmethodologie, veroverden bepaalde ASIC en ASSP-oplossingen voor dit type markten belangrijke, en in sommige gevallen dominante marktposities voor onze partners.



De belangrijkste producten van Melexis blijven de Hall Effect IC's (magnetische sensoren), druk- en acceleratiesensoren, sensor interface IC's, automotive systemen op-één-chip, geïntegreerde microcontrollers, IC's voor draadloze communicatie, chips voor bussystemen, optische en infraroodsensoren. Al deze producten worden in de eerste plaats ontwikkeld voor toepassingen in de auto-industrie en voor specifieke klanten die ze vervolgens gebruiken in commerciële en industriële toepassingen.

Melexis bezit een uitgebreide patentportefeuille. De patenten zijn ook nuttig voor onze klanten, die onze producten op hun beurt kunnen aanwenden voor kostenefficiënte en unieke oplossingen in hun marktsegment, waar de concurrentie bijzonder scherp is

Melexis is een "onderzoeksgedreven" vennootschap, waarbij O&O voor de bedrijfsstrategie van overheersend belang is en ook zal blijven. De welbepaalde O&O-activiteiten worden niet uitgevoerd voor intern gebruik, maar zijn contractueel voor klanten, en creëren bijgevolg inkomsten

De investeringen in O&O bestaan uit zowel productontwikkeling als geavanceerde ontwikkeling in nieuwe technologieën voor de automobielsector. Maar het gaat nog verder. Enerzijds wordt de O&O gedreven door de behoeften en vragen van onze klanten, maar gelijktijdig ook steeds meer door het marktonderzoek van Melexis waarin gepeild wordt naar behoeften op lange termijn.

## 6.1 Sensoren

### Hall Effect

Hall-effect halfgeleiders nemen magnetische velden waar. Ze worden onder meer gebruikt voor de detectie van beweging, positie en snelheid, maar kunnen ook stroom detecteren. Hallsensoren zijn van nature immuun voor stof, vuil en trillingen.

De Hall IC's van Melexis waren de eerste die door de gebruiker konden worden geprogrammeerd. Deze baanbrekende innovatie stelde onze klanten in staat hun modules te vereenvoudigen. De detectie van de positie van de pedalen, de regelklep en het stuurwiel, de waarneming van de rotatie van de nokkenas en de krukas van motoren, de bewaking van de beweging in motoren en actuatoren zijn klassieke functies van miljoenen Hall-IC's van Melexis in de auto's van vandaag.

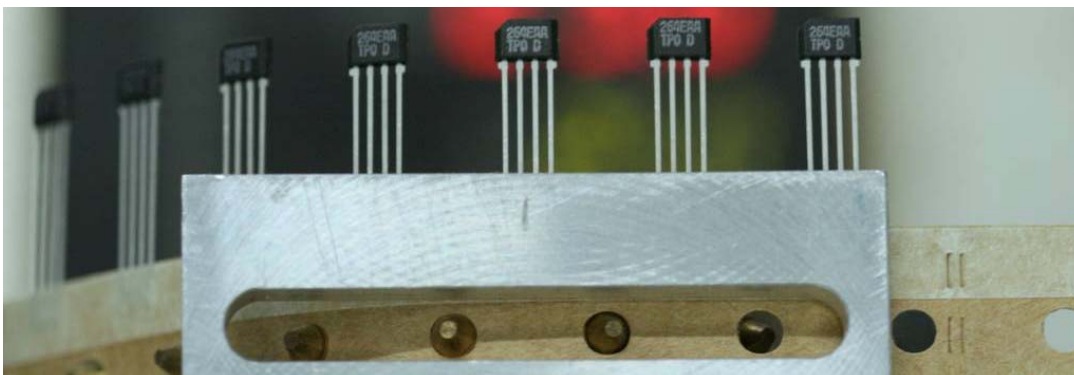
Andere vaak voorkomende toepassingen voor Hall-IC's zijn mobiele telefoons, computers, draagbare toestellen en automatisering.

Een andere 'wereldprimeur' van Melexis is de dubbele overbodige programmeerbare lineaire Hall IC. Deze chip is bestemd voor drive-by-wire controlesystemen. Deze unieke oplossingen zorgden voor een belangrijk evenwicht tussen de totale installatiekosten en de volledige betrouwbaarheid.

Melexis brengt een nieuwe en baanbrekende Hall-technologie op de markt onder de naam "Triaxis". Het eerste Triaxis-product is bestemd voor een contactloze 360° hoeksensor. Dit product heeft sinds zijn lancering in 2005 verscheidene technische en ondernemingsprijzen gewonnen en heeft zijn weg gevonden naar een groot aantal toepassingen voor positie-sensoren. De Triaxis™-technologie maakt de realisatie van positie-sensoren voor 3D joysticks mogelijk en zal nieuwe marktsegmenten openen, zoals stroomsensoren en solid state elektronische kompassen.

Het Melexis-gamma Hallsensoren biedt oplossingen voor industriële toepassingen in grote volumes, zoals slimme, borstelloze DC motoraandrijvers en controllers met geïntegreerde magnetische detectie. Melexis heeft de reputatie een innovator te zijn in deze markten.

Een voorbeeld is het uitgebreide assortiment gespecialiseerde Hallsensoren ontwikkeld voor gebruik in ventilatoren voor elektronische apparatuur of in trilfunctie voor mobiele telefoons. Recente innovaties zijn IC's die het lawaai van koelventilatoren beduidend beperken: een belangrijk gegeven voor consumenten- en kantorelektronica.



## MEMS (Micro-Electro-Mechanical Systems)

### a. Druksensoren, acceleratiesensoren, gyroscopen

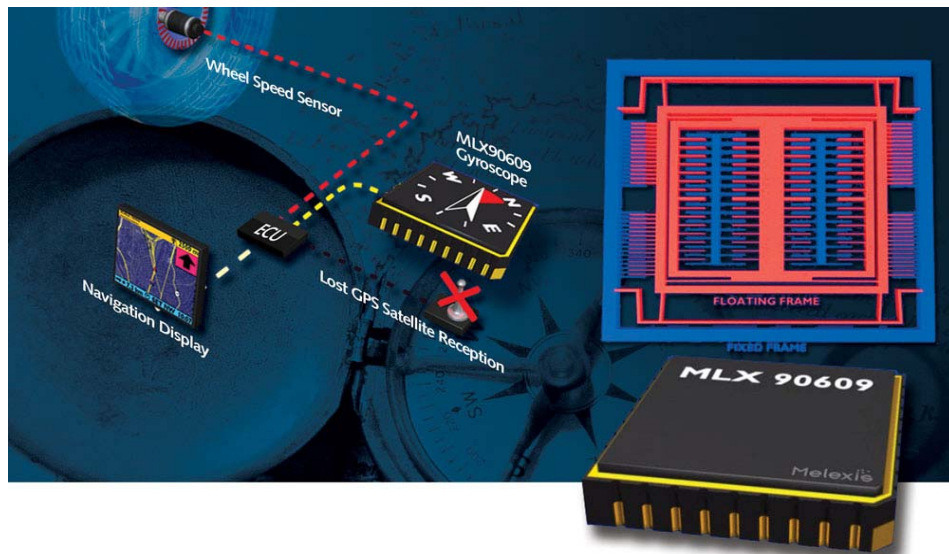
Acceleratiesensoren, druksensoren en gyroscopen worden gebruikt in verschillende automobieltoepassingen, zoals airbagsystemen, ESP-systemen (elektronisch stabiliteitsprogramma), roetfilters, filterbewaking en remcircuits.

De door Melexis ontwikkelde druk- en acceleratiesensoren zijn gebaseerd op micromachining technologie, waarbij de fysische parameter die wordt gemeten een tijdelijke en omkeerbare vervorming veroorzaakt in een mechanische structuur geëtst in de IC.

Druk is een van de meest gemeten fysische parameters in de auto. Metingen kunnen gebeuren met alleenstaande sensoren, waarvoor Melexis de elektronica levert, of met volledig geïntegreerde druksensoren. Deze geïntegreerde druksensoren bevatten het herkenningselement (in de vorm van een vervormbaar siliciummembraan) en de elektronica in één chip.

Elk airbagsysteem vereist één of meer acceleratiesensoren. Versnellingsensoren meten de kracht van een impact. Deze informatie wordt door de regeleenheid van de airbag gebruikt om te beslissen of de airbag wordt geopend. Geavanceerde airbagsystemen werken met crashsensoren op afstand, aangebracht op de plaatsen van de auto waar de impact het nauwkeurigst en snelst kan worden gemeten.

Melexis levert al jarenlang airbagsensors aan klanten die gespecialiseerd zijn in veiligheidstoepassingen voor de auto-industrie, dankzij zijn competentie op het vlak van sensortechnologie, signaalconditionering en IC-verpakking.



De meest recente veiligheidstoepassingen voor auto's, zoals ESP (Elektronisch Stabiliteits Programma), ACC (Aangepaste Cruise Control) en Roll-over waarneming, vereisen het gebruik van hoeksensoren, ook gyroscopen genoemd.

Melexis ontwikkelde een innovatieve gyroscopoplossing, een concurrentiële troef op deze opkomende markt. Deze gyrocoop die Melexis in 2006 op de markt bracht is uitermate geschikt voor gebruik in navigatiesystemen. Hij stelt dit systeem in staat om ook bij slechte satellietontvangst de positie van de wagen te kunnen bepalen.

### b. Signaalverwerkende Interface IC's

Melexis heeft zichzelf geprofileerd als een van de wereldleiders in het automotive segment van deze markt. Interface IC's laten piezo-sensoren van het brugtype en capacitieve sensoren toe om intelligent te communiceren met de beslissersystemen in wagens. Courante toepassingen omvatten druksensoren voor elektronisch geregeld automatische transmissies, spanningssensoren voor veiligheidsgordels in verplichte airbagsystemen van de tweede generatie, brandstofdruksensoren in brandstofbesparende injectiesystemen, sensoren voor de koelvloeistofdruk in aircosystemen voor auto's...

De verdere toename van sensorrijke systemen voor auto's zal de motor blijven achter de groei van deze productlijn.

## 6.2 Actuatoren

De divisie Actuators richt zich op de grootschalige productie van elektronische systemen voor auto's. De actuatorproducten zijn klantspecifieke (ASIC) of standaard leverbare (ASSP) toepassingspecifieke oplossingen voor perifere IC's, spanningsregelaars en IC's voor buscommunicatie, of de combinatie hiervan met een ingebouwde microcontroller in intelligente actuatoroplossingen.



Perifere IC's kunnen deel uitmaken van een ECU (Electronic Control Unit). De doeltoeppassing zijn elektrische stuurbevestiging (EPAS - Electrically Assisted Power Steering) en luchtbehandelingsystemen (HVAC - Heating, Ventilating and Air-Conditioning). Perifere IC's die geen onderdeel vormen van een ECU werken meestal samen met elektrische motorsystemen. Voorbeelden hiervan zijn dashboardindicatoren, ruitenwissers, afstandsbedieningen voor portieren en alarmsystemen met geluidsignaal.



De microcontrollers van Melexis zijn zowel met Flash- als met ROM-geheugen beschikbaar. Ze zijn ideaal voor comfort- en chassistoepassingen en voor hoge-temperatuuroepassingen voor motoren. Een facultatieve coprocessor voor motorsturing maakt geavanceerde regeltoepassingen voor borstelloze gelijkstroommotoren mogelijk, met of zonder sensor, gaande van actuatoren voor positie-regeling tot water- en brandstofpompen en koelventilatoren.

Melexis heeft een dominante marktpositie verworven in systemen voor autoportieren. Voorbeelden van toepassingen zijn hefsystemen voor ruiten, deurschakelaarmodules, portiersloten, spiegelactuatoren en portierverlichting. Uit deze "elementaire" portiertoeppassing worden vergelijkbare toepassingen met dezelfde technologische troeven afgeleid, voor onder meer zonnedaken, binnenverlichting en brandstofpompen.

Melexis past communicatieprotocollen zoals LIN aan voor zijn microcontrollers, die gebruikt worden in HVAC-flaps met groot volume en in ASICs voor de motorsturing van meedraaiende koplampen. Autofabrikanten in Europa, de VS en Azië breiden de toepassing van LIN-netwerken uit naar de volledige architectuur van hun voertuigen. Als een van de leiders in LIN-transceivers, is Melexis ideaal geplaatst om een portefeuille van voordelige Application Specific Standard Products (ASSP) te ontwikkelen waarmee eerste- en tweedelijnsleveranciers succes kunnen boeken op de LIN-markt.



## 6.3 Draadloze communicatie



### RF ICs (IC's met radiofrequentie)

Melexis ontwerpt en ontwikkelt RFIC's (IC's met radiofrequentie) met een frequentiebereik van 27 tot 950 MHz. Onze belangrijkste producten zijn standaard zenders, ontvangers en zendontvangers en op maat ontworpen IC's voor industriële-wetenschappelijke-medische bandtoepassingen van 315 tot 434 MHz en 868 tot 930 MHz. De IC's met radiofrequentie worden vooral gebruikt voor sleutellose toegang (RKE - Remote Keyless Entry), bandendruksystemen (TPMS: Tire Pressure Monitoring System), garagedeopeners, domotica, alarmsystemen, persoonlijke identificatie en algemene communicatie op korte afstand. Deze markt vereist een hoog niveau van applicatiesupport omdat radiofrequentie-engineering een zeer gespecialiseerd domein is. Melexis creëerde gespecialiseerde interne centra voor RF applicatie-engineering in alle belangrijke markten, zodat we klanten die naar draadloze communicatie willen overschakelen optimaal kunnen bedienen.

### RFID ICs

Met zijn ervaring in het ontwerp van analoge IC's met laag stroomverbruik was Melexis een van de eerste innovatoren van de RFID-technologie. Onze belangrijkste producten zijn gespecialiseerde sensortransponders, standaard transceivers en op maat ontwikkelde specifieke IC's voor de 125 kHz en 13,56 MHz frequenties. Courante toepassingen van sensortransponder-IC's zijn bandendrukbewakingsystemen (Tyre Pressure Monitoring Systems - TPMS), de bewaking van de koudeketen, de logistiek van gevaarlijke stoffen en de identificatie van medische artikelen. RFID transceivers worden gebruikt voor de tracing van activa, deurvergrendelingen, transporttoepassingen, contactloze betaalsystemen, e-paspoorten en het lezen van e-documenten. De RFID IC's van Melexis bieden de klanten een groot leesbereik en een laag stroomverbruik tegen de juiste prijs. De expertise van Melexis in RFID zal een rol kunnen spelen in de nieuwe uitdagingen in het domein van de Near Field Communication (NFC).



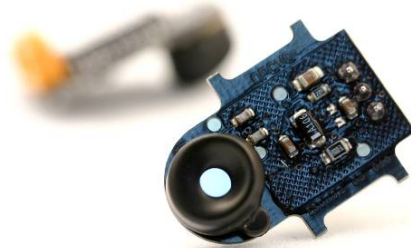


## 6.4 Optische elektronica

### IR Sensoren

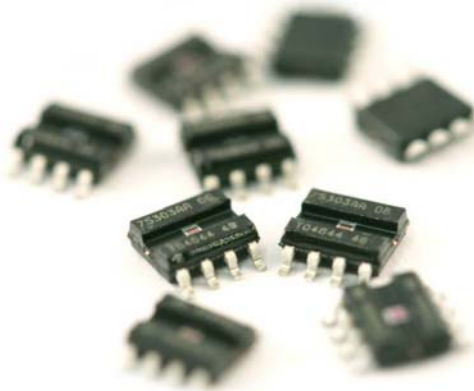
De vraag naar IR-thermometermodules voor Mobile Air Conditioning (MAC)-systemen stijgt. Deze stijging is het gevolg van de introductie van de module in nieuwe voertuigplatformen bij bestaande en nieuwe klanten.

Melexis stelt vast dat er steeds meer interesse is voor zijn laatste nieuwe dual zone IR-sensoren voor toepassing in multizone-MAC-systemen. In deze multizonesystemen moet de dual zone IR-sensor de talrijke temperatuur- en zonlichtsensoren vervangen, wat het systeem eenvoudiger maakt en de kosten drukt.



Een andere nieuwe markt voor IR-sensoren vindt Melexis in de klimaatregeling (HVAC) in gebouwen. Hier zorgt de technologie voor een beter 'thermisch comfort' voor de bewoners van huizen en werkplaatsen. Door de comforttemperatuur van de bewoners rechtstreeks te meten, kan een HVAC-systeem de weersomstandigheden buiten en warmteproductie in de kamer door apparatuur en/of mensen beter en preciezer compenseren.

In een streven naar meer integratie, eenvoud en kostenverlaging, ontwikkelt Melexis nu ook een nieuw signaalverwerkings-ASIC die samen met de temperatuursensor kan geïntegreerd worden in één klein pakketje. Deze in de firma gekalibreerde miniatuurtemperatuursensor kan gemakkelijk door de klant geïnstalleerd worden op zijn eigen PCB. Dit maakt dure passieve onderdelen en connectoren overbodig en stelt Melexis in staat om de productie verder te standaardiseren en de kosten te verlagen.



### Optische Sensoren

Melexis bezit een gevarieerde expertise in optische IC's voor de automobiel- en consumermarkt. De lineaire array van Melexis is de belangrijkste component voor zeer nauwkeurige en robuuste stuurwielsensoren. Deze sensoren geven positie-informatie door aan ESP (Elektronisch Stabiliteitsprogramma) en EPAS (Electric Power Assisted Steering) systemen. EPAS-systemen zijn een belangrijk hulpmiddel om de stuurinspanning te verminderen en ESP-systemen helpen de bestuurder het slippen te vermijden.

De markt en de toepassingen blijven groeien. Melexis gaat dan ook door met het ontwerp, de verkoop en de ontwikkeling van optische sensoren van de nieuwe generatie om tegemoet te komen aan de noden en de vraag naar de volgende generatie sensoren, zowel voor de auto-industrie als voor consumenten- en industriële toepassingen.

