



Jaarverslag 2005



Jaarverslag 2005

INHOUDSTAFEL

1. Brief aan de aandeelhouders.....	3
Wereldwijde halfgeleider Markt Versus Melexis	3
Omzet & Nettowinst Evolutie	5
2. Risicofactoren	7
2.1 Risico's verbonden aan de Vennootschap	7
2.2 Risico's verbonden aan de activiteiten.....	10
2.3 Risico's verbonden aan de toekomstige verhandeling op Euronext	11
3. Kerncijfers	12
4. Inleiding	14
5. Onze Strategie	16
6. Onze Activiteiten en Product Portfolio	18
6.1 Sensoren	19
6.2 Actuatoren	20
6.3 Draadloze communicatie	21
6.4 Optische elektronica	21
7. Internationale Vestigingen	23
8. Bespreking en analyse van het Management	14
8.1 Inleiding	24
8.2 Omrekeningskoersen	25
8.3 Bespreking en Analyse van het management van de financiële toestanden en de bedrijfsresultaten	25
9. Financiële staten.....	29
9.1 Geconsolideerde jaarrekening	29
9.2 Toelichtingen bij de geconsolideerde financiële staten.	36
10. Raad van Bestuur.....	55
Raad van Bestuur	55
Bezoldigingen van de Bestuurders	56
Comité's van de Raad van Bestuur	56
Management	56
Dividend beleid.....	56
Auditor	56
11. Aandeelhouders informatie.....	57
9.1 Aandeelhoudersstructuur	57
9.2 Aandeel Informatie.....	57
9.3 Aandeelhouders Contact Info	57
9.4 Financiële kalender 2006.....	57
12. Verkorte statutaire jaarrekening	58





1. Brief aan de aandeelhouders



Françoise Chombar

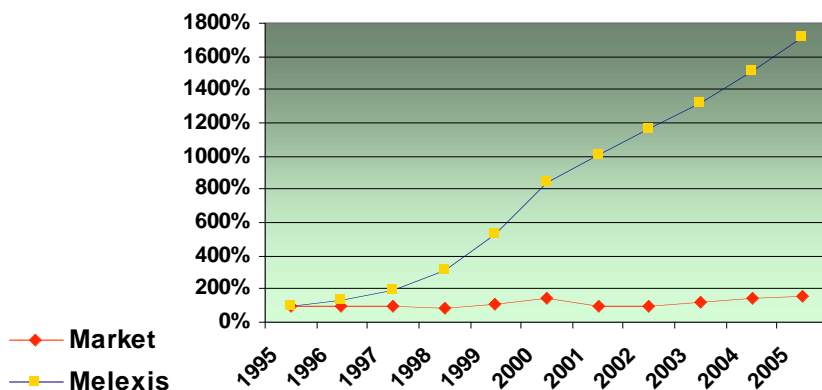
Melexis stelt zich tot doel innovatieve micro-elektronica aan te bieden, op maat van de uitdagingen van onze klanten en met een passie voor wederzijds succes.

Melexis blijft een duidelijke, doelgerichte bedrijfsstrategie volgen, steunend op de stijgende vraag naar elektronica vanuit de automobielsector. Die markt verwacht het komende decennium een jaarlijkse groei van 7 à 9%. Sensor ICs blijven een cruciale component voor de productstrategie van Melexis. De Sensor IC-markt legt duidelijke instapdrempels op voor traditionele fabrikanten van halfgeleiders van zowel IDM- als fabless-model. Melexis is een erkend marktleider in de Sensor IC-markt, vooral voor het segment sensoren voor de automobielsector. Aansluitend bij deze aandacht voor de automobielsector en sensoren bouwt Melexis voort op zijn troeven met het oog op zorgvuldig geselecteerde opportuniteiten in zowel de consumer- als de industriële markt. Zo wordt het marktpotentieel van onze technologieën maximaal geëxploiteerd.