De CMOS-camera's werden ontwikkeld en getest door verschillende autoproducenten voor verschillende toepassingen. De beeldsensor-IC's van Melexis zijn klaar voor de komst van nieuwe voertuigen met geavanceerde optische veiligheidssystemen.



## 7. Internationale Vestigingen

### BELGIË

Melexis nv  
Rozendaalstraat 12  
8900 IEPER  
Tel: +32 57 22 61 31  
Fax: +32 57 21 80 89

Melexis Tessenderlo NV  
Transportstraat 1  
3980 TESSENDERLO  
Tel: +32 13 67 07 80  
Fax: +32 13 67 21 34

### BULGARIJE

Melexis Bulgaria Ltd.  
2, 'Samokovsko  
shaussee' blvd,  
Gorubliane  
1138 SOFIA  
Tel: +359 2 9174 740  
Fax: +359 2 9525 792

### FRANKRIJK

Melexis NV/BO Paris  
Tour Arago - 5 Rue Bellini  
92806 PUTEAUX LA DÉFENSE  
Tel: +33 1 47 78 11 34  
Fax: +33 1 47 78 06 35

### DUITSLAND

Melexis GmbH  
Haarbergstrasse 67  
99097 ERFURT  
Tel: +49 361 427 7700  
Fax: +49 361 427 7614

### ZWITSERLAND

Melexis Technologies SA  
Chemin de Buchaux 38  
2022 BEVAIX  
Tel: +41 32 847 06 60  
Fax: +41 32 847 06 99

Sentron AG  
Baarerstrasse 73  
3600 ZUG  
Tel: +41 41 711 21 70  
Fax: +41 41 711 21 88

### UKRAÏNE

Melexis Ukraine  
4, Kotelnikova Street  
03115 KIEV  
Tel: +38 044 459 6853  
Fax: +38 044 459 6853

### USA

Melexis Inc.  
41 Locke Road  
NH 03301 CONCORD  
Tel: +1 603 223 2362  
Fax: +1 603 223 9614

Melexis Detroit  
37899, West Twelve Mile Road, Suite 320  
MI 48331 Farmington Hills  
Tel: +1 248 306 5400  
Fax: +1 248 306 0330

[info@melexis.com](mailto:info@melexis.com)  
[www.melexis.com](http://www.melexis.com)





## 8. Bespreking en analyse van het Management

### 8.1 Inleiding

Onderstaande financiële data werden afgeleid van de IFRS geconsolideerde financiële staten van Melexis NV voor de drie jaren eindigend op 31 december 2006, 2005 en 2004. De jaren 2006, 2005 en 2004 werden geauditeerd door BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA.

#### Geconsolideerde resultatenrekening

	Jaar eindigend op 31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Omzet	198.101.095	171.134.284	148.751.685
Inkomsten van onderzoek en ontwikkeling	3.400.623	2.539.976	4.583.254
Kost van de verkopen	(116.900.172)	(101.392.977)	(90.479.760)
<b>Brutomarge</b>	<b>84.601.546</b>	<b>72.281.283</b>	<b>62.855.179</b>
Afschrijving van consolidatieverschillen	-	-	(555.689)
Kosten van onderzoek en ontwikkeling	(27.603.546)	(24.987.990)	(22.457.478)
Algemene en administratieve kosten	(9.789.574)	(7.898.155)	(6.143.793)
Verkoopskosten	(4.859.789)	(4.599.160)	(4.751.358)
Overige operationele kosten (netto)			
<b>Bedrijfswinst (EBIT)</b>	<b>42.348.637</b>	<b>34.795.978</b>	<b>28.946.861</b>
Financieel resultaat (netto)	(2.475.068)	(721.148)	25.003
<b>Winst uit de gewone bedrijfsuitoefening voor belastingen</b>	<b>39.873.099</b>	<b>34.074.830</b>	<b>28.971.864</b>
Belasting op het resultaat	(5.346.498)	(5.917.981)	(4.096.086)
Aandeel van derden in het resultaat	-	-	-
<b>Netto winst van het boekjaar</b>	<b>34.526.601</b>	<b>28.156.849</b>	<b>24.875.778</b>

#### Verkorte geconsolideerde balansen

	Jaar eindigend op 31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Vaste Activa	118.134.085	73.219.604	74.907.848
Vlottende Activa	51.531.534	45.725.927	47.829.013
Passiva op minder dan één jaar	37.006.225	36.328.187	29.887.495
Passiva op meer dan één jaar	63.044.693	20.838.876	37.982.164
Eigen vermogen	69.614.701	61.778.468	54.867.202

## 8.2 Omrekeningskoersen

Sinds de introductie van de EURO op 1 januari 1999, en in overeenstemming met de Belgische wetgeving, voert Melexis NV haar boekhouding en stelt ze haar geconsolideerde financiële staten op in EURO. De toegepaste munteenheid van Melexis NV en haar dochterondernemingen Melexis Tessenderlo NV, Melefin NV, Melexis GmbH en Melexis BV is de EURO. De toegepaste munteenheid van Melexis Inc. is de Amerikaanse Dollar (USD), voor Melexis Oekraïne de Oekraïense Hryvnia (UAH), voor Melexis Bulgarije Ltd. de Bulgaarse Leva (BGN), voor Sentron AG en Melexis Technologies SA de Zwitserse Franc (CHF) en voor Melexis Filippijnen de Filippijnse Pesos (PHP). Activa en passiva van Melexis Inc., Melexis Branch Office, Sentron AG, Melexis Technologies SA, Melexis Oekraïne en Melexis Bulgarije Ltd. worden omgezet tegen wisselkoersen op het einde van de rapporteringperiode. Opbrengsten en kosten worden omgerekend volgens de gemiddelde wisselkoers gedurende die periode. Componenten van het eigen vermogen worden omgerekend volgens historische wisselkoersen. Winsten of verliezen resulterend uit deze omrekening worden weergegeven in de balanspost "cumulatieve omrekeningsverschillen", als afzonderlijke component van het eigen vermogen.

## 8.3 Bespreking en Analyse van het management van de financiële toestanden en de bedrijfsresultaten

Onderstaande bespreking en analyse van het management van de financiële toestand en de bedrijfsresultaten moeten worden gelezen samen met de financiële staten van de onderneming voor de voorafgaande jaren eindigend.

### 8.3.1 Historisch Overzicht

De heer Fred Bulcke, een ingenieur elektronica met veel ervaring binnen de geïntegreerde schakelingen en de assemblagetechnologie in Duitsland, stichtte de Vennootschap eind 1988. De Vennootschap investeerde beduidend in gereedschappen voor productontwikkeling en productie-uitrusting. Tegen eind 1993 hingen de activiteiten voornamelijk af van een beperkt aantal klanten en één belangrijk contract voor een telecommunicatiebedrijf.

In april 1994 verkocht de heer Bulcke de onderneming aan private aandeelhouders. Op dat ogenblik kreeg de Vennootschap een nieuwe naam, Elex Sensors om te beantwoorden aan de wens van de nieuwe eigenaars dat geïntegreerde schakelingen de "core business" van de Vennootschap zou worden. In datzelfde jaar ontwikkelde de Vennootschap haar eerste Hall Sensoren en verwierf ze een licentie om silicium druksensorchips te maken en te verkopen.

In de lente van 1996 verkochten de private aandeelhouders hun aandelen aan Elex NV, de toenmalige hoofdaandeelhouder van Melexis NV.

In oktober 1997 gingen Melexis NV en haar moederonderneming, Elex NV, naar de beurs (IPO) op Easdaq. Bij deze IPO werden er 4.000.000 nieuwe aandelen uitgegeven en 3.300.000 bestaande aandelen verkocht door de verkopende aandeelhouder.

In het laatste kwartaal van 1997 verwierf de Vennootschap US MikroChips Inc. (nu Melexis Inc.), gevestigd te Webster, Massachusetts. US MikroChips Inc. werd opgericht in januari 1993 om voordeel te halen uit de snel groeiende markt in Azië voor Hall Sensoren in ventilatoren. Sinds april 1994 werd de samenwerking tussen US MikroChips en Melexis NV aanzienlijk uitgediept. De vakkennis van US MikroChips betreffende Hallsensoren gekoppeld aan Melexis' technologie van geïntegreerde schakelingen, stelde US MikroChips in staat daadwerkelijk één van de grootste Hall IC producenten ter wereld te worden.

US MikroChips is ondertussen een volledig eigen dochteronderneming van Melexis NV geworden die instaat voor de marketing, verkoop en het management van de afdeling Hallsensoren. Haar bedrijfsnaam werd veranderd in Melexis Inc.

Momenteel koopt Melexis haar wafers aan bij de X-FAB groep, een verbonden groep. De aankooprijzen zijn gebaseerd op marktprijzen voor geproduceerde wafers. X-FAB verkoopt een aanzienlijk deel van haar productie aan andere IC verkopers dan Melexis. Melexis is momenteel verantwoordelijk voor 38% van de totale verkoop van de X-FAB groep.

Op 1 oktober 1999 verwierf Melexis NV de onderneming Thesys Mikroelektronik Produkte GmbH. Met deze acquisitie verdubbelde nagenoeg het ontwikkelingsteam en verwierf Melexis kennis op het gebied van RF (radiofrequentie toepassingen) en BUS systemen (signalisatie en communicatie in wagens). Haar bedrijfsnaam werd veranderd in Melexis GmbH.

Einde 1999 werd Melexis Tessenderlo NV opgenomen als een dochteronderneming van Melexis NV. Deze nieuw gecreëerde entiteit is actief op het vlak van Hall Sensoren, druksensoren en huishoudelijke toepassingen.

In maart 2000 richtte Melexis NV een afdeling op in Bevaix, Zwitserland.

In september 2000 werd Melexis Oekraïne opgericht. Deze nieuwe entiteit is voornamelijk actief op het vlak van micro controllers.

Melexis kocht op 31 oktober 2000 Melexis Bulgarije Ltd. van Sigma Delta Holding NV. Deze onderneming is voornamelijk actief op het vlak van testdiensten en de ontwikkeling van IP (Intellectual Property), huishoudtoepassingen en infraroodsensoren.

Eind 2000 werd Melexis AG, een 100 % dochteronderneming in Bevaix, Zwitserland, door Melexis NV aan haar moederonderneming, Elex NV, verkocht.

In januari 2001 werd Melexis BV in Utrecht, Nederland, door Melexis NV opgericht. Deze onderneming is voornamelijk actief op het vlak van ontwikkeling van geïntegreerde schakelingen.

Voor management doeleinden is de groep wereldwijd georganiseerd in een automobielsegment en een segment "overige", waaronder alle producten worden opgenomen die onderhevig zijn aan andere risico's dan deze in het automobielsegment.

In mei 2002 lanceerden Melexis NV en haar moederonderneming, Elex NV, een " Second Public Offering " (SPO) op Euronext Brussel. Bij deze SPO werden er 7.500.000 bestaande aandelen verkocht door de verkopende aandeelhouder.

Sinds januari 2003 is Melexis niet meer genoteerd op Nasdaq Europe, maar enkel op Euronext Brussel.

In januari 2003 richtte Melexis NV een filiaal op in Parijs. Dit filiaal is actief in de ontwikkeling van IP.

Op 3 februari 2004 werd Sentron AG aangekocht. Deze onderneming is voornamelijk actief in de ontwikkeling van magnetische sensoren.

Op 13 oktober 2005 creëerde Melexis een filiaal in Manilla, de Filippijnen. Dit filiaal richt zich voornamelijk op de ontwikkeling van specifieke verpakkingen.

Op 23 december 2005 richtte Melexis NV Melefin NV op, door de inbreng in natura van de aandelen van Melexis Tessenderlo NV in Melefin NV. Melefin NV zal hoofdzakelijk een thesauriefunctie hebben binnen de Melexis groep.

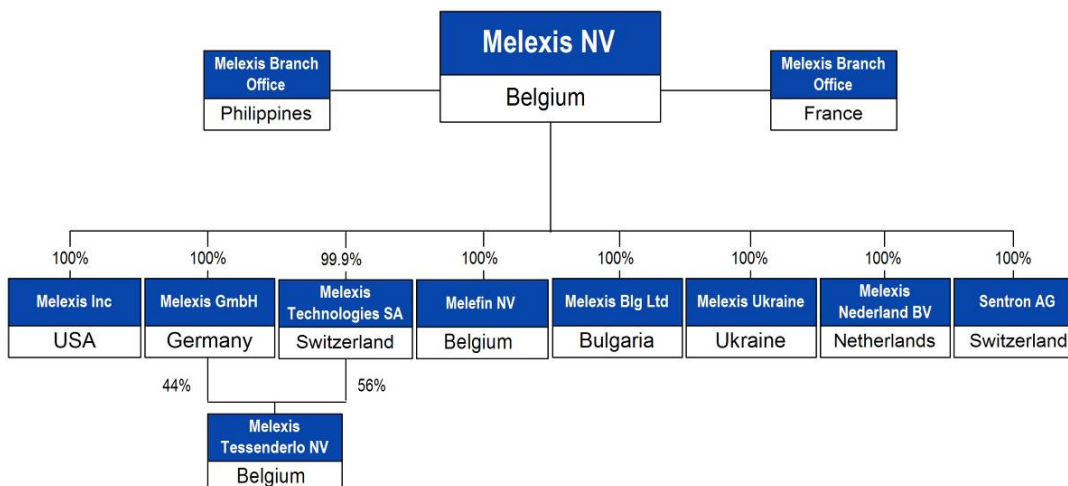
Sinds 1 januari 2006 is Xtrion NV de hoofdaandeelhouder van Melexis NV, door een partiële splitsing van Elex NV in Elex NV en Xtrion NV.

Op 31 januari 2006 verwierf Melexis GmbH Melexis Tessenderlo NV van Melefin NV.

Op 26 oktober 2006 is Melexis Branch Office in Bevaix getransformeerd in een wettelijke entiteit Melexis Technologies SA, voor 99.99% eigendom van Melexis NV.

Op 28 november 2006 heeft Melexis Technologies een deel van haar activiteiten overgedragen aan Melexis Tessenderlo NV door inbreng in natura van immateriële vaste activa ten bedrage van 106,5 MIO EURO. Als resultaat van deze transactie heeft Melexis Technologies 56% van het kapitaal van Melexis Tessenderlo verworven, waardoor het aandeel van Melexis GmbH zakt van 100% naar 44% daalde.

Binnen de onderneming zijn er verschillende productgroepen die de basis vormen voor de bespreking en analyse van het management.

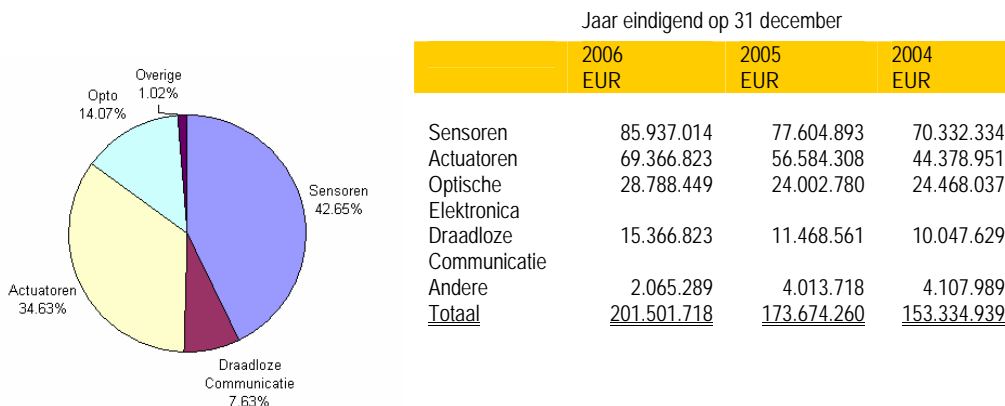


### 8.3.2 Bedrijfsresultaten

#### Inkomsten

Voor het jaar 2006 stegen de totale inkomsten met 16 % in vergelijking met 2005. De voornaamste stijging vinden we terug in de Draadloze Communicatie en Actuatoren divisie. De grootste afdeling is de Sensoren divisie (43 %), welke zowel Hallsensoren, druk- en acceleratiesensoren en gyroscopen omvat, gevolgd door de Actuatoren divisie (35 %). De divisie van de optische elektronica is de derde grootste en realiseert 14 % van de totale inkomsten van de onderneming. De Draadloze Communicatie divisie realiseert 8 % van de totale inkomsten. Specifieke onderzoek- en ontwikkelingsactiviteiten worden opgenomen in de inkomsten per divisie. Deze specifieke O&O activiteiten worden uitgevoerd op grond van contracten met klanten. Voor 2006 factureerde de Vennootschap EUR 3.400.623 kosten voor onderzoek en ontwikkeling aan haar klanten in vergelijking met EUR 2.539.976 in 2005 en EUR 4.583.254 in 2004.

Volgende tabel geeft een overzicht weer van de totale inkomsten per divisie.



#### Kost van de verkopen

Kost van de verkopen bestaat uit materiaal (grondstoffen en half afgewerkte producten), onderaanneming, personeelskosten, afschrijvingen en andere directe productiekosten. De kost van de verkopen steeg van EUR 90.479.760 in 2004, naar EUR 101.392.977 in 2005 en EUR 116.900.172 in 2006.

Uitgedrukt als een percentage van de totale inkomsten, was de kost van de verkopen voor het jaar 2006 stabiel op 58 % .

#### Brutomarge

De brutomarge uitgedrukt als percentage van de omzet was stabiel op 42 % in 2006 t.o.v. 2005 en was 41% in 2004.

### **Kosten van onderzoek en ontwikkeling**

De uitgaven voor O&O liepen op tot EUR 27.603.546 in 2006, zijnde 14% van de totale inkomsten. De uitgaven voor onderzoek en ontwikkeling stegen met 10%. Deze toename is lager dan de omzet groei. De activiteiten van onderzoek en ontwikkeling concentreren zich verder op het onderzoek en de ontwikkeling van Hallsensoren, geïntegreerde druk- en acceleratiesensoren en gyroscopen, 16-bit microcontrollers, infrarood-en optische sensoren, bus-ICs en RF- componenten.

### **Algemene, administratieve en verkoopkosten**

De algemene, administratieve en verkoopkosten bestaan hoofdzakelijk uit lonen en loongebonden uitgaven, kantooruitrusting en verbonden uitgaven, commissies, reis- en publiciteitskosten. De groei in algemene, administratieve en verkoopkosten in 2006 zijn in lijn met de omzetgroei.

### **Financieel resultaat**

Het netto financiële resultaat daalde van EUR 721.148 verlies naar EUR 2.475.068 verlies in 2006. Het (netto) intrestresultaat daalde van een verlies van EUR 883.863 in 2005 naar een verlies van EUR 1.431.242 in 2006. De nettowinst uit koersverschillen (zowel gerealiseerd als niet-gerealiseerde) in 2006 bedroeg een verlies van EUR 1.220.346 in vergelijking met een winst van EUR 410.449 in 2005.

### **Netto-inkomen**

Voor het boekjaar 2006 heeft de Vennootschap een netto-inkomen van EUR 34.526.601 geboekt. Dit is een toename van 23 % t.o.v. 2005.

### **8.3.3 Liquide middelen, werkkapitaal en investeringen**

De liquide middelen en geldbeleggingen bedroegen EUR 15.897.705 op 31 december 2006 vergeleken met EUR 11.375.829 op 31 december 2005 en EUR 16.296.964 op 31 december 2004.

In 2006 bedroegen de operationele kasstromen voor wijzigingen in het werkkapitaal EUR 46.956.994. De wijziging in het werkkapitaal was negatief in 2006, hoofdzakelijk ten gevolge van de verhoogde handelsvorderingen en toe te treden kosten, wat resulteert in een netto operationele kasstroom van EUR 37.224.098.

De kasstromen uit investeringsactiviteiten waren negatief ten belope van EUR 51.822.136 als gevolg van de gestegen investeringen in vaste activa ten bedrage van 15.490.328 EUR en een stijging van de lopende investeringen ten bedrage van 32.365.879 EURO.

De kasstromen uit financieringsactiviteiten waren negatief ten belope van EUR 19.167.758. Dit is het netto resultaat van enerzijds de betaling van een interim-dividend van EUR 21.391.741 en anderzijds de vermeerdering van de bankschulden voor EUR 42.205.358.

# 9. Financiële staten

## 9.1 Geconsolideerde jaarrekening

### 9.1.1 Verslag van de commissaris

**VERSLAG VAN DE COMMISSARIS AAN DE ALGEMENE VERGADERING DER AANDEELHOUDERS  
VAN DE VENNOOTSCHAP MELEXIS NV  
OVER DE GECONSOLIDEERDE JAARREKENING  
OVER HET BOEKJAAR AFGESLOTEN OP 31 DECEMBER 2006**

Overeenkomstig de wettelijke bepalingen, brengen wij u verslag uit in het kader van ons mandaat van commissaris. Dit verslag omvat ons oordeel over het getrouw beeld van de geconsolideerde jaarrekening evenals de vereiste bijkomende vermeldingen.

#### **Verklaring over de geconsolideerde jaarrekening zonder voorbehoud**

Wij hebben de controle uitgevoerd van de geconsolideerde financiële staten over het boekjaar afgesloten op 31 december 2006, opgesteld op basis van *International Financial Reporting Standards* zoals aanvaard binnen de Europese Unie, met een balanstotaal van EUR 169.665.619 en waarvan de winst- en verliesrekening afsluit met een winst van het boekjaar van EUR 34.526.601.

De geconsolideerde jaarrekening over het boekjaar afgesloten op 31 december 2006 omvat een aantal buitenlandse vennootschappen die werden gecontroleerd door buitenlandse confraters.

Het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening valt onder de verantwoordelijkheid van het bestuursorgaan. Deze verantwoordelijkheid omvat onder meer: het opzetten, implementeren en in stand houden van een interne controle met betrekking tot het opstellen en de getrouwe weergave van de geconsolideerde jaarrekening die geen afwijkingen van materieel belang, als gevolg van fraude of van het maken van fouten, bevat; het kiezen en toepassen van geschikte grondslagen voor de financiële verslaggeving en het maken van boekhoudkundige ramingen die onder de gegeven omstandigheden redelijk zijn.

Het is onze verantwoordelijkheid een oordeel over deze geconsolideerde jaarrekening tot uitdrukking te brengen op basis van onze controle. Wij hebben onze controle uitgevoerd overeenkomstig de wettelijke bepalingen en volgens de in België geldende controlenormen, zoals uitgevaardigd door het Instituut der Bedrijfsrevisoren. Deze controlenormen vereisen dat onze controle zo wordt georganiseerd en uitgevoerd dat een redelijke mate van zekerheid wordt verkregen dat de geconsolideerde jaarrekening geen afwijkingen van materieel belang, als gevolg van fraude of van het maken van fouten, bevat.

Overeenkomstig voornoemde controlenormen hebben wij rekening gehouden met de administratieve en boekhoudkundige organisatie van het geconsolideerd geheel, alsook met zijn procedures van interne controle. Wij hebben van de verantwoordelijken en van het bestuursorgaan van de vennootschap de voor onze controles vereiste ophelderingen en inlichtingen verkregen. Wij hebben op basis van steekproeven de verantwoording onderzocht van de bedragen opgenomen in de geconsolideerde jaarrekening. Wij hebben de gegrondheid van de waarderingsregels, van de consolidatiegrondslagen, de redelijkheid van de betekenisvolle boekhoudkundige ramingen gemaakt door de vennootschap, alsook de voorstelling van de geconsolideerde jaarrekening als geheel beoordeeld. Wij zijn van mening dat deze werkzaamheden een redelijke basis vormen voor het uitbrengen van ons oordeel.

Naar ons oordeel geeft de geconsolideerde jaarrekening afgesloten op 31 december 2006 een getrouw beeld van de financiële positie, van de financiële prestaties, en van de kasstromen van het geconsolideerd geheel, in overeenstemming met *International Financial Reporting Standards* zoals aanvaard binnen de Europese Unie.

### **Bijkomende vermelding**

Het opstellen en de inhoud van het geconsolideerd jaarverslag vallen onder de verantwoordelijkheid van het bestuursorgaan.

Het is onze verantwoordelijkheid om in ons verslag de volgende bijkomende vermelding op te nemen die niet van aard is om de draagwijdte van onze verklaring over de geconsolideerde jaarrekening te wijzigen:

- Het geconsolideerd jaarverslag behandelt de door de wet vereiste inlichtingen en stemt overeen met de geconsolideerde jaarrekening. Wij kunnen ons echter niet uitspreken over de beschrijving van de voornaamste risico's en onzekerheden waarmee de gezamenlijke in de consolidatie opgenomen ondernemingen worden geconfronteerd, alsook van hun positie, hun voorzienbare evolutie of de aanmerkelijke invloed van bepaalde feiten op hun toekomstige ontwikkeling. Wij kunnen evenwel bevestigen dat de verstrekte gegevens geen onmiskenbare inconsistenties vertonen met de informatie waarover wij beschikken in het kader van ons mandaat.

Zaventem, 12 februari 2007

BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. CVBA  
Commissaris  
Vertegenwoordigd door

Koen De Brabander

## 9.1.2 Gedetailleerde geconsolideerde financiële staten

### Melexis NV Geconsolideerde balansen

	31 december		
	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
<b>ACTIVA</b>			
<u>Vlottende Activa</u>			
Liquide middelen (Toelichting 9.2.4.a)	15.897.705	11.375.829	16.296.964
Overige beleggingen (Toelichting 9.2.4.b)	32.365.879	-	-
Handelsvorderingen (Toelichting 9.2.4.c)	29.460.370	25.438.873	18.862.825
Vorderingen op aanverwante ondernemingen (Toelichting 9.2.4.ab)	4.425.046	2.525.752	7.730.775
Voorraden (Toelichting 9.2.4.d)	29.679.962	28.244.648	25.379.362
Overige vlottende activa (Toelichting 9.2.4.f)	6.305.122	5.634.502	6.637.922
<u>Totaal vlottende activa</u>	<u>118.134.084</u>	<u>73.219.604</u>	<u>74.907.848</u>
<u>Vaste Activa</u>			
Immateriële vaste activa (Toelichting 9.2.4.h)	2.516.353	3.587.403	4.883.050
Materiële vaste activa (Toelichting 9.2.4.i)	41.549.207	35.901.444	36.644.511
Overige vaste activa	81.455	83.394	107.894
Uitgestelde belastingvorderingen (Toelichting 9.2.4.w)	7.384.520	6.153.686	6.193.558
Positieve consolidatieverschillen (Toelichting 9.2.4.g)	-	-	-
<u>Totaal vaste activa</u>	<u>51.531.535</u>	<u>45.725.927</u>	<u>47.829.013</u>
<u>TOTAAL ACTIVA</u>	<u>169.665.619</u>	<u>118.945.531</u>	<u>122.736.861</u>
<b>PASSIVA</b>			
<u>Schulden op ten hoogste één jaar:</u>			
Korte termijn financiële schulden (Toelichting 9.2.4.l)	-	-	-
Schulden op meer dan één jaar die binnen het jaar vervallen (toelichting 9.2.4.m)	15.149.403	16.795.726	11.409.998
Handelsschulden	7.377.902	7.127.890	4.979.089
Schulden t.o.v. aanverwante ondernemingen (Toelichting 9.2.4.ab)	6.084.925	5.784.299	5.244.577
Toe te rekenen kosten, schulden met betrekking tot bezoldigingen en belastingen (Toelichting 9.2.4.j)	7.334.834	5.440.754	6.227.711
Overige schulden	253.475	145.141	704.573
Over te dragen opbrengsten (Toelichting 9.2.4.k)	805.686	1.034.377	1.321.547
<u>Totaal schulden op ten hoogste één jaar</u>	<u>37.006.225</u>	<u>36.328.187</u>	<u>29.887.495</u>
<u>Schulden op meer dan één jaar:</u>			
Financiële schulden op meer dan één jaar (Toelichting 9.2.4.m)	63.034.222	20.828.864	37.981.152
Aandeel van derden	10.471	10.012	1.012
<u>Totaal schulden op meer dan één jaar</u>	<u>63.044.693</u>	<u>20.838.876</u>	<u>37.982.164</u>
Kapitaal	564.814	564.814	564.814
Uitgiftepremie	-	-	-
Reserve voor eigen aandelen	(5.585.985)	(513.792)	(10.825.647)
Wettelijke reserve	56.520	56.520	56.520
Overgedragen winst	40.863.212	34.088.091	41.658.886
Winst van het boekjaar	34.526.601	28.156.849	24.875.778
Omrekeningsverschillen	(810.461)	(574.014)	(1.463.149)
<u>Totaal eigen vermogen (Toelichting 9.2.4.n)</u>	<u>69.614.701</u>	<u>61.778.468</u>	<u>54.867.202</u>
<u>TOTAAL PASSIVA</u>	<u>169.665.619</u>	<u>118.945.531</u>	<u>122.736.861</u>

De bijhorende toelichtingen vormen een integraal deel van deze geconsolideerde financiële staten.



## Melexis NV Geconsolideerde Resultatenrekening

	Jaar eindigend op 31 december		
	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
Omzet	198.101.095	171.134.284	148.751.685
Overige bedrijfsopbrengsten (Toelichting 7.2.4.y)	3.400.623	2.539.976	4.583.254
Kost van de verkopen (nota 7.2.4.p)	(116.900.172)	(101.392.977)	(90.479.760)
<b>Brutomarge</b>	<b>84.601.546</b>	<b>72.281.283</b>	<b>62.855.179</b>
Waardevermindering van consolidatieverschillen	-	-	(555.689)
Kosten van onderzoek en ontwikkeling (Toelichting 7.2.4.q)	(27.603.546)	(24.987.990)	(22.457.478)
Algemene en administratieve kosten (Toelichting 7.2.4.r)	(9.789.574)	(7.898.155)	(6.143.793)
Verkoopkosten (Toelichting 7.2.4.s)	(4.859.789)	(4.599.160)	(4.751.358)
<b>Bedrijfswinst</b>	<b>42.348.637</b>	<b>34.795.978</b>	<b>28.946.861</b>
Financiële opbrengsten (toelichting 7.2.4.v)	4.035.078	2.289.676	5.049.748
Financiële kosten (Toelichting 7.2.4.v)	(6.510.146)	(3.010.824)	(5.024.745)
<b>Winst uit de gewone bedrijfsuitoefening voor belastingen</b>	<b>39.873.099</b>	<b>34.074.830</b>	<b>28.971.864</b>
Belasting op het resultaat (Toelichting 7.2.4.w)	(5.346.498)	(5.917.981)	(4.096.086)
Aandeel van derden in het resultaat	-	-	-
<b>Netto winst van het boekjaar</b>	<b>34.526.601</b>	<b>28.156.849</b>	<b>24.875.778</b>
Winst per aandeel (Toelichting 7.2.4.x)	0.80	0.65	0.56

De bijhorende toelichtingen vormen een integraal deel van deze geconsolideerde financiële staten.

## Melexis NV Geconsolideerde eigen vermogensmutatietabel

	Aantal aandelen	Aandelen kapitaal	Uitgifte premie	Wettelijke reserve	Overgedragen resultaat	Reserve Inkoop eigen aandelen	Cumulatieve omrekeningsverschillen	Totaal Eigen vermogen
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
<u>31 December 2000</u>	<u>45.600.000</u>	<u>565.197</u>	<u>30.135.419</u>	<u>56.520</u>	<u>40.413.547</u>		<u>(265.194)</u>	<u>70.905.489</u>
Netto resultaat					20.301.124			20.301.124
Omrekeningsverschillen							224.961	224.961
<u>31 december 2001</u>	<u>45.600.000</u>	<u>565.197</u>	<u>30.135.419</u>	<u>56.520</u>	<u>60.714.671</u>		<u>(40.233)</u>	<u>91.431.574</u>
Netto resultaat					21.640.134			21.640.134
Omrekeningsverschillen							(316.580)	(316.580)
Interim dividend					(22.800.000)			(22.800.000)
Reserve inkoop eigen aandelen						(3.087.697)		(3.087.697)
<u>31 december 2002</u>	<u>45.600.000</u>	<u>565.197</u>	<u>30.135.419</u>	<u>56.520</u>	<u>59.554.805</u>	<u>(3.087.697)</u>	<u>(356.813)</u>	<u>86.867.431</u>
Netto resultaat					24.578.657			25.578.657
Omrekeningsverschillen							(643.221)	(643.221)
Interim dividend					(22.320.788)			(22.320.788)
Reserve inkoop eigen aandelen						(2.328.668)		(2.328.668)
<u>31 december 2003</u>	<u>45.600.000</u>	<u>565.197</u>	<u>30.135.419</u>	<u>56.520</u>	<u>61.812.674</u>	<u>(5.416.365)</u>	<u>(1.000.034)</u>	<u>86.153.411</u>
Netto resultaat					24.875.778			24.875.778
Omrekeningsverschillen							(463.115)	(463.115)
Dividend					(11.943.402)			(11.943.402)
Reserve inkoop eigen aandelen						(5.409.282)		(5.409.282)
Vernietiging eigen aandelen					(8.210.386)			(8.210.386)
Kapitaalsverhoging		32.255.905	(30.135.419)					2.120.486
Kapitaalsvermindering		(32.256.288)						(32.256.288)
<u>31 december 2004</u>	<u>44.565.195</u>	<u>564.814</u>	<u>-</u>	<u>56.520</u>	<u>66.534.664</u>	<u>(10.825.647)</u>	<u>(1.463.149)</u>	<u>54.867.202</u>
Netto resultaat					28.156.849			28.156.849
Omrekeningsverschillen							889.135	889.135
Dividend					(21.620.925)			(21.620.925)
Reserve inkoop eigen aandelen						10.311.855		10.311.855
Vernietiging eigen aandelen					(10.825.648)			(10.825.648)
<u>31 december 2005</u>	<u>43.241.860</u>	<u>564.814</u>	<u>-</u>	<u>56.520</u>	<u>62.244.940</u>	<u>(513.792)</u>	<u>(574.014)</u>	<u>61.778.468</u>
Netto resultaat					34.526.601			34.526.601
Omrekeningsverschillen							(236.447)	(236.447)
Dividend					(21.391.741)			(21.391.741)
Reserve inkoop eigen aandelen						(5.072.193)		(5.072.193)
Overige					10.013			10.013
<u>31 December 2006</u>	<u>43.241.860</u>	<u>564.814</u>	<u>-</u>	<u>56.520</u>	<u>75.989.813</u>	<u>(5.585.985)</u>	<u>(810.461)</u>	<u>69.614.701</u>

Sinds november 2002 is Melexis begonnen met het inkopen van eigen aandelen op de beurs. In 2002 heeft Melexis NV 530.000 aandelen ingekocht en in 2003, 428.482 aan een gemiddelde waarde van 5,73 EUR in 2002 en 5,43 EUR in 2003. Melexis heeft in 2004, 430.000 aandelen ingekocht buiten beurs aan een gemiddelde prijs van 8,9 EURO. Hiervan werden 310.000 aandelen gekocht van Elex NV. Melexis kocht ook ter beurs 969.658 aandelen in aan een gemiddelde prijs van 8,89 EURO. In 2004 liep het totaal eigen aandelen op tot 1.399.658 aandelen wat 3,14 % van de uitstaande aandelen vertegenwoordigd. In overeenstemming met IFRS worden de eigen aandelen voorgesteld als een vermindering van het eigen vermogen.

Tijdens de bijzondere algemene vergadering op 20 april 2004 werd beslist om 1.034.805 eigen aandelen te vernietigen, waardoor het totaal uitstaande aandelen 44.565.195 bedroeg eind 2004.

Tijdens de buitengewone algemene vergadering op 4 oktober 2004 werd beslist het kapitaal te verhogen van EUR 565.197 tot EUR 32.821.102 door incorporatie in het kapitaal van de uitgiftepremie voor een bedrag van EUR 32.255.905.