Rudi De Winter

In 2005 gingen Melexis-klanten voort met de verruiming van hun bestaande bedrijfsactiviteiten en de lancering van nieuwe projecten. Ze rekenden in hun OEM-producten op ons gamma van ASSP's en ASIC's Mixed Signal IC's en sensoren. Toeleveranciers voor de automobielsector eisen dat Melexis specifieke kwaliteitssystemen aanwendt om nieuwe ontwerp opdrachten toegewezen te krijgen. Melexis voldoet aan de strengste eisen, inclusief hercertificering voor ISO/TS16949.



	Worldwide (\$ in	Melexis (Euro)
1995	144 100%	10.133.373 100%
1996	132 92%	13.873.915 137%
1997	137 95%	19.751.187 195%
1998	126 88%	31.645.810 312%
1999	149 103%	53.076.307 524%
2000	204 142%	85.403.034 843%
2001	139 96%	102.400.224 1011%
2002	141 98%	118.191.252 1166%
2003	166 116%	133.549.184 1318%
2004	213 148%	153.334.939 1513%
2005	227 158%	173.674.260 1714%

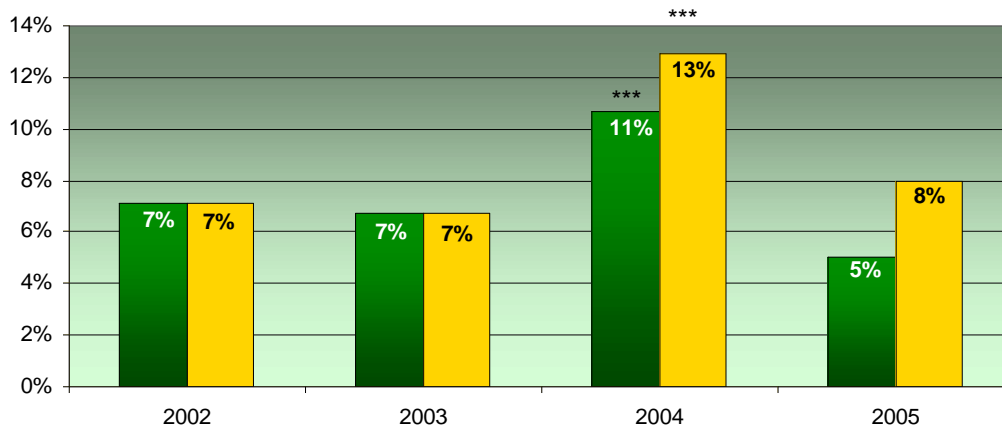
Wereldwijde halfgeleider Markt Versus Melexis

Bron: WSTS, World Semiconductor Trade Statistics





Dividend yield (*) versus Aangepaste Dividend Yield (%) (**)



(*) Dividend yield = Bruto Dividend gedeeld door jaarlijks gemiddelde sluitkoers

(**) Aangepaste Dividend yield = Dividend yield rekening houdend met share buybacks

(***) In 2004 werd een bruto dividend van 0.28 EUR per aandeel uitgekeerd evenals een kapitaalsverhoging van 0.72 EUR per aandeel

Nieuwe opdrachten in die automobielsector vereisen meestal een incubatieperiode van 3 tot 5 jaar voordat ze de volle productievolumes bereiken. Daartegenover staat een levensduur van 5 tot zelfs 10 jaar voor ze in onbruik geraken. In tegenstelling tot de cyclische aard van andere marktsegmenten voor halfgeleiders kan dit voorspelbare productiecapaciteit en volledig rendement van kapitaalinvesteringen opleveren.

Melexis biedt zijn aandeelhouders een unieke combinatie van stabiele groei en cashgenerering. Dit wordt weerspiegeld in gestage groei en winstcijfers over meer dan 10 jaar, met nettomarges van 16 tot 20 % en een rendement op eigen vermogen van meer dan 40 %. Gezien de vele ernstige downcycli die in diezelfde periode kenmerkend waren voor de globale halfgeleider IC-markt, mag dit absoluut zeer uitzonderlijk worden genoemd.