Er werd eveneens beslist het kapitaal te verminderen met EUR 32.256.288, door terugbetaling aan de aandeelhouders van EUR 0,72 per aandeel. Er werd ook beslist een bijkomend bruto dividend aan de aandeelhouders uit te keren van 0,28 EUR per aandeel.

Tijdens de bijzondere algemene vergadering op 14 juli 2005 werd beslist om 1.323.335 eigen aandelen te vernietigen, waardoor het totaal aantal uitstaande aandelen 43.241.860 bedroeg op het einde van 2005. In de loop van het jaar 2006 kocht Melexis NV opnieuw 406.378 aandelen aan een gemiddelde prijs van 12,48 EURO. Het totaal aantal eigen aandelen bedroeg na aankoop 458.378, wat 1,06% vertegenwoordigd van het totaal aantal uitstaande aandelen. Gedurende het jaar werden er geen eigen aandelen vernietigd. Op het einde van 2006 bedraagt het totaal aantal uitstaande aandelen nog steeds 43.241.860.

Melexis NV Geconsolideerde kasstroomtabellen

(indirecte methode)	Jaar eindigend op 31 december		
	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
<b>Kasstroomen uit operationele activiteiten:</b>			
Winst van het boekjaar	34.526.601	28.156.849	24.875.778
Correcties voor:			
Operationele activiteiten			
Uitgestelde belastingen	(1.230.834)	39.872	(997.356)
Niet-gerealiseerde wisselkoersresultaten	-	(948.261)	(298.764)
Reserve voor dubieuze debiteuren	-	(48.760)	(527.262)
Kapitaalsubsidies (	1.096.877	-	(247.965)
Afschrijvingen	10.913.614	11.372.706	11.969.185
Afschrijvingen op consolidatieverschillen	-	-	555.689
Niet gerealiseerde wisselkoersresultaten	312.370	-	-
Financieel resultaat	1.338.366	1.832.124	185.070
<b><u>Bedrijfswinst voor wijzigingen in bedrijfskapitaal:</u></b>	<b><u>46.956.994</u></b>	<b><u>40.404.530</u></b>	<b><u>35.514.375</u></b>
Handelsvorderingen, netto	(4.145.443)	(6.264.833)	1.733.321
Vorderingen t.o.v. verbonden ondernemingen	-	-	-
Overige vlottende activa	(1.877.841)	156.818	(1.647.191)
Overige vaste activa	1.942	24.498	(107.893)
Vorderingen/schulden t.o.v. aanverwante ondernemingen	(1.611.177)	1.865.092	2.895.834
Handelsschulden	268.198	2.105.389	1.128.282
Toe te rekenen kosten	6.330.546	2.575.832	2.343.165
Overige schulden op ten hoogste één jaar	-	-	616.107
Voorraden	(1.521.246)	(2.381.969)	2.186.564
Intrestbetalingen	(2.757.001)	(1.279.867)	(782.616)
Inkomsten belastingen	(4.420.874)	(3.449.650)	5.441
<b><u>Netto kasstromen uit operationele activiteiten</u></b>	<b><u>37.224.098</u></b>	<b><u>33.755.840</u></b>	<b><u>43.885.389</u></b>
<b>Kasstroomen uit investeringsactiviteiten:</b>			
Inkoop eigen aandelen	(5.072.193)	(513.792)	(12.457.002)
Investerings in materiële en immateriële vaste activa	(15.490.328)	(9.333.819)	(10.781.219)
Ontvangen intresten	1.106.264	396.004	896.310
Opbrengsten van beleggingen	(32.365.879)	-	-
Acquisitie dochteronderneming	-	-	(4.646.851)
<b><u>Netto kasstromen gebruikt in investeringsactiviteiten</u></b>	<b><u>(51.822.136)</u></b>	<b><u>(9.451.607)</u></b>	<b><u>(26.988.762)</u></b>
<b>Kasstroomen gebruikt in/uit financieringsactiviteiten:</b>			
Terugbetaling van financiële schulden	(1.646.317)	(11.766.560)	30.014.821
Ontvangsten van financiële schulden	42.205.358	-	-
Ontvangsten van korte termijn financiële schulden	-	-	-
Terugbetaling van korte termijn financiële schulden	-	-	(3.333.333)
Ontvangsten/ (terugbetaling) van financiering tav aanverwante ondernemingen	-	3.886.138	1.992.932
Betaling interim-dividend	(21.391.741)	(21.620.925)	(11.943.401)
Overige	-	-	-
Kapitaalvermindering	-	-	(31.298.074)
Minority	458	9.000	-
<b><u>Netto kasstromen gebruikt in/uit financieringsactiviteiten</u></b>	<b><u>19.167.758</u></b>	<b><u>(29.492.347)</u></b>	<b><u>(14.567.055)</u></b>
Effect van omrekeningsverschillen op liquide middelen	(47.844)	266.979	(160.112)
Stijging (daling) in liquide middelen	4.521.876	(4.921.135)	2.169.460
Liquide middelen aan het begin van de periode	11.375.829	16.296.964	14.127.504
Liquide middelen aan het einde van de periode	15.897.705	11.375.829	16.296.964

De bijhorende toelichtingen vormen een integraal deel van deze geconsolideerde kasstroomtabellen.

## 9.2 Toelichtingen bij de geconsolideerde financiële staten

### 9.2.1 Algemeen

Melexis NV is een naamloze vennootschap, opgericht naar Belgisch recht. De onderneming is actief sinds 1989. De onderneming ontwerpt, ontwikkelt, test en commercialiseert geïntegreerde schakelingen voor autobieltoepassingen. De onderneming verkoopt haar producten aan een brede waaier van klanten in de auto-industrie in Europa, Azië en Noord-Amerika.

De Melexis-groep stelde in 2006, 2005 en 2004 respectievelijk gemiddeld 696, 678 en 643 mensen tewerk.

De maatschappelijke zetel van de Groep is gelegen aan de Rozendaalstraat 12, 8900 te Ieper, België. De jaarrekening werd goedgekeurd voor publicatie door de Raad van Bestuur na hun vergadering gehouden op 5 februari 2007 in Antwerpen.

### 9.2.2 Samenvatting van de voornaamste waarderingsregels

De voornaamste waarderingsregels toegepast bij het opstellen van de jaarrekening van Melexis NV zijn als volgt:

#### Basisprincipe

De bijgevoegde financiële staten werden opgesteld in overeenstemming met de boekhoudnormen "International Financial Reporting Standards ("IFRS") zoals goedgekeurd door de EU.

De bijgevoegde financiële staten zijn opgesteld op basis van het historische kostprincipe, met uitzondering van overige beleggingen die gewaardeerd zijn aan "fair value", zoals uiteengezet in de betreffende toelichting.

Voor het opstellen van de financiële staten heeft het Management schattingen en assumpties gebruikt aangaande de gebruiksduur van activa bestanddelen evenals op andere gebieden, die de gerapporteerde financiële staten en de toelichtingen kunnen beïnvloeden. Deze schattingen kunnen afwijken van de toekomstige realisaties.

#### Rapporteringmunt

De rapporteringmunt van Melexis NV is de EURO. Om de jaarrekening van de Vennootschap en haar dochterondernemingen te consolideren worden de jaarrekeningen van buitenlandse geconsolideerde dochterondernemingen omgerekend, uitgedrukt in een niet - EUR munt, volgens de wisselkoers van kracht op het einde van de rapporteringperiode wat betreft de balans, en volgens de gemiddelde wisselkoers gedurende dat jaar voor wat betreft de resultatenrekeningen. Winsten of verliezen uit deze omrekeningen worden opgenomen in een balanspost voor omrekeningsverschillen binnen het eigen vermogen.

#### Vreemde valuta

##### Transacties in vreemde munten.

Elke onderneming van de groep herberekent haar transacties en posities van vreemde munten naar haar rapporteringmunt door de posities en transacties in vreemde munten om te rekenen tegen de omrekeningskoers van toepassing op de datum van de transactie. Wisselkoersverschillen die ontstaan bij de afhandeling van monetaire items of bij de rapportering van monetaire items worden opgenomen in de resultatenrekening van de periode waarin ze ontstaan.

##### Omrekening van financiële staten in vreemde munten.

Sinds de introductie van de EURO op 1 januari 1999, en in overeenstemming met de Belgische wetgeving, voert Melexis NV haar boekhouding en bereidt zij haar geconsolideerde financiële staten voor in EURO. De rapporteringmunt van Melexis NV en van haar dochterondernemingen Melexis Tessenderlo NV, Melexis NV, Melefin NV, Melexis GmbH en Melexis BV is de EURO. De rapporteringmunt voor Melexis Inc. is de Amerikaanse Dollar (USD), voor Melexis Oekraïne de Oekraïense Hryvnia (UAH), voor Melexis Bulgarije Ltd. de Bulgaarse Leva (BGN) en voor Melexis Filippijnen de Filippijnse Pesos (PHP). De rapporteringmunt voor Sentron AG en Melexis Technologies SA is de Zwitserse Franc (CHF).

Activa en passiva van Melexis Inc., Melexis Oekraïne, Melexis Bulgarije Ltd., Melexis Technologies SA en Sentron AG werden omgerekend volgens de wisselkoers van kracht op het einde van de rapporteringperiode. Opbrengsten en kosten werden omgerekend volgens de gemiddelde wisselkoers gedurende die periode. Componenten van het eigen vermogen werden omgerekend volgens historische wisselkoersen. Winsten of verliezen resulterend uit deze omrekening worden weergegeven in de balanspost "cumulatieve omrekeningsverschillen", als afzonderlijke component van het eigen vermogen.

## Consolidatieprincipes

De geconsolideerde financiële staten van de Melexis groep omvatten Melexis NV en de ondernemingen die ze controleert. Deze controle wordt normalerwijze weerspiegeld wanneer Melexis NV, direct of indirect, meer dan 50% bezit van het stemrecht van het kapitaal van de onderneming en in staat is om het financiële en operationele beleid van een onderneming te sturen. Het eigen vermogen en het netto resultaat toe te kennen aan de minderheidsaandeelhouders wordt afzonderlijk vermeld in de balans en de resultaatrekening.

De "purchase method" wordt gebruikt voor verworven ondernemingen. Ondernemingen verworven of verkocht in de loop van het jaar zijn verwerkt in de geconsolideerde financiële staten vanaf de dag van verwerving of van verkoop.

Intergroepbalansen en transacties waaronder intergroep winsten en niet-gerealiseerde winsten en verliezen werden geëlimineerd. De geconsolideerde financiële staten werden opgesteld volgens uniforme boekhoudprincipes voor gelijkaardige transacties en andere gebeurtenissen in vergelijkbare omstandigheden.

De consolidatiekring omvat Melexis NV, haar dochterondernemingen Melexis Tessenderlo NV, Melexis Oekraïne, Melexis BV (opgericht in respectievelijk 1999, 2000 en 2001), Melexis Inc. (vroeger US MikroChips Inc) verworven in het laatste kwartaal van 1997, Melexis GmbH, vroeger gekend onder de naam Thesys Mikroelektronik Produkte GmbH, verworven in oktober 1999, Melexis Bulgarije Ltd., aangekocht in oktober 2000 en tenslotte Sentron AG, dat werd aangekocht in februari 2004. In de loop van het jaar 2005 werd een nieuwe dochteronderneming Melefin NV opgericht door inbreng in natura van de aandelen van Melexis Tessenderlo NV. Op deze manier werd Melexis Tessenderlo een kleindochter van Melexis NV. Op 31 januari 2006 nam Melexis GmbH Melexis Tessenderlo NV over van Melefin NV. In de loop van 2006 werd het Zwitserse filiaal in Bevaix getransformeerd in een afzonderlijke wettelijke entiteit: Melexis Technologies SA.

## Liquide middelen

Liquide middelen omvatten kasmiddelen en zichtrekeningen. De liquide middelen omvatten zeer liquide investeringen met een oorspronkelijke looptijd van maximaal 3 maanden die gemakkelijk op korte termijn kunnen worden omgezet in het overeenkomstige bedrag aan liquide middelen en die nauwelijks onderhevig zijn aan wijzigingen in waarde.

## Vorderingen

Vorderingen worden geboekt tegen nominale waarde, na waardeverminderingen voor dubieuze vorderingen.

## Indekking

De onderneming heeft geen financiële instrumenten die voldoen aan de criteria zoals vervat in IAS 39.

## Afgeleide financiële instrumenten

Afgeleide financiële instrumenten die niet bestemd zijn als indekkinginstrumenten worden beschouwd als 'aangehouden voor verhandeling' en worden gewaardeerd aan "fair value", waarbij de veranderingen in fair value opgenomen worden in de resultatenrekening.

## Vorraden

Vorraden, inclusief goederen in bewerking, omvatten materiaalkosten, loonkosten en indirecte productiekosten en worden gewaardeerd tegen aanschaffings- of vervaardigingsprijs, (berekend volgens de FIFO methode) of tegen netto realiseerbare waarde na voorzieningen voor verouderde items indien deze lager is. Netto realiseerbare waarde wordt gedefinieerd als de normale verkoopprijs, verminderd met de afwerkings-, marketing- en distributiekosten. Voor bewerkte voorraden omvat de kostprijs de passende toewijzing van vaste en variabele indirecte kosten. Niet-verkoopbare voorraden worden volledig afgeschreven.

## Materiële vaste activa

De materiële vaste activa worden gewaardeerd aan aanschaffingsprijs verminderd met gecumuleerde afschrijvingen. De afschrijvingen worden berekend volgens de lineaire methode over de volgende geschatte levensduur van de activa.

Gebouwen	20-33 jaar
Machines, uitrusting en installaties	5 jaar
Meubilair en rollend materieel	5 jaar
Computeruitrusting	5 jaar

Kosten gedaan na het in werking stellen van de vaste activa zoals onderhoud en herstellingen en revisiekosten, worden als kosten geboekt in de periode waarin ze zich voordoen. De geschatte levensduur en de afschrijvingsmethode worden regelmatig herzien om te verzekeren dat de afschrijvingsperiode de economische levensduur van de betreffende activa op een consistente wijze weergeeft.

### **Beleggingen**

De vennootschap heeft IAS 39, *financiële instrumenten: erkenning en waardering*, toegepast vanaf 1 januari 2001.

Beleggingen gekocht met de bedoeling te verhandelen worden geboekt als vlottende activa, aangezien het management de intentie heeft ze te realiseren binnen 12 maanden na balansdatum.

Alle aan- en verkopen van beleggingen worden erkend op transactiedatum.

Beleggingen worden initieel gewaardeerd aan aanschaffingswaarde, die bepaald is als de fair value van de gegeven tegenprestatie inclusief de transactiekost.

Beleggingen gekocht met de bedoeling te verhandelen worden vervolgens gewaardeerd aan fair value zonder afhouding van transactiekosten, door referentie naar de beurskoers op balansdatum. Winsten of verliezen als gevolg van waardering naar fair value worden direct opgenomen in de resultatenrekening van de periode.

### **Immateriële vaste activa**

Immateriële vaste activa worden initieel gewaardeerd tegen aanschaffingswaarde en worden erkend indien het waarschijnlijk is dat toekomstige economische voordelen, toe te schrijven aan dat actief, naar de onderneming zullen toevloeien, en de kost van het actief betrouwbaar gemeten kan worden. Na initiële waardering tegen aanschaffingswaarde worden ze verminderd met de gecumuleerde afschrijvingen en eventuele gecumuleerde waardeverminderingen. Immateriële vaste activa worden lineair afgeschreven over de geschatte levensduur. De afschrijvingsperiode en de afschrijvingsmethode worden jaarlijks herzien op het einde van elk boekjaar. Afschrijvingen op immateriële vaste activa worden als een afzonderlijk item opgenomen in de operationele kosten. Bedragen betaald voor licenties worden geactiveerd en lineair afgeschreven over de verwachte gebruiksduur. De verwachte gebruiksduur van licenties is 5 jaar.

### **Goodwill**

Het surplus aan aanschaffingswaarde bij verwerving van een belang in een onderneming en de reële waarde van het onderliggende netto-actief verworven op de datum van de transactie, wordt geboekt als consolidatieverschillen en erkend als een actief in de balans. Identificeerbare activa en passiva erkend bij verwerving worden gewaardeerd tegen de fair value op dat ogenblik. Ieder belang van derden wordt weergegeven al naar gelang het aandeel van het belang in de fair value. Elk consolidatieverschil dat voortvloeit uit de verwerving van een vreemde entiteit en elke correctie m.b.t. de fair value van de onderliggende waarden van activa en passiva die voortvloeit uit de verwerving van die vreemde entiteit worden opgenomen als activa en passiva van de onderneming. De consolidatieverschillen worden gewaardeerd aan kostprijs verminderd met de gecumuleerde waardeverminderingen. Waardevermindering met betrekking tot consolidatieverschillen worden opgenomen in het operationele resultaat.

### **Onderzoek- & Ontwikkelingskosten**

Als gevolg van IAS 38 Per. 54 worden alle kosten van onderzoek rechtstreeks in resultaat genomen. Kosten van ontwikkeling worden eveneens in resultaat genomen en niet geactiveerd vermits niet alle criteria die IAS 38 Par. 57 vooropstelt voldaan werden. De vennootschap beschikt met name niet over de nodige analytische middelen om de onderzoeksfase op betrouwbare wijze te onderscheiden van de ontwikkelingsfase.

### **Eigen vermogen**

Ingekochte eigen aandelen worden in de balans weergegeven als vermindering van het eigen vermogen. De verwerving van eigen aandelen wordt opgenomen als verandering in het eigen vermogen. Er wordt noch winst noch verlies erkend in de resultatenrekening bij de verkoop, uitgifte of annulering van ingekochte eigen aandelen.

De ontvangen vergoeding wordt in de financiële staten als een wijziging van het eigen vermogen weergegeven.

### **Voorzieningen**

Voorzieningen worden aangelegd wanneer de onderneming een huidige verplichting heeft als gevolg van een feit uit het verleden en het waarschijnlijk is dat er een uitgave noodzakelijk is om aan de verplichting te voldoen en wanneer er een betrouwbare schatting kan gemaakt worden van de grootte

van de verplichting. Voorzieningen worden op balansdatum herzien en aangepast om zo de meest correcte schatting weer te geven. Ingeval het verschil tussen de nominale en verdisconteerde waarde materieel is, worden voorzieningen geboekt voor een bedrag gelijk aan de verdisconteerde waarde van de uitgaven die nodig geacht worden om de toekomstige verplichting te voldoen.

### **Reserves**

Kapitaalreserves vertegenwoordigen de wettelijke reserve van de moederonderneming, in overeenstemming met de Belgische wet.

De reserve "Cumulatieve Omrekeningsverschillen" vertegenwoordigt de verschillen die ontstaan uit het consolideren van buitenlandse ondernemingen.

### **Belang van derden**

Belang van derden bevat het aandeel dat niet toekomt aan de moedervernootschap in de fair value van het netto-actief dat erkend wordt op het moment van de verwerving van een dochteronderneming evenals het minderheidsbelang in het resultaat van het boekjaar en het overgedragen resultaat.

### **Erkenning van de opbrengsten**

De onderneming erkent opbrengsten van de verkoop van goederen op het moment van verzending of levering, afhankelijk van het moment dat de eigendom en de risico's overgedragen worden onder de specifieke contractuele voorwaarden van iedere verkoop, die kunnen variëren van klant tot klant.

Opbrengsten van onderzoeksprojecten worden erkend als alle contractuele voorwaarden voldaan zijn.

### **Kosten m.b.t. leningen**

Kosten m.b.t. leningen worden opgenomen in de kosten op het ogenblik dat ze zich voordoen.

### **Kapitaalsubsidies**

Kapitaalsubsidies worden uitgesteld en afgeschreven in functie van de inkomsten over de periode noodzakelijk om deze te laten komen met de verbonden kosten die deze dienen te compenseren. Ontvangen subsidies worden aanzien als uitgestelde inkomsten in de hierbij gevoegde jaarrekeningen. Inkomsten met betrekking tot kapitaalsubsidies worden aanzien als een vermindering op de toegewezen kosten.

De onderneming erkent kapitaalsubsidies op het moment dat een redelijke mate van zekerheid bestaat dat deze effectief zullen worden ontvangen. Zij worden geboekt als over te dragen opbrengsten op de balans en worden geleidelijk in resultaat genomen volgens hetzelfde ritme als de afschrijvingen op de vaste activa waarvoor ze werden verkregen. De hieruit voortvloeiende opbrengsten worden gecompenseerd met de bijhorende afschrijvingen in de resultatenrekening en als uitgestelde inkomsten in de balans.

### **Belastingen**

Belastingen op het resultaat worden berekend op het resultaat van de periode en houden rekening met uitgestelde belastingen. Uitgestelde belastingen worden berekend volgens de 'balance sheet liability methode'. Onder deze methode worden uitgestelde belastingen (actief of passief) geboekt op basis van tijdsverschillen tussen de boekwaarde van activa en passiva voor financiële rapporteringsdoeleinden enerzijds en voor belastingsdoeleinden anderzijds. Uitgestelde belastingen worden berekend, gebruikmakend van de belastingsvoet die verwacht wordt van kracht te zijn op het belastbare resultaat tijdens het jaar dat de tijdelijke verschillen verdwijnen.

De waardering van uitgestelde belastingen weerspiegelen de belastingsimplicaties die zouden voortvloeien uit de wijze waarop de onderneming verwacht, op balansdatum, de boekwaarde van de activa en passiva te realiseren.

Actieve uitgestelde belastingen en passieve uitgestelde belastingen worden erkend onafhankelijk van het tijdstip waarop het tijdsverschil verdwijnt. Actieve uitgestelde belastingen worden niet verdisconteerd en worden opgenomen onder de niet vlottende activa in de balans. Actieve uitgestelde belastingen worden slechts erkend indien het waarschijnlijk is dat voldoende belastbare winsten zullen worden gerealiseerd, tegen welke deze actieve latenties kunnen worden gebruikt. Op balansdatum worden voorheen niet erkende actieve uitgestelde belastingen en de boekwaarde van actieve uitgestelde belastingen opnieuw geëvalueerd. De onderneming erkent voorheen niet opgenomen uitgestelde belastingsactiva voor zover het waarschijnlijk is geworden dat er toekomstige belastbare winst aanwezig zal zijn die toelaat het gehele of een deel van het uitgestelde belastingsactief te realiseren. Daarentegen wordt de boekwaarde van de uitgestelde belastingsactiva verminderd naarmate het niet langer waarschijnlijk is dat er voldoende belastbare winst zal zijn om het geheel of een gedeelte van het actief te gebruiken.

Passieve uitgestelde belastingen worden erkend voor alle tijdsverschillen onderhevig aan belastingen, tenzij deze voortvloeien uit de afschrijving van goodwill die niet aftrekbaar is voor belastingsdoeleinden.



### **Waardevermindering van activa**

Materiële vaste activa, immateriële vaste activa en consolidatieverschillen komen in aanmerking voor waardevermindering wanneer gebeurtenissen of veranderingen in omstandigheden er op wijzen dat de boekwaarde van een actief niet meer recupereerbaar is. Indien de boekwaarde van een actief bestanddeel hoger is dan haar realisatiewaarde, wordt een waardevermindering opgenomen in de resultatenrekening als kost. De realisatiewaarde is de netto verkoopprijs van het actief of de gebruikswaarde indien deze hoger is. De netto verkoopprijs is het bedrag dat verworven wordt bij de verkoop van een actief tegen marktconforme voorwaarden terwijl de gebruikswaarde de huidige waarde is van de geschatte toekomstige kasstromen die zouden voortvloeien uit het continue gebruik van een actief en uit de verkoop op het einde van haar levensduur. Realisatiewaarden worden geschat voor identificeerbare activa, of, indien dit niet mogelijk is, voor de kasgenererende bedrijfseenheid.

Waardeverminderingen opgenomen in vorige boekjaren worden teruggenomen indien blijkt dat dit niet meer geheel of gedeeltelijk nodig zijn.

### **Segmentaire informatie**

Voor management doeleinden is Melexis op wereldwijde basis georganiseerd in 2 belangrijke operationele activiteiten. Deze divisies zijn de basis waarop Melexis haar primaire segmentaire informatie rapporteert. Financiële informatie voor business en geografische segmenten is opgenomen in toelichting aa.

### **Mogelijke verplichtingen en latente schulden**

Mogelijke verplichtingen en latente schulden worden niet in de balans opgenomen. Zij worden toegelicht in de jaarrekening, behalve indien de kans dat zij leiden tot een financiële uitgave, weinig waarschijnlijk is.

Latente vorderingen worden niet opgenomen in de financiële staten, maar worden toegelicht wanneer een opbrengst waarschijnlijk is.

### **Gebeurtenissen na balansdatum**

Gebeurtenissen na balansdatum die een invloed hebben op het resultaat van het boekjaar of die meer informatie verschaffen over de positie van de onderneming op balansdatum, worden weergegeven in de financiële staten. Gebeurtenissen na balansdatum die geen invloed hebben op het resultaat worden opgenomen in de toelichtingen indien ze belangrijk zijn.

### **Winst per aandeel**

Winst per aandeel wordt berekend door de netto winst van de periode te delen door het aantal uitstaande aandelen op het einde van de periode.

## **9.2.3 Wijzigingen in de groepsorganisatie**

Begin februari 2004 kocht Melexis NV een Zwitserse onderneming Sentron AG. Deze onderneming is vooral actief in het ontwikkelen van magnetische sensor product ontwikkeling.

In de loop van het jaar 2005 werd een nieuwe dochteronderneming Melefin NV opgericht door inbreng van de aandelen van Melexis Tessenderlo NV. Op deze manier werd Melexis Tessenderlo een kleindochter van Melexis NV. Daarnaast werd gedurende 2005 een nieuwe branch opgezet in de Filippijnen.

Op 31 januari 2006 nam Melexis GmbH Melexis Tessenderlo NV over van Melefin NV. In 2006 werd tevens het Zwitsers filiaal in Bevaix van Melexis NV omgezet in een wettelijke entiteit: Melexis Technologies SA.

## 9.2.4 Toelichtingen

### A Liquide middelen en korte termijn deposito's

	31 december		
	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
Liquide middelen	15.897.705	11.375.829	16.296.964
Korte termijn deposito's	32.365.879	-	-
<u>Totaal</u>	<u>48.263.584</u>	<u>11.375.829</u>	<u>16.296.964</u>

### B Overige beleggingen

	31 december		
	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
Aanschaffingswaarde	-	-	-
Fair value	-	-	-

### C Handelsvorderingen

	31 december		
	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
Handelsvorderingen	31.292.460	27.313.871	20.813.038
Voorziening voor dubieuze debiteuren	(1.832.090)	(1.874.998)	(1.950.213)
<u>Totaal</u>	<u>29.460.370</u>	<u>25.438.873</u>	<u>18.862.825</u>

### D Voorraden

	31 december		
	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
Grond- en hulpstoffen, tegen kostprijs	12.409.863	8.773.455	3.814.415
Goederen in bewerking, tegen kostprijs	16.587.499	13.554.906	14.183.544
Gereed product, tegen kostprijs	1.534.607	7.117.196	7.455.771
Voorziening voor traag roterende en verouderde voorraden	(852.007)	(1.200.909)	(74.368)
<u>Totaal</u>	<u>29.679.962</u>	<u>28.244.648</u>	<u>25.379.362</u>

## E Afgeleide financiële instrumenten

De onderstaande tabel toont het totale bedrag van de niet-ervallen afgeleide financiële instrumenten van de Groep.

		31 december		
		2006	2005	2004
Niet-ervallen termijncontracten(verkoop) op 31 december, die vervallen binnen het jaar	USD	13.000.000	12.938.519	10.000.000

De marktwaarde van de afgeleide financiële instrumenten is gebaseerd op 'market-to-market' waarderingen. De boekwaarde en de geschatte "fair value" van de afgeleide financiële instrumenten van de groep kan als volgt gedetailleerd worden:

		31 december					
		2006		2005		2004	
		Kost	Fair value	Kost	Fair value	Kost	Fair value
		EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
Uitstaande termijncontracten op 31 december		9.845.341	9.870.919	10.889.124	10.889.124	7.332.587	7.333.529

## F Overige vlottende activa

		31 december		
		2006	2005	2004
		EUR	EUR	EUR
Overige vorderingen		6.130.569	5.388.529	6.572.192
Vooruitbetaalde kosten		174.553	245.973	65.730
<u>Totaal overige vlottende activa</u>		<u>6.305.122</u>	<u>5.634.502</u>	<u>6.637.922</u>

## G Positieve consolidatieverschillen

Niet van toepassing.

## H Immateriële vaste activa

		31 december 2006	
		Licenties EUR	Totaal EUR
<b>Aanschaffingswaarde</b>			
Begin van de periode		7.446.560	7.446.560
Aanschaffingen		232.708	232.708
Buitengebruikstellingen		-	-
Overdrachten		-	-
Omrekeningsverschillen		-	-
<u>Totaal</u>		<u>7.679.269</u>	<u>7.679.269</u>
<b>Gecumuleerde afschrijvingen</b>			
Begin van de periode		3.859.157	3.859.157
Aanschaffingen		1.303.758	1.303.758
Buitengebruikstellingen		-	-
Overdrachten		-	-
<u>Totaal</u>		<u>5.162.915</u>	<u>5.162.915</u>
<u>Netto boekwaarde</u>		<u>2.516.353</u>	<u>2.516.353</u>

In het jaar 2004 werd Sentron AG aangekocht. De betaalde meerprijs voor deze aankoop werd opgenomen onder de immateriële vaste activa (licenties) en worden afgeschreven over 5 jaar. De netto boekwaarde bedraagt EUR 1.858.740 per 31 december 2006.

## I Materiële vaste activa

	31 december 2006				
	Terreinen en gebouwen	Machines, installaties en uitrusting	Meubilair en rollend materieel	Vaste activa in aanbouw	Totaal
Jaar afgesloten op 31 december 2006	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
<b>Aanschaffingswaarde:</b>					
Begin van de periode	14.725.399	77.454.545	3.878.264	169.810	96.228.019
Aanschaffingen	83.979	5.833.155	627.656	13.334.660	19.879.470
Buitengebruikstellingen	-	-4.292.411	-329.440	-	-4.621.851
Overdrachten	-	6.292.196	213.552	-6.505.748	-
Omrekeningsverschillen	-246.403	-2.917.236	-263.926	-	-3.427.565
Einde van de periode	14.562.975	82.370.269	4.126.107	6.998.722	108.058.073
<b>Gecumuleerde afschrijvingen:</b>					
Begin van de periode	2.924.072	55.080.790	2.321.712	-	60.326.581
Aanschaffingen	677.990	8.431.504	500.362	-	9.609.856
Buitengebruikstellingen	-	-2.979.041	-198.477	-	-3.177.518
Overdrachten	-	-138.896	138.896	-	-
Omrekeningsverschillen	-107.379	-1.988	-140.686	-	-250.053
Einde van de periode	3.494.690	60.392.369	2.621.807	-	66.508.866
<b>Netto boekwaarde</b>	<b>11.068.285</b>	<b>21.977.900</b>	<b>1.504.300</b>	<b>6.998.722</b>	<b>41.549.207</b>

De restwaarde van alle activa die volledig zijn afgeschreven maar nog steeds in gebruik zijn, is niet significant.

## J Toegerekende kosten, schulden met betrekking tot bezoldigingen en belastingen

	31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Voorzieningen voor vakantiegeld	2.016.134	1.757.052	1.848.847
Sociale schulden	345.559	441.869	402.954
Voorafbetalingen	-	-	-
Commissies	-	-	100.000
Diensten	-	-	-
Directe en indirecte Belastingen	4.234.520	2.993.636	3.875.709
Overige (1)	738.622	248.197	-
<b>Totaal</b>	<b>7.334.835</b>	<b>5.440.754</b>	<b>6.227.510</b>

(1) Een bedrag van 500.000 € betreft een toegerekende intresten op de lening van 75 MIO in Melexis GmbH.

## K Over te dragen opbrengsten

	31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Kapitaalsubsidies	805.686	1.034.377	1.321.547
<b>Totaal</b>	<b>805.686</b>	<b>1.034.677</b>	<b>1.321.547</b>

## L Financiële schulden

	31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Gewaarborgde schulden (1)	-	-	-
Niet-gewaarborgde schulden	-	-	-

Totaal

=

=

=

## M Schulden op lange termijn

De totale schulden zijn als volgt samengesteld:

31 december

	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
<b>Gewaarborgde schulden</b>			
Banklening (in CHF) met variabele rentevoet; gemiddelde rentevoet van 3,75 % voor het jaar 2004; vervaldatum 2019 (1)	404.389	450.132	486.098
Banklening (in EURO) met variabele intrestvoet tot 2033, gemiddelde jaarintrestvoet (gemiddelde intrestvoet 2006: 3,79%) (2)	2.588.875	2.933.330	3.039.998
Banklening (in EUR) met vaste intrestvoet van 4,8 % (3); vervaldatum 2006	0	180.000	260.000
Banklening (in USD) met vaste intrestvoet van 6 % (3); vervaldatum 2018	190.360	224.936	205.194
Banklening (in EUR) met variabele intrestvoet van 3,02 %; vervaldatum 2006	0	2.000.000	5.625.000
Banklening (in EUR) met variabele intrestvoet; gemiddelde jaarintrest-voet was 3,03 %; vervaldatum 2006	0	2.500.000	10.000.000
Banklening (in EUR) met variabele intrestvoet; gemiddelde jaarintrest-voet was 3,15 %; vervaldatum 2006	0	18.750.000	20.000.000
Banklening (in EUR) met variabele intrestvoet; gemiddelde jaarintrest-voet was 3,18 %; vervaldatum 2006	0	6.836.192	9.775.000
Banklening (in EUR) met variabele intrestvoet; gemiddelde jaarintrest-voet was 3,38 %; vervaldatum 2006	0	3.750.000	
Banklening (in EUR) met variabele intrestvoet; gemiddelde jaarintrest-voet was 3,79%; vervaldatum 2011 (4)	75.000.000	0	0
<u>Totaal gewaarborgde leningen</u>	<u>78.183.625</u>	<u>37.624.590</u>	<u>49.391.290</u>
<b>Niet gewaarborgde schulden</b>			
Totaal niet-gewaarborgde leningen	-	-	-
<u>Totale schulden</u>	<u>78.183.625</u>	<u>37.624.590</u>	<u>49.391.290</u>
Verminderd met korte termijn gedeelte	15.149.403	16.795.726	11.409.998
Lange termijn gedeelte van de lange termijn leningen	63.034.222	20.828.864	37.981.152

(1) De lening is gewaarborgd door een hypotheek op het gebouw te Bevaix, Zwitserland.

(2) Afsluiting van een gewaarborgde lening met Triodosbank voor een bedrag van EUR 3.200.000 voor de financiering van de bouw van een kantoorgebouw. Er werd een waarborg van EUR 3.200.000 gegeven op het onroerend goed.

(3) Afsluiting van een gewaarborgde lening voor een bedrag van 300.000 USD. Deze lening is gewaarborgd door een hypotheek op de gebouwen van Melexis Inc.

(4) Afsluiting van een gewaarborgde lening van een bedrag van 75.000.000 EURO. Deze lening is gewaarborgd door een hypotheek op de gebouwen van Melexis GmbH.