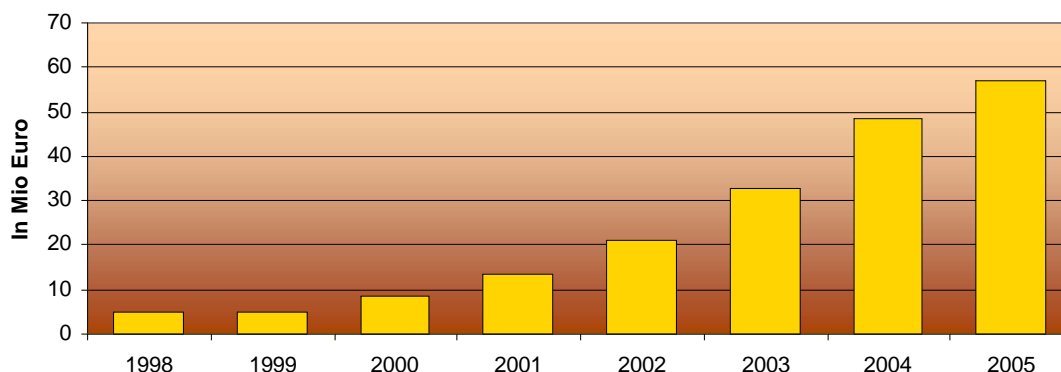
Dankzij de opvallende winst- en cashgenerering kon Melexis de voorbije 4 jaar tegelijk interessante dividenden uitkeren en programma's voor terugkoop van eigen aandelen starten. Door de hooggespannen verwachtingen wat verdere groei betreft, zal Melexis zijn aandeelhouders meer dan waarschijnlijk cash blijven uitkeren om het rendement op eigen vermogen te maximaliseren.

De geconsolideerde resultaten voor het voorbije boekjaar leverden 13 % méér inkomsten op dan in 2004. De bedrijfsmarge van haar kant steeg met meer dan 20 % tot 34,8 miljoen EUR. In dit verband willen we benadrukken dat Melexis géén ontwikkelingsuitgaven activeert, hoewel IFRS par 57 dit toestaat indien er aan welbepaalde criteria voldaan wordt. Voor 2006 verwachten we een inkomstenstijging met 10 à 15 %, en een nettowinstmarge vergelijkbaar met die van vorig jaar.





Evolutie van de verkopen in Azië 1998 – 2005



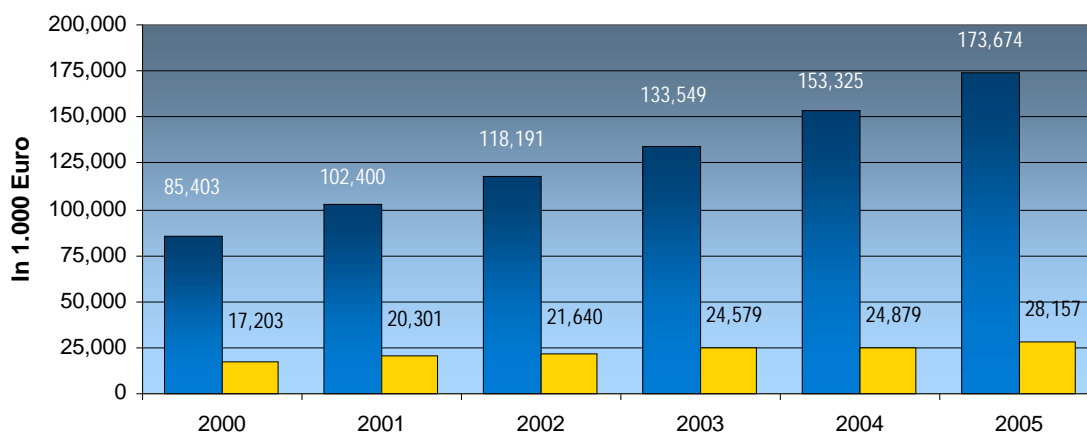
Hoewel Europa het zwaartepunt van de verkoop blijft met bijna 46 % van de totale inkomsten, is de verkoop in het Verre Oosten met meer dan 19 % toegenomen tot 57,8 miljoen EUR. Dat is gedeeltelijk het resultaat van een verschuiving van productie vanuit Europa en de VS naar Azië, maar ook en steeds meer het resultaat van het verwerven van steeds meer ontwerporders bij traditionele, in Azië gevestigde leveranciers.