Op 31 december 2006 heeft Melexis NV zijn er volgende financiële verbintenissen:

Voor Melexis NV:

- netto schuld/EBITDA ratio  $\leq$  2.5
- tangible net worth/total activa  $\geq$  35%

Voor Melexis GmbH

- beschikbare kasstromen/schuld service ratio  $\geq$  110%

Voor Melexis Tessenderlo NV and Melexis GmbH op gecombineerde basis:

- netto schuldgraad/EBITDA  $\leq$  3

De terugbetaling van schulden zal als volgt gebeuren:

	31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
2005	-	-	11.409.998
2006	-	16.795.726	12.572.499
2007	15.149.403	9.604.988	7.728.749
2008	15.150.505	7.669.990	7.668.749
2009	15.151.290	545.446	5.773.749
2010	15.152.123	149.990	
2011	15.153.007		
Daarna	2.427.297	2.838.450	4.237.546
<u>Totaal</u>	<u>78.183.625</u>	<u>37.624.590</u>	<u>49.391.291</u>

## N Eigen vermogen en rechten verbonden aan de aandelen

Op 31 december 2006 werd het kapitaal vertegenwoordigd door 43.241.860 gewone aandelen zonder nominale waarde.

Elke aandeelhouder heeft recht op één stem per aandeel, behoudens specifieke beperkingen op het stemrecht van aandeelhouders vermeld in de Statuten en de Belgische Vennootschappenwet, zoals o.a. beperkingen voor niet-stemgerechtigde aandelen en de opschorting of opheffing van het stemrecht voor aandelen die niet volledig werden volstort op vraag van de Raad van Bestuur.

Krachtens de Belgische Vennootschappenwet beslissen de aandeelhouders op de jaarlijkse aandeelhoudersvergadering over een eventuele uitkering van winsten zoals die zijn vastgesteld in de laatste gecontroleerde jaarrekening van de Vennootschap. Dividenden kunnen betaald worden in liquide middelen of in natura. De onderneming kan slechts winsten uitkeren nadat de onderneming tenminste 5 % van haar netto winst van het boekjaar heeft gereserveerd totdat deze reserve 10 % van het kapitaal bedraagt (de "wettelijke reserve") of mits, als gevolg van de uitkering van zulk dividend, het netto-actief van de onderneming, verminderd met het niet-afgeschreven bedrag van de oprichtingskosten en van de geactiveerde kosten voor onderzoek en ontwikkeling, niet daalt onder het bedrag van het gestorte kapitaal vermeerderd met de niet-uitkeerbare reserves. De Raad van Bestuur kan overgaan tot de uitkering van een interim dividend, op voorwaarde, dat voldaan is aan de door de Belgische Vennootschappenwet gestelde voorwaarden.

In het geval van ontbinding van de onderneming, dienen de opbrengsten uit de verkoop van activa, die overblijven na afbetaling van alle schulden, liquidatiekosten en belastingen, proportioneel te worden verdeeld onder de aandeelhouders. De vennootschap heeft momenteel geen plannen tot uitgifte van aandelen die bevoorrechte ontbindingsrechten bevatten.

## O Overheidssubsidies

De overheidssubsidies bestaan uit kapitaalsubsidies en exploitatiesubsidies die opgenomen worden als overige bedrijfsopbrengsten. De kapitaalsubsidies worden opgenomen a rato van de afschrijvingen van de betrokken activa. De exploitatiesubsidies worden opgenomen bij verwerving en kunnen als volgt gedetailleerd worden:

	31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Subsidies voor gebouwen, machines en werkgelegenheid	550.855	1.256.679	1.069.112
Subsidies voor onderzoek en ontwikkeling	545.021	1.011.043	873.488
<u>Totaal</u>	<u>1.095.877</u>	<u>2.267.722</u>	<u>1.942.600</u>

## P Kost van de verkopen

Kost van de verkopen omvat de volgende kosten:

Kost van verkopen	31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Materiaalkosten	92.330.200	77.434.582	68.689.221
Transportkosten	2.430.284	1.895.973	1.747.451
Lonen en salarissen	8.237.142	7.598.490	7.740.523
Afschrijvingen en waardeverminderingen	6.593.293	7.106.620	7.173.438
Overige directe productiekosten	7.309.253	7.357.312	5.129.127
<u>Totaal</u>	<u>116.900.172</u>	<u>101.392.977</u>	<u>90.479.760</u>



## Q Kosten voor onderzoek & ontwikkeling

Kosten voor onderzoek & ontwikkeling omvatten de volgende kosten:

Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Lonen en salarissen	13.813.122	12.752.410	11.938.298
Afschrijvingen en waardeverminderingen	3.141.272	3.423.425	3.870.668
Overige	10.649.152	8.812.155	6.648.513
<u>Totaal</u>	<u>27.603.546</u>	<u>24.987.990</u>	<u>22.457.479</u>

## R Algemene & administratiekosten

Algemene en administratiekosten omvatten de volgende kosten:

Algemene administratiekosten	31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Lonen en salarissen	2.284.347	1.911.085	1.965.718
Afschrijvingen en waardeverminderingen	860.628	813.698	800.049
Overige	6.644.598	5.173.372	3.378.027
<u>Totaal</u>	<u>9.789.574</u>	<u>7.898.155</u>	<u>6.143.794</u>

## S Distributie- en verkoopkosten

Distributie- en verkoopkosten worden als volgt opgesplitst:

Verkoopkosten	31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Lonen en salarissen	2.143.627	2.246.942	2.046.251
Afschrijvingen en waardeverminderingen	25.767	28.963	120.129
Commissies	915.027	690.285	783.162
Overige	1.775.368	1.632.970	1.801.816
<u>Totaal</u>	<u>4.859.789</u>	<u>4.599.160</u>	<u>4.751.358</u>

## T Personeelskosten en gemiddeld aantal werknemers

Personeelskosten	31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Lonen en salarissen	26.478.238	24.508.927	23.690.790
<u>Totaal</u>	<u>26.478.238</u>	<u>24.508.927</u>	<u>23.690.790</u>

Het gemiddeld aantal werknemers bedroeg 696 in 2006, 678 in 2005 en 643 in 2004.

## U Afschrijvingen en waardeverminderingen

Afschrijvingen en waardeverminderingen Materiële Vaste Activa	31 december		
	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Kost van de verkopen	6.885.947	7.106.620	7.173.438
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	3.141.272	3.423.425	3.870.668
Algemene en administratiekosten	860.628	813.698	800.049
Distributie- en verkoopkosten	25.767	28.963	120.129
<u>Totaal</u>	<u>10.913.614</u>	<u>11.372.706</u>	<u>11.964.284</u>

## V Financieel resultaat – netto

Financiële resultaten	31 december		
	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
<u>Financiële opbrengsten:</u>	<u>(4.035.078)</u>	<u>(2.289.676)</u>	<u>5.049.748</u>
- intresten	(1.272.334)	(396.004)	1.080.520
- koerswinsten	(2.015.755)	(1.809.178)	3.817.878
- fair value waardering	-	-	-
- winst op aandelen	-	-	-
- dividenden	-	-	-
- overige	(746.989)	(84.494)	151.350
<u>Financiële kosten:</u>	<u>6.510.146</u>	<u>3.010.824</u>	<u>5.024.745</u>
- intresten	2.703.576	1.279.867	834.051
- bankkosten	540.273	308.034	225.895
- koersverliezen	3.236.101	1.398.729	3.940.165
- minderwaarde op aandelen	-	-	-
- overige	30.196	24.194	24.634
<u>Netto financieel resultaat</u>	<u>2.475.068</u>	<u>721.148</u>	<u>25.003</u>

## W Belasting op het resultaat

De belastingen op het resultaat van het boekjaar kunnen als volgt weergegeven worden:

Vennootschapsbelastingen	31 december		
	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
Inkomstenbelastingen van het huidige boekjaar	(6.577.332)	(5.957.853)	(5.122.007)
Uitgestelde belastingen	1.230.834	39.872	1.025.922
<u>Totaal</u>	<u>5.346.498</u>	<u>(5.917.981)</u>	<u>(4.096.085)</u>

In 1999 heeft Melexis NV een gedeelte van haar activiteiten tegen marktwaarde verkocht aan haar dochterondernemingen Melexis Tessenderlo NV en Melexis GmbH (voorheen gekend als Thesys Mikroelektronik Produkte GmbH). Deze transactie resulteerde in een goodwill in de statutaire jaarrekening van Melexis Tessenderlo NV van circa EUR 82 miljoen en in de statutaire jaarrekening van Melexis GmbH (voorheen gekend als Thesys Mikroelektronik Produkte GmbH) van circa EUR 6 miljoen.

Melexis Swiss Branch, die destijds intergraal deel uitmaakte van Melexis NV, verkocht in 2002 een deel van de onderneming aan Melexis Tessenderlo NV. Deze transactie resulteerde in een consolidatieverschil in de statutaire financiële staten van Melexis Tessenderlo NV van circa EUR 20 miljoen. Deze goodwill, die geëlimineerd werd in de geconsolideerde jaarrekening, resulteerde in fiscaal aftrekbare afschrijvingen bij Melexis Tessenderlo NV en Melexis GmbH, die kunnen gecompenseerd worden met toekomstige winsten. De resterende toekomstige potentiële belastingbesparing met betrekking tot deze transacties bedraagt per eind 2006 circa EUR 4 miljoen.

Gedurende november 2006 heeft Melexis Technologies SA een deel van haar Hall projecten (intellectuele eigendomsrechten, octrooien en merknaam) ingebracht aan marktwaarde in de vennootschap Melexis Tessenderlo NV door middel van een inbreng in natura. Naar aanleiding van deze transactie werd er een immaterieel vast actief gecreëerd in de statutaire financiële staten van Melexis Tessenderlo ten bedrage van EUR 106,5 miljoen. Dit bedrag, dat in de consolidatie geëlimineerd wordt, geeft aanleiding tot fiscaal aftrekbare afschrijvingen in de vennootschap Melexis Tessenderlo NV die ten aanzien van toekomstige winsten kunnen afgezet worden. Rekening houdende met een belastingdruk van 33,99% bedraagt de toekomstige potentiële belastingbesparing in totaliteit EUR 36,2 miljoen.

Overeenkomstig de waarderingsregels met betrekking tot actieve belastinglatentie en conform voorgaande jaren, heeft de onderneming geschat met welke mate van zekerheid deze belastingbesparing realiseerbaar is in de toekomst. Gezien de onzekerheden gerelateerd aan de snelle technologische evoluties van de sector, de uiterst concurrentiele markt en het feit dat de onderneming slechts korte termijncontracten afsluit met haar klanten, heeft de Raad van Bestuur beslist om een actieve belastinglatentie van EUR 7.180.000 op te nemen die het gebudgetteerd verbruik van de tijdelijke verschillen voor het komende jaar 2007 weerspiegelt. De niet erkende actieve belastinglatentie bedragen bijgevolg EUR 33 miljoen.

Reconciliatie tussen de effectieve en de statutaire belastingvoet is als volgt:

	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
Boekhoudkundige winst	39.873.099	34.074.830	28.971.864
Verwachte belastingen	13.552.866	11.582.035	10.319.719
Aanwending fiscale verliezen	-	(1.199.607)	(1.550.210)
Belastingeffect op niet-belastbare inkomsten			
Goodwill Melexis Tessenderlo	(4.596.129)	(4.596.129)	(4.596.129)
Goodwill Melexis GmbH	-	(302.278)	(380.109)
Immateriële Vaste Activa Melexis Tessenderlo	(606.064)	-	-
Belastingeffect van niet-afrekbare kosten	873.050	793.817	302.821
Belastingvorderingen van de voorgaande jaren	-	(355.687)	-
Notionele interestaftrek	(2.188.583)		
Investeringsaftrek	(535.642)	(4.170)	-
Erkenning van bijkomende actieve belastinglatentie	(1.153.000)		
<u>Effectieve belastingen tegen toepasbare belastingvoet</u>	<u>5.346.498</u>	<u>5.917.981</u>	<u>4.096.086</u>

Componenten van de uitgestelde belastingvorderingen zijn als volgt:

	1 januari 2006 EUR	Opgenomen in resultaten- rekening EUR	Omrekenings- verschillen EUR	31 december 2006 EUR
Fiscaal aftrekbare afschrijvingen	6.027.000	1.153.000	-	7.180.000
Fiscale verliezen	126.686	77.834	-	204.520
<u>Totaal</u>	<u>6.153.686</u>	<u>1.230.834</u>	<u>=</u>	<u>7.384.520</u>

Componenten van de uitgestelde belastingsschulden zijn als volgt:

### X Winst per aandeel

Winst per aandeel wordt berekend door de netto uitkeerbare winst van EUR 34.526.601 in 2006, EUR 28.156.849 in 2005 en in 2004 EUR 24.875.778 te delen door het aantal uitstaande aandelen aan het einde van de periode (43.241.860 in 2006, 43.241.860 in 2005 en 44.565.195 in 2004).

Er waren geen materiële aandelentransacties of mogelijke aandelentransacties die plaatsvinden na balansdatum.

## Y Overige bedrijfsopbrengsten

Overige opbrengsten bevatten opbrengsten van O&O voor specifieke productontwikkeling en opbrengsten van diepgaande kennis van toekomstige automobieltoepassingen (zoals marktstudies, advies met betrekking tot overnames, kennisoverdracht, ...) die resulteren uit specifiek onderzoek door Melexis uitgevoerd.

De overige opbrengsten kunnen als volgt worden gedetailleerd:

	31 december		
	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
Opbrengsten(inclusief subsidies) van O&O – productontwikkeling	3.400.623	2.539.976	4.583.254
Overige opbrengsten van O&O	-	-	-
<u>Totaal</u>	<u>3.400.623</u>	<u>2.539.976</u>	<u>4.583.254</u>

## Z Overige operationele kosten

	31 december		
	2006	2005	2004
	EUR	EUR	EUR
Overige operationele kosten	-	-	-
<u>Totaal</u>	<u>≡</u>	<u>≡</u>	<u>≡</u>

## aa) Segmentaire informatie

Segmentaire informatie is opgesteld op volgende basis:

### A. Business segmenten

De Melexis groep voert het grootste deel van haar activiteiten uit in de volgende 2 domeinen:

- a) Automobiel
- b) Niet-automobiel (overige)

### B. Geografische segmenten

De activiteiten van de Melexis groep worden voornamelijk uitgevoerd in West-Europa, Oost-Europa en de Verenigde Staten.

## Informatie met betrekking tot business segmenten

	31 december 2006			
Alle bedragen in 1.000 EUR	Automobiel	Overige	Niet toegewezen	Totaal
Omzet	136.336	61.765		198.101
Overige opbrengsten	1.877	1.523		3.401
Kost van verkopen	77.358	39.542		116.900
Afschrijving van consolidatieverschillen			0	0
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	18.267	9.337		27.604
Algemene- en administratiekosten	6.478	3.311		9.790
Verkoopkosten	3.216	1.644		4.860
<u>Bedrijfswinst</u>				<u>42.349</u>
Financieel resultaat				-2.476
Belasting op het resultaat				-5.347
<u>Netto resultaat</u>				<u>34.527</u>
Segmentaire activa	73.943	31.419	64.303	169.665
Investeringen	6.882	3.118	5.490	15.490
Afschrijvingen	7.514	3.400		10.914

## Geografische segmentaire informatie

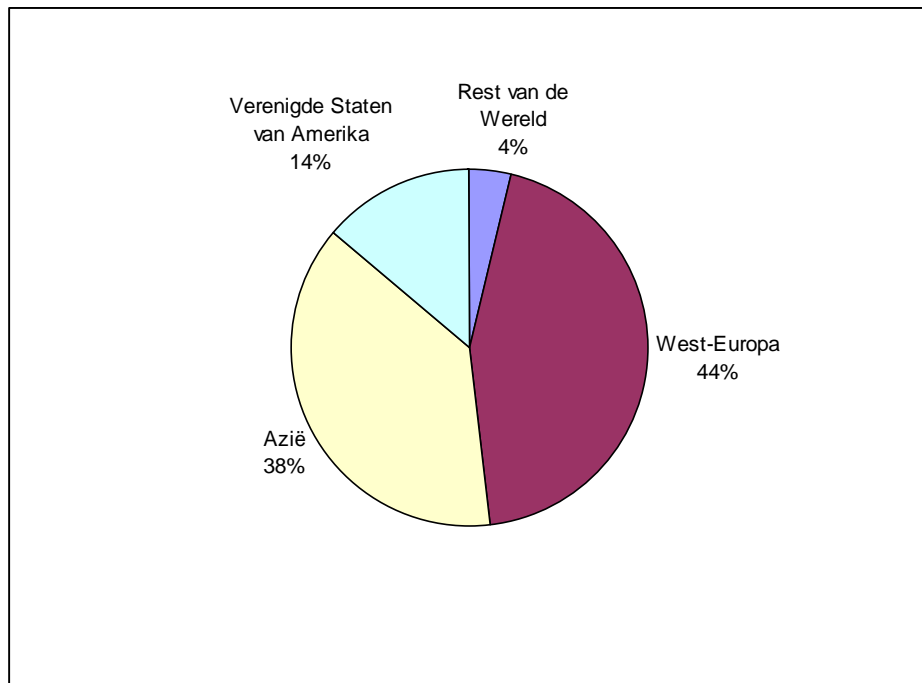
31 december 2006

Alle bedragen in 1.000 EUR	West Europa	Oost Europa	VS	Totaal
Opbrengsten per geografie	193.750	4.269	3.483	201.502
Segmentaire activa	144.528	22.342	2.795	169.665

De volgende tabel geeft een samenvatting van de opbrengsten volgens geografische bestemming

31 december

	2006 EUR	2005 EUR	2004 EUR
<u>West Europa</u>	<u>88.080.618</u>	<u>85.131.608</u>	<u>79.496.062</u>
Duitsland	41.695.004	39.573.285	34.066.920
Frankrijk	16.184.798	18.931.433	19.644.599
Groot-Brittannië	12.242.213	14.363.545	17.397.859
België	483.956	599.924	407.300
Oostenrijk	100.095	147.432	1.042.500
Nederland	2.732.858	1.620.565	1.439.145
Overige	14.641.694	9.895.424	5.498.034
<u>Verenigde Staten van Amerika</u>	<u>28.656.933</u>	<u>25.240.937</u>	<u>21.222.135</u>
<u>Azië</u>	<u>76.214.507</u>	<u>57.784.506</u>	<u>48.306.720</u>
Japan	16.488.970	15.246.456	13.093.784
China	4.872.706	1.353.224	700.331
Overige	54.852.831	41.184.826	34.512.605
<u>Rest van de wereld</u>	<u>8.549.660</u>	<u>5.517.209</u>	<u>4.310.022</u>
<u>Totaal</u>	<u>201.501.718</u>	<u>173.674.260</u>	<u>153.334.939</u>



## Opbrengsten per klant

De volgende tabel geeft een samenvatting van de opbrengsten per klant voor de 10 belangrijkste klanten.

	31 december		
	2006	2005	2004
	%	%	%
Klant A	15	16	16
Klant B	10	12	14
Klant C	8	5	4
Klant D	6	7	6
Klant E	6	6	9
Klant F	4	5	7
Klant G	4	4	2
Klant H	3	2	1
Klant I	2	2	1
Klant J	2	1	1
<u>TOTAAL</u>	<u>60</u>	<u>61</u>	<u>61</u>

## b) Aanverwante ondernemingen

### 1. Aandeelhoudersstructuur en identificatie van de belangrijkste aanverwante partijen.

Melexis NV is de moederonderneming van de Melexis groep waartoe volgende ondernemingen behoren die werden geconsolideerd:

Melexis Inc	een Amerikaanse onderneming
Melexis GmbH	een Duitse onderneming
Melexis Bulgarije Ltd.	een Bulgaarse onderneming
Melexis BV	een Nederlandse onderneming
Melexis Ukraine	een Oekraïense onderneming
Melexis Technologies SA	een Zwitsers onderneming
Melexis French Branch	een Frans bijkantoor
Sentron AG	een Zwitserse onderneming
Melefin NV	een Belgische onderneming
Melexis Tessenderlo NV	een Belgische onderneming
Melexis Philippinenes Branch	een Filipijnse bijkantoor

De aandeelhouders van Melexis NV zijn de volgende:

Sinds 1 januari 2006, is Xtrion NV de hoofdaandeelhouder van Melexis NV, ten gevolg van de partiële splitsing van Elex NV in Elex NV en Xtrion NV. Xtrion bezit 50,05 % van de bestaande aandelen. De aandelen van Elex NV en Xtrion NV zijn direct en/of indirect eigendom van Dhr. Roland Duchâtelet en Dhr. Rudi De Winter die beiden bestuurder zijn van Melexis.

Xtrion NV bezit ook 57,95 % van de bestaande aandelen van de X-FAB groep, producenten van wafers. Deze "wafers" vormen het belangrijkste basisproduct voor de Melexis producten. Xtrion's aandelen daalden van 82% naar 57,95 % als gevolg van een fusie tussen Xfab en de Maleisische foundry First Silicon. Zoals in de voorbije jaren, is de X- Fab groep een belangrijke leverancier voor Melexis. X-Fab levert het merendeel van haar producten ook aan derden.

Elex NV bezit 78 % van de bestaande aandelen van Epiq NV. De aandelen van Epiq NV worden genoteerd op Euronext. Melexis verkoopt producten aan Epiq. Voor de meeste van deze producten werd Epiq aangewend als toeleverancier voor sommige OEM klanten van Melexis. Bijgevolg is de business relatie voor deze producten met de OEM klant en niet met Epiq.

Melexis koopt, zoals in de voorbije jaren, testuitrusting bij de XPEQT Groep. XPEQT AG ontwikkelt, produceert en verkoopt testsystemen voor de halfgeleiderindustrie. XPEQT AG is voor 100% eigendom van XPEQT NV. Roland Duchâtelet is eigenaar van 60% van de aandelen en Françoise Chombar, CEO van Melexis NV, bezit 40% van XPEQT NV.

Gedurende het jaar hebben zich een aantal transacties voorgedaan waarbij een mogelijk belangenconflict kan optreden. In het kader van deze transacties wordt een onafhankelijke expert aangesteld die een rapport opstelt ten behoeve van de, voor die transacties, onafhankelijke bestuurders.

Met betrekking tot 2006 heeft de Raad van Bestuur de volgende transacties geïdentificeerd binnen dit toepassingsgebied:

- de aankoop van een gebouw van Xpeqtis door Melexis Bulgarije.
- de optie voor Melexis Bulgarije om gronden van Xpeqtis aan te kopen.

Met betrekking tot bovenstaande transactie heeft de Raad van Bestuur vastgesteld dat deze als marktconform beschouwd kunnen worden.

## 2. Vorderingen en schulden op jaareinde

Op 31 december 2006, 2005 en 2004, is de situatie van deze saldi als volgt:

### Vorderingen op:

	31 december		
	2006	2005	2004
Elex	2.968	25.032	500
Xtrion	1.146.250		
Epiq groep	1.923.890	924.117	2.401.078
Xfab groep	418.820	529.461	4.415.599
Xpeq groep	816.286	931.190	688.385
Overige	116.832	115.952	225.213
<u>Totaal</u>	<u>4.425.046</u>	<u>2.525.752</u>	<u>7.730.775</u>

### Schulden aan:

	31 december		
	2006	2005	2004
Elex NV	63.700	247.424	91.522
Xtrion	442.179		
Epiq groep	21.618	41.492	162.600
Xfab groep	5.525.957	5.213.811	4.660.526
(een dochteronderneming van Elex NV)			
Xpeq groep	66.035	281.572	335.953
Overige	-34.565		
<u>Totaal</u>	<u>6.084.925</u>	<u>5.784.299</u>	<u>5.250.601</u>

## 3. Transacties in de loop van het jaar

### A. Verkopen en aankopen van goederen en vaste activa

In de loop van het jaar hebben volgende transacties plaatsgevonden:

	31 december		
	2006	2005	2004
<b>Verkopen aan</b>			
Epiq groep (voornamelijk ICs)	9.285.163	9.735.731	10.377.964
Xpeq groep	2.400	2.000	28.818
Xfab groep (voornamelijk test & assembly diensten)	907.444	2.155.328	2.217.718
<b>Aankopen van</b>			
Xfab groep (voornamelijk wafers)	75.986.254	66.250.578	56.362.751
Epiq NV (voornamelijk assembly)	394.856	537.187	365.168
Xpeq groep (voornamelijk uitrusting)	1.417.064	2.385.623	1.700.524
Xtrion (voornamelijk IT infrastructuur)	194.889		
Elex (voornamelijk IT infrastructuur)	14.925	425.794	386.262

### B. Verkopen en aankopen van diensten

	2006	2005	2004
<b>Verkopen aan</b>			
Elex (voornamelijk O&O en huur)	24.583	24.480	80.909
Xpeq groep (voornamelijk infrastructuur kantoorgebouwen)	231.387	210.026	85.488
X-Fab groep (voornamelijk O&O)	841.201	410.454	824.917
EPIQ groep (voornamelijk infrastructuur kantoorgebouwen)	231.387	87.740	31.809



Aankopen van	2006	2005	2004
Xtrion (voornamelijk IT gerelateerde support)	1.046.884		
Elex (voornamelijk IT en gerelateerde support)	254.987	741.043	1.031.740
Epiq	84.814	150.844	29.396
Xpeqt	842.443	902.036	591.141

Zowel de Raad van Bestuur als het Audit Comité hebben deze bovenstaande transacties nauwgezet nagekeken en geanalyseerd en zijn tot de conclusie gekomen dat deze transacties als gebruikelijke transacties beschouwd kunnen worden. Verder bevestigen zij dat de betaalde/ontvangen vergoedingen gebaseerd zijn op marktconforme voorwaarden.

De X-FAB groep realiseerde in 2006 een geconsolideerde winst (niet geauditeerd) van USD 35 miljoen. Het eigen vermogen wordt geraamd op USD 434 miljoen (niet-geauditeerde).

De EPIQ groep realiseerde een geconsolideerd resultaat van EUR 2,7 miljoen (geauditeerd) in 2006. Het eigen vermogen bedroeg EUR 22,5 miljoen (geauditeerd).

#### 4. Vergoedingen aan de Raad van Bestuur

In overeenstemming met de statuten van de vennootschap worden bestuurdersmandaten bezoldigd. In 2006 werden er vergoedingen aan onafhankelijke bestuurders (of hun vennootschappen) voor geleverde diensten betaald voor een totaal bedrag van 30.000 EURO. De voorzitter is niet vergoed als bestuurder. De algemene directeurs hebben vergoedingen ontvangen in het kader van hun mandaat ten bedrage van 17.500 EURO.

#### AC Financiële instrumenten

##### Management van financiële risico's.

Melexis is wereldwijd actief, waardoor er een mogelijk risico bestaat van veranderingen in intrestvoeten en wisselkoersen. Melexis maakt gebruik van afgeleide financiële instrumenten om de wisselkoersrisico's te beheren.

Er zijn richtlijnen ter beheersing van deze risico's opgesteld op groepsniveau, die uitgevoerd worden door de lokale entiteiten.

##### (1) Kredietrisico's

De groep heeft geen significante concentratie van krediet risico's met een tegenpartij of een groep van tegenpartijen die gelijkaardige karakteristieken hebben. De groep heeft een beleid op business unit niveau uitgewerkt om te verzekeren dat er enkel verkopen gerealiseerd worden aan nieuwe of bestaande klanten met een positief kredietverleden.

##### (2) Intrestvoetrisico's

De groep maakt geen gebruik van afgeleide financiële instrumenten om intrestvoet risico's te beheren. Het terugbetalingsschema van lange termijn leningen is opgenomen in toelichting m.

De groep heeft geen significante intrestdragende financiële activa.

##### (3) Liquiditeitsrisico

Liquiditeitsrisico ontstaat uit de mogelijkheid dat klanten hun verplichtingen ten aanzien van de vennootschap niet meer kunnen voldoen in de normale zaken transacties. Om het liquiditeitsrisico te beheersen evalueert het management op regelmatige basis de financiële leefbaarheid van haar klanten. Alle kasoverschotten worden op korte termijn belegd.

##### (4) Wisselkoersrisico's

Wisselkoersrisico's ontstaan als gevolg van het feit dat de groep actief is en verkopen realiseert in USD. De groep maakt gebruik van afgeleide financiële instrumenten om deze wisselkoersrisico's te beheren. De tabel met uitstaande afgeleide financiële instrumenten is opgenomen in toelichting e.

## Fair value van financiële instrumenten.

De fair value van termijncontracten wordt bepaald door gebruik te maken van de termijnmarktwisselkoersen op balansdatum. Voor al deze instrumenten wordt de fair value bevestigd door financiële instanties waarmee de groep deze contracten heeft afgesloten.

De belangrijkste financiële instrumenten van de groep die niet gewaardeerd worden aan fair value zijn liquide middelen, handelsvorderingen, overige vlottende activa, vaste activa, handels- en overige schulden en korte en lange termijn financiële schulden.

De boekwaarde van liquide middelen en van korte termijn financiële schulden benadert de fair value als gevolg van het korte termijn karakter van deze financiële instrumenten. De fair value van beleggingen wordt berekend door referentie naar de marktwaarde op de beurs waar deze aandelen genoteerd zijn.

De fair value van lange termijn financiële schulden is gebaseerd op de huidige intrestvoeten van leningen met dezelfde vervaldag en benadert de boekwaarde.

Het management is van oordeel dat het intrestrisico van financiële activa en passiva per 31 december 2006 minimaal is, aangezien de afwijking van hun respectievelijke fair value niet significant was.

## AD Verplichtingen

Op 31 december 2006 had de onderneming aankoopverplichtingen voor materiële vaste activa ten belope van EUR 1.835.795. Op 31 december 2005 had de onderneming aankoopverplichtingen voor materiële vaste activa ten belope van EUR 956.567.

## AE Rechtszaak

De firma is momenteel niet verwickeld in een wettelijke procedure.

## AF Honoraria auditor

De totale groep honoraria voor de audit per jaareinde 2006 en het beperkte nazicht per 30 juni 2006 bedragen 120.361 EURO. De niet audit honoraria voor het boekjaar 2006 bedragen 115.746 EURO.

## AG Pensioenvoordelen

De onderneming heeft geen pensioenvoordelen bedongen voor haar werknemers. Bijgevolg heeft ze geen dergelijke verbintenissen/verplichtingen.

## AH Feiten na balansdatum

Melexis is momenteel bezig met het opzetten van twee nieuwe bijkantoren: één in Hong Kong en één in Japan. De hoofdactiviteiten van deze twee bijkantoren zijn verkoopactiviteiten.

## AI Lijst van dochterondernemingen opgenomen in de consolidatie

Plaats van oprichting	Plaats van oprichting	Hoofdactiviteiten	Deelnemingspercentage
Melexis Inc.	VS	Marketing & verkoop	100%
Melexis GmbH	Duitsland	O&O + test activiteiten	100%
Melexis Ukraine	Oekraïne	O&O	100%
Melexis Bulgarije Ltd.	Bulgarije	O&O + Test activiteiten	100%
Melexis BV	Nederland	O&O	100%
Sentron AG	Zwitserland	O&O	100%
Melefin NV	België	Thesaurie	99,9%
Melexis Tessenderlo NV	België	O&O	99,9%
Melexis Technologies SA	Zwitserland	O&O	99,9%

# 10. Raad van Bestuur

De corporate governance charter is beschikbaar op de website van het bedrijf: [www.melexis.com](http://www.melexis.com).

Naast de Algemene Aandeelhoudersvergadering zijn de Raad van Bestuur en de Beheerraad de belangrijkste beleidsvormen van de groep.

## Raad van Bestuur

### Samenstelling van de Raad van Bestuur

In overeenstemming met artikel 13 van de statuten van Melexis bestaat de Raad van Bestuur uit minstens 5 bestuurders. Zij worden benoemd door de Algemene Aandeelhoudersvergadering voor een periode van 3 jaar. De Algemene Vergadering Der Aandeelhouders kan een bestuurder ontslaan. Er is geen leeftijdsgrens voor de bestuurders en uittredende bestuurders kunnen herkozen worden.

De Raad van Bestuur wordt voorgezeten door Roland Duchâtelet.

De bestuurders van de onderneming zijn:

Name	Leeftijd	Positie
Roland Duchâtelet	60	Voorzitter van de Raad van Bestuur en bestuurder
Rudi De Winter	46	Vice-voorzitter van de Raad van Bestuur en afgevaardigd bestuurder, Algemeen Directeur
Françoise Chombar	44	Afgevaardigd Bestuurder, Algemeen Directeur
Steve Hix	70	Bestuurder (onafhankelijk)
Lina Sarro	49	Bestuurder (onafhankelijk)
Triakon NV, vertegenwoordigd door Lucien De Schamphelaere	75	Bestuurder (onafhankelijk)

De heer Steve Hix, mevrouw Lina Sarro en Triakon NV, vertegenwoordigd door de heer Lucien De Schamphelaere zijn onafhankelijke bestuurders.

**De heer Roland Duchâtelet** is aandeelhouder van de onderneming sinds april 1994 en bekleedt de functie van afgevaardigd bestuurder sinds die datum. Voor die datum bekleedde de heer Duchâtelet verscheidene functies op productie-, financieel, productontwikkeling- en marketinggebied bij diverse grote en kleine ondernemingen. Hij was betrokken bij het opstarten van twee andere halfgeleiderproducenten: Mietec Alcatel (België) van 1983 tot 1985 als business development / sales manager en Elmos GmbH (Duitsland) van 1985 tot 1989 als marketing manager. De heer Duchâtelet was mede-oprichter van Elex nv, de moederonderneming van Melexis nv. Hij heeft een diploma van Burgerlijk Ingenieur Elektronica, Toegepaste Economische Wetenschappen en een MBA behaald aan de universiteit van Leuven.

**De heer Rudi De Winter** is aandeelhouder van de onderneming sinds april 1994. Hij is algemeen directeur en afgevaardigd bestuurder sinds 1996. Voor die tijd was de heer De Winter in dienst als ontwikkelingsingenieur van 1984 tot 1986 bij Mietec Alcatel (België) en als ontwikkelingsingenieur van 1986 tot 1989 bij Elmos GmbH (Duitsland). De heer De Winter heeft een diploma van Burgerlijk Ingenieur Elektronica behaald aan de universiteit van Gent. De heer De Winter, algemeen directeur

en mevrouw Chombar, directeur Operations zijn gehuwd.

**Mevrouw Françoise Chombar** is dienstdoend Directeur Operations sinds 1994. Van 1986 tot 1989 was ze in dienst bij Elmos GmbH (Duitsland) als planningsmanager. Sinds 1989 bekleedt ze de functie van productiemanager en bestuurder bij verschillende ondernemingen binnen de Elex-Xtrion groep. Mevrouw Chombar werd tot bestuurder benoemd in 1996. Ze heeft een diploma van licentiaat tolk Nederlands, Engels en Spaans behaald aan de Mercator Hogeschool van Gent. In 2004 werd mevrouw Chombar aangesteld als Algemeen Directeur voor productie, sales en human resources.

**De heer Lucien De Schamphelaere** is oprichter en voorzitter van de Raad van Bestuur van Triakon NV, een printeronderneming die nieuwe applicaties verkent voor digitaal printen. Hij is ook bestuurder van verscheidene ondernemingen, actief in spitsstechnologie, zoals Option International, Materialise en XEMEX.

In 1988 richtte de heer De Schamphelaere Xeikon op, een onderneming die hij meer dan 10 jaar leidde. Xeikon ontwikkelt, produceert en verkoopt digitale kleurdrukpersen en is wereldleider op dit vlak. Voor de oprichting van Xeikon bekleedde hij verschillende posities bij Agfa-

Gevaert. Van 1986 tot 1993 was hij directeur van Agfa-Gevaert's Venture Capital Fund, AGIF. De heer De Schamphelaere heeft een diploma van Burgerlijk Ingenieur Elektronica. **Mevrouw Lina Sarro** is Professor in Microsystemen Technologie aan de Technologische Universiteit van Delft en het Instituut van Micro-elektronica en Submicron Technologie van Delft (DIMES). Ze is ook wetenschappelijk directeur van DiSens (Instituut voor Intelligente Sensor Microsystemen van Delft). Mevrouw Sarro heeft meer dan 20 jaar ervaring in geïntegreerde silicon sensoren en microsystemen technologie. Ze is auteur en mede-auteur van meer dan 300 boeken en conferentie papers. Ze is recensent van een aantal technische kranten en is stuurgroep lid en lid van technical program committee van verschillende internationale conferenties. Ze is lid van de Koninklijke Nederlandse Academie van Wetenschappen, een IEEE Senior lid en heeft in 2004 de Eurosensors Fellow award gekregen voor haar bijdragen in de sensor technologie. Mevrouw Sarro behaalde een *Laurea* diploma (cum laude) in *solid state* fysica aan de universiteit van Napels, Italië en een PhD diploma van Ingenieur Electriciteit aan de Technologische Universiteit van Delft.