Melexis voerde in 2005 significante interne activiteiten uit, waaronder voortgezette investeringen in een HR-systeem met betrekking tot prestatiebeheer. Doel van deze activiteit is de voortgezette aanwerving, fidelisering en training van getalenteerde teamleden voor alle aspecten van onze bedrijfsactiviteiten.

Door doelgerichte O&O-investeringen en applicatie-ondersteuning kan Melexis zijn klanten continu uitermate innovatieve producten aanbieden, naast het hoge niveau van applicatie-ondersteuning dat vereist is om deze producten te ontwerpen. De sleutel van het succes ligt bij de hooggeïntegreerde oplossingen voor de automobielsector die Melexis zijn klanten aanbiedt. Melexis is ook uniek als toeleverancier van een brede waaier van technologieën die goedgekeurd zijn voor gebruik in de automobielsector. Voortdurende instroom van ontwerporders bij bestaande en nieuwe klanten garandeert toekomstige groei en stelt Melexis in staat zijn klantenbasis verder te verruimen. Melexis verkoopt nu aan 14 van de 15 belangrijkste wereldwijde toeleveranciers voor de automobielsector. De top-10 van Melexis' klanten is samen goed voor 62 % van de totale inkomsten; in 2000 was dat nog 68 %.



Omzet & Nettowinst Evolutie



Om voldoende capaciteit voor verdere groei te garanderen, trekt Melexis momenteel een nieuwe vestiging op in Sofia (Bulgarije). Deze zal de bestaande testcapaciteit van de groep verdubbelen. De nieuwe vestiging zal in oktober van dit jaar operationeel zijn.



De brochure en het jaarverslag dat u nu leest, dragen de nieuwe 'look & feel' van een bedrijfsrebranding. De campagne "small things make a big difference" weerspiegelt Melexis' rol als leverancier van componenten die met hun innovaties – hoe klein ze fysisch ook zijn – de essentiële factor vormen van zowat élk uitzonderlijk systeem van onze klanten. En op een dualistische manier weerspiegelt deze campagne ook de overtuiging dat alle kleine bijdragen die onze Melexis-collega's dag na dag wereldwijd leveren, een enorm verschil betekenen voor onze klanten, voor onze aandeelhouders en voor onze omgeving.

Hoogachtend,
Ieper, 20 maart 2006

Françoise Chombar, CEO
Rudi De Winter, CEO





2. Risicofactoren

Een investering in Aandelen houdt een zeker risico in. Kandidaat-kopers van de Aandelen dienen, voor ze een beslissing nemen, alle informatie die in dit Jaarverslag is vervat zorgvuldig door te nemen en in het bijzonder de risico's die hieronder worden beschreven. Indien één van de volgende risico's zich daadwerkelijk voordoet, kan dit een negatieve materiële weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap. Naast de historische informatie, omvat de beschrijving in dit Jaarverslag bepaalde verklaringen omtrent de toekomst die risico's en onzekerheden inhouden, zoals verklaringen over de plannen, doelstellingen, verwachtingen en voornemens van de Vennootschap. De waarschuwende mededelingen in dit Jaarverslag dienen te worden gelezen als zijnde van toepassing op alle op de toekomst betrekking hebbende verklaringen, waar die ook voorkomen in dit Jaarverslag.