**De heer Steve Hix** is een hoogtechnologische ondernemer die niet vreemd is aan het succesvol oprichten van multimiljoonaire ondernemingen vertrekkend van een beperkte start-up. Hij deed dienst bij de United States Navy gedurende meer dan 20 jaar, waaronder 10 jaar project ontwikkelingsingenieur voor de Joint Chiefs Staff. Zijn ervaringen zijn gebaseerd op meer dan 30 management en het oprichten van verscheidene succesvolle (hoog technologische) bedrijven zoals AdVan Media en Sarif.

De heer Steve Hix is eveneens oprichter en voormalig CEO van InFocus Corporation, Co-oprichter van Planar Systems Inc en heeft een belangrijke management positie bij Sigma Research Inc., Tektronix Inc. en Watkins Johnson. Hij is lid van de 'International Standards and Conformity Assessment', van de 'National Research and Council' en van de US Trade Policy Project Committee. In 1994 was de heer Hix 'Technology Executive' van het jaar en in 1991 'Northwest Entrepreneur' van het jaar.

## Functie en rol van de Raad van Bestuur

De interne regeling van de Raad van Bestuur is een deel van het hoofdstuk "Raad van Bestuur". De Raad van Bestuur is in 2006 6 keer samengekomen en alle leden hebben elke vergadering bijgewoond.

## Bezoldigingen van de Bestuurders

In overeenstemming met de statuten van de vennootschap worden bestuurdersmandaten bezoldigd. In 2006 werden er vergoedingen aan onafhankelijke bestuurders (of hun vennootschappen) voor geleverde diensten betaald voor een totaal bedrag van 30.000 EURO. De voorzitter is niet vergoed als bestuurder. De algemene directeurs hebben vergoedingen ontvangen in het kader van hun mandaat ten bedrage van 17.500 EURO.

## Comité's van de Raad van Bestuur

### Audit Comité

Het audit comité is samengesteld uit 3 niet - uitvoerende leden: Roland Duchâtelet, voorzitter, Steve Hix, onafhankelijk bestuurder en Lucien De Schampheleere, onafhankelijk bestuurder. De externe auditor wordt regelmatig uitgenodigd op de meetings van het audit comité.

Het audit comité is in 2006 twee keer samengekomen. Alle leden waren hebben de vergadering bijgewoond.

### Remuneratie en nominatie Comité

Het remuneratie comité is samengesteld uit 3 niet - uitvoerende leden: Roland Duchâtelet, voorzitter, Steve Hix, onafhankelijk bestuurder en Lucien De Schampheleere: onafhankelijk bestuurder.

Het remuneratie en nominatie comité is één keer samengekomen in de loop van 2006. Alle leden hebben de vergadering bijgewoond.

## Management

### Samenstelling van het Management

De management raad heeft volgende leden: Rudi De Winter, Algemeen Directeur, Françoise Chombar, Algemeen Directeur en Karen van Griensven, Financieel Directeur.

### Vergoeding van het management

Het totale bruto bedrag betaald aan het management in 2006 was 210 KEUR.

## Dividend beleid

Rekening houdend met de huidige en toekomstige kasstromen en als geen lonende investeringsmogelijkheden gevonden worden, is Melexis NV van plan regelmatige (interim) dividenden uit te keren, om zo het rendement op het eigen vermogen voor zijn aandeelhouders te maximaliseren.

Bruto (interim) dividend uitgekeerd per aandeel in  
1999: 0,30 EUR interim dividend  
2002: 0,50 EUR interim dividend  
2003: 0,50 EUR interim dividend  
2004: 0,2762 EUR dividend en 0,7238 EUR kapitaalsverhoging  
2005: 0,50 EUR interim dividend  
2006: 0,50 EUR interim dividend

## Commissaris

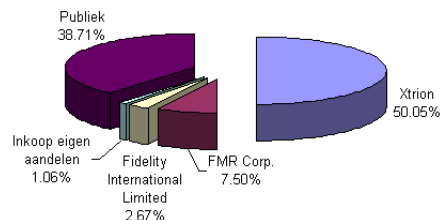
Tijdens de Algemene Aandeelhoudersvergadering op 20 april 2004 werd BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA vertegenwoordigd door Koen De Brabander, aangesteld als commissaris voor een periode van 3 jaar.

# 11. Aandeelhouders informatie

Listing  
Reuters ticker  
Bloomberg ticker

**Euronext**  
**MLXS.BR**  
**MELE BB**

## 11.1 Aandeelhoudersstructuur



Firma	Aantal aandelen	Participatie graad
Xtrion	21.644.399	50.05%
FMR Corp.	3.245.000	7.50%
Fidelity International Limited	1.155.606	2.67%
Inkoop eigen aandelen	458.378	1.06%
Publiek	16.738.477	38.71%
Totaal	43.241.860	100.00%

## 11.2 Aandeel Informatie

Eerste dag van listing  
Aantal uitstaande aandelen op 31 december 2006  
Markt kapitalisatie op 31 december 2006

10 oktober 1997  
43.241.860  
465.282.413 miljoen EUR

(Euro)	2006	2005	2004	2003	2002	2001
Opbrengsten per aandeel	0.80	0,65	0,56	0,54	0,47	0,45
Kasstroom per aandeel (**)	1.05	0,91	0,84	0,78	0,70	0,64
Bruto Dividend (*)	0.50	0,50	0,28	0,50	0,50	-
Beurskoers einde jaar	13.80	10,76	9,01	9,40	5,89	8,43
Hoogste beurskoers	14.38	11,20	10,76	9,90	9,10	15,00
Laagste beurskoers	10.99	9,00	8,40	5,10	5,00	5,13
Gemiddeld aantal verhandelde aandelen/dag	47.027	38.129	39.690	41.593	36.374	35.533

(\*) in 2004 werd er ook uitkering bij wijze van kapitaalsvermindering uitbetaald van 0,72 EUR per aandeel

(\*\*) Kasstroom = Netto winst + afschrijvingen + waardeverminderingen/afschrijvingen op consolidatieverschillen

## 11.3 Aandeelhouders Contact Informatie

**Karen van Griensven**  
Financieel Directeur  
Rozendaalstraat 12, B-8900 Ieper, Belgium  
[www.melexis.com/investor.asp](http://www.melexis.com/investor.asp)

Tel.: +32 13 67 07 80  
Fax: +32 13 67 21 34

## 11.4 Financiële kalender 2007

Bekendmaking van voorlopige jaarresultaten  
Jaarlijkse aandeelhouders vergadering  
Bekendmaking van Q1 resultaten  
Bekendmaking halfjaar resultaten  
Bekendmaking van Q3 resultaten

7 februari 2007  
20 april 2007  
25 april 2007  
31 juli 2007  
24 oktober 2007

## 12. Verkorte statutaire jaarrekening

Onder vermeldde gegevens geven een verkorte statutaire jaarrekening van Melexis NV weer, die geauditeerd en goedgekeurd werd door de auditors BDO Bedrijfsrevisoren BCV. Deze statutaire jaarrekening behandelt de entiteiten Melexis NV en haar Franse en Filipijnse bijkantoren. De Zwitserse branch in Bevaix werd per 1 Juli 2006 omgevormd tot de afzonderlijke juridische entiteit Melexis Technologies SA. Omwille hiervan is enkel het resultaat van de periode van 1 januari tot en met 30 juni geïntegreerd in de hieronder vermeldde financiële gegevens.

De volledige statutaire jaarrekening kan verkregen worden op de hoofdzetel van de onderneming op Rozendaalstraat 12, 8900 Ieper.

Statutaire balans	31 december			
	in 1.000 EUR	2006	2005	2004
<b>ACTIVA</b>				
<u>VASTE ACTIVA</u>		<u>158.605</u>	<u>135.007</u>	<u>129.160</u>
<u>I. Oprichtingskosten</u>		-	-	
<u>II. Immateriële vaste activa</u>		<u>448</u>	<u>780</u>	<u>988</u>
<u>III. Materiële vaste activa</u>		<u>9.469</u>	<u>14.864</u>	<u>14.178</u>
A. Terreinen en gebouwen		1.336	2.705	2.869
B. Installaties, machines en uitrusting		7.724	11.740	10.833
C. Meubilair en rollend materieel		374	419	476
E. Overige materiële vaste activa			-	-
F. Activa in aanbouw en vooruitbetalingen		35	-	-
<u>IV. Financiële vaste activa</u>		<u>148.688</u>	<u>119.363</u>	<u>113.994</u>
<u>A. Verbonden ondernemingen</u>		<u>148.433</u>	<u>119.194</u>	<u>113.836</u>
1. Deelnemingen		148.433	119.194	113.836
<u>C. Andere financiële vaste activa</u>		<u>255</u>	<u>169</u>	<u>158</u>
2. Vorderingen en borgtochten in contanten		255	169	158
<u>VLOTTENDE ACTIVA</u>		<u>29.084</u>	<u>31.010</u>	<u>46.071</u>
<u>VI. Voorraden en bestellingen in uitvoering</u>		<u>3.464</u>	<u>9.558</u>	<u>6.519</u>
<u>A. Voorraden</u>		<u>3.464</u>	<u>9.558</u>	<u>6.519</u>
1. Grond- en hulpstoffen		894	2.792	578
2. Goederen in bewerking		2.446	2.842	4.759
3. Gereed product		123	3.924	1.181
<u>VII. Vorderingen op ten hoogste één jaar</u>		<u>8.465</u>	<u>15.234</u>	<u>16.729</u>
A. Handelsvorderingen		8.037	13.148	11.100
B. Overige vorderingen		428	2.086	5.629
<u>VIII. Geldbeleggingen</u>		<u>12.987</u>	<u>514</u>	<u>10.826</u>
A. Eigen aandelen		5.586	514	10.826
B. Overige beleggingen		7.401	-	-
<u>IX. Liquide middelen</u>		<u>3.916</u>	<u>5.378</u>	<u>11.877</u>
<u>X. Overlopende rekeningen</u>		<u>252</u>	<u>326</u>	<u>120</u>
<b><u>TOTAAL ACTIVA</u></b>		<b><u>187.689</u></b>	<b><u>166.017</u></b>	<b><u>175.231</u></b>



<b>PASSIVA</b>			
<u>EIGEN VERMOGEN</u>	<u>66.228</u>	<u>78.781</u>	<u>100.677</u>
I. Kapitaal	565	565	565
A. Geplaatst kapitaal	565	565	565
II. Uitgiftepremies		-	-
<u>IV. Reserves</u>	<u>5.872</u>	<u>571</u>	<u>12.205</u>
A. Wettelijk reserve	57	57	57
B. Onbeschikbare Reserves	5.815	514	12.148
1. Voor eigen aandelen	5.586	514	12.148
2. Andere	229		
<u>V. Overgedragen winst</u>	<u>59.791</u>	<u>77.645</u>	<u>87.907</u>
<u>VI. Kapitaalsubsidies</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
<u>VOORZIENINGEN EN UITGESTELDE BELASTINGEN</u>	<u>145</u>	<u>273</u>	<u>256</u>
<u>VII. A Voorzieningen voor risico's en kosten</u>	<u>145</u>	<u>273</u>	<u>256</u>
4. Overige risico's en kosten	145	273	256
<u>VII. B Uitgestelde belastingen</u>		-	-
<u>SCHULDEN</u>	<u>121.315</u>	<u>86.963</u>	<u>74.298</u>
<u>VIII. Schulden op meer dan één jaar</u>	<u>-</u>	<u>17.689</u>	<u>34.672</u>
<u>A. Financiële schulden</u>	<u>-</u>	<u>17.689</u>	<u>34.672</u>
4. Kredietinstellingen	-	17.689	34.672
<u>IX. Schulden op ten hoogste één jaar</u>	<u>119.663</u>	<u>69.141</u>	<u>11.540</u>
A. Schulden op meer dan één jaar die binnen het jaar vervallen	-		359
<u>B. Financiële schulden</u>	<u>-</u>	<u>16.598</u>	<u>11.181</u>
1. Kredietinstellingen	-	16.598	-
<u>C. Handelsschulden</u>	<u>3.650</u>	<u>6.992</u>	<u>4.857</u>
1. Leveranciers	3.650	6.992	4.857
<u>D. Ontvangen vooruitbetalingen op bestellingen</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
<u>E. Schulden m.b.t. belastingen, bezoldigingen en sociale lasten</u>	<u>1.434</u>	<u>1.090</u>	<u>2.202</u>
1. Belastingen	886	625	1.721
2. Bezoldigingen en sociale lasten	548	465	481
<u>F. Overige Schulden</u>	<u>114.578</u>	<u>44.461</u>	<u>21.022</u>
<u>X. Overlopende rekeningen</u>	<u>1.652</u>	<u>133</u>	<u>4</u>
<u>TOTAAL PASSIVA</u>	<u>187.689</u>	<u>166.017</u>	<u>175.231</u>

## Resultatenrekening

31 december

	in 1.000 EUR	2006	2005	2004
<u>I. Bedrijfsopbrengsten</u>		<u>81.740</u>	<u>90.014</u>	<u>63.707</u>
A. Omzet		85.594	88.901	63.773
B. Wijziging in de voorraad goederen in bewerking en gereed product en in de bestellingen in uitvoering		(4.196)	825	(311)
C. Andere bedrijfsopbrengsten		342	288	245
<u>II. Bedrijfskosten</u>		<u>(70.283)</u>	<u>(80.431)</u>	<u>(53.079)</u>
A. Handelsgoederen, grond- en hulpstoffen		45.792	52.834	31.403
1. Inkopen		43.895	55.048	31.364
2. Wijzigingen in de voorraad		1.897	(2.214)	39
B. Diensten en diverse goederen		14.254	15.843	10.521
C. Bezoldigingen, sociale lasten en pensioenen		5.435	5.942	5.822
D. Afschrijvingen en waardeverminderingen op oprichtingskosten, op immaterieel		4.658	5.292	5.297
E. Waardeverminderingen op voorraden, bestellingen in uitvoering en handelsvorderingen		43	(74)	(9)
F. Voorzieningen voor risico's en kosten		(198)	17	18
G. Andere bedrijfskosten		299	577	28
<u>III. Bedrijfswinst</u>		<u>11.457</u>	<u>9.583</u>	<u>10.627</u>
<u>IV. Financiële opbrengsten</u>		<u>1.158</u>	<u>7.208</u>	<u>2.273</u>
A. Opbrengsten uit financiële vaste activa		83	-	-
B. Opbrengsten uit vlottende activa		107	311	908
C. Andere financiële opbrengsten		968	6.897	1.365
<u>V. Financiële kosten</u>		<u>(5.449)</u>	<u>(3.632)</u>	<u>(2.800)</u>
A. Kosten van schulden		4.800	2.780	935
B. Waardeverminderingen op andere vlottende activa dan bedoeld onder II.E.			-	-
C. Andere financiële kosten		649	852	1.866
<u>VI. Winst uit de gewone bedrijfsuitoefening voor belasting</u>		<u>7.166</u>	<u>13.159</u>	<u>10.100</u>
<u>VIII. Uitzonderlijke kosten</u>		<u>-</u>	<u>-</u>	<u>(8)</u>
D. Minderwaarde bij de realisatie van vaste activa		-	-	-
E. Andere uitzonderlijke kosten		-	-	(8)
<u>IX. Winst van het boekjaar voor belastingen</u>		<u>7.166</u>	<u>13.159</u>	<u>10.092</u>
<u>IX. bis. A. Onttrekking aan de uitgestelde belastingen</u>		<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
<u>X. Belastingen op het resultaat</u>		<u>(2.659)</u>	<u>(2.608)</u>	<u>(3.832)</u>
A. Belastingen		(2.851)	(2.964)	(3.864)
B. Regulariseren van belastingen en terugneming van voorzieningen voor belastingen		192	356	32
<u>XI. Winst van het boekjaar</u>		<u>4.507</u>	<u>10.551</u>	<u>6.260</u>
<u>XIII. Te bestemmen winst van het boekjaar</u>		<u>4.507</u>	<u>10.551</u>	<u>6.260</u>

in 1.000 EUR	2006	2005	2004
<u>A. Te bestemmen winstsaldo</u>	<u>82.153</u>	<u>98.457</u>	<u>121.682</u>
1. Te bestemmen winst van het boekjaar	4.507	10.551	6.260
2. Overgedragen winst van het vorige boekjaar	77.646	87.907	115.422
<u>B. Onttrekking aan het eigen vermogen</u>	<u>4.331</u>	<u>1.323</u>	-
1. Aan kapitaal en uitgifte premie	-	-	-
2. Aan reserves	4.331	1.323	-
<u>C. Toevoeging aan het eigen vermogen</u>	<u>(5.301)</u>	<u>(514)</u>	<u>(21.466)</u>
1. Aan kapitaal en uitgifte premie	-	-	-
2. Aan andere reserves	(5.301)	(514)	(21.466)
<u>D. Over te dragen resultaat</u>	<u>(59.791)</u>	<u>(77.646)</u>	<u>(87.907)</u>
1. Over te dragen winst	(59.791)	(77.646)	(87.907)
<u>F. Uit te keren winst</u>	<u>(21.392)</u>	<u>(21.620)</u>	<u>(12.309)</u>
1. Dividend	(21.392)	(21.620)	(12.309)