2.1 Risicos verbonden aan de Vennootschap

2.1.1 Bedrijfsgeschiedenis; onmogelijkheid om de inkomsten nauwkeurig te voorspellen

De activiteiten en vooruitzichten van de Vennootschap moeten worden gezien in het licht van de risico's, onzekerheden, uitgaven en moeilijkheden waarmee bedrijven geconfronteerd worden die actief zijn in nieuwe en snel evoluerende markten, zoals de markt van de halfgeleider. Om deze risico's en onzekerheden het hoofd te bieden, moet de Vennootschap onder meer: (i) haar marktaandeel verhogen; (ii) haar merkwaarde verhogen; (iii) haar zakelijke en marketingstrategie succesvol implementeren en uitvoeren; (iv) haar technologie blijven ontwikkelen en bijwerken; (v) inspelen op concurrentieontwikkelingen; en (vii) gekwalificeerd personeel aantrekken, aanwerven, behouden en motiveren. Het is niet zeker dat de Vennootschap al of een deel van deze doelstellingen zal verwezenlijken. Indien dit niet het geval zou zijn, zou dit een negatieve materiële weerslag kunnen hebben op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële positie.

Als gevolg van de snelle evolutie van de markten waarop de Vennootschap actief is, is zij mogelijk niet in staat haar inkomsten nauwkeurig te voorspellen. De huidige en toekomstige uitgaven van de Vennootschap zijn grotendeels gebaseerd op haar investeringsplannen en haar geschatte toekomstige inkomsten. Omzet en bedrijfsresultaat zijn meestal afhankelijk van het volume en de timing van bestellingen en de mogelijkheid om deze tijdig uit te voeren, hetgeen moeilijk te voorspellen is. De Vennootschap is mogelijk niet in staat de uitgaven ten gepaste tijde aan te passen om onvoorziene inkomstendalingen te compenseren. Bijgevolg zou elke belangrijke inkomstendaling ten opzichte van de geplande uitgaven van de Vennootschap een onmiddellijke aanzienlijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap. Bovendien zou de Vennootschap indien nodig, als antwoord op de concurrerende omgeving, bepaalde beslissingen kunnen nemen inzake prijs, dienst of marketing, die een negatieve aanzienlijke weerslag zouden kunnen hebben op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand.

2.1.2 Wisselkoersschommelingen

De Vennootschap is vatbaar aan risico's voortvloeiend uit wisselkoersschommelingen aangezien haar inkomsten worden gegenereerd in andere munten dan die waarin de kosten worden gemaakt. Waardeschommelingen van de euro tegenover de originele munt van een bepaalde belegger kunnen de marktwaarde van de Gewone Aandelen, uitgedrukt in de munt van deze belegger, beïnvloeden. Die schommelingen kunnen ook een invloed hebben op de conversie naar de Amerikaanse dollar van cash dividenden en andere in euro uitbetaalde uitkeringen op de Gewone Aandelen

2.1.3 Afhankelijkheid van bepaalde aanverwante ondernemingen

De Vennootschap is afhankelijk van een aantal aanverwante ondernemingen voor bepaalde aspecten van de vervaardiging van haar producten en voor de levering van unieke apparatuur voor het testen van haar producten. Hoewel de Vennootschap waarschijnlijk alternatieve productiediensten en testapparatuur bij een derde zou kunnen bekomen als de betrokken aanverwante onderneming haar toelevering zou staken, zou dit op korte termijn een aanzienlijk nadelig effect kunnen hebben op de activiteiten van de Vennootschap. Bovendien is het niet uitgesloten dat die alternatieve testapparatuur minder doeltreffend is voor de activiteiten van de Vennootschap en/of beduidend duurder dan de bestaande faciliteiten daar deze apparatuur in belangrijke mate wordt gemaakt rekening houdende met de specifieke vereisten van de Vennootschap. Er kan niet gegarandeerd worden dat de voorwaarden waartegen de Vennootschap momenteel die alternatieve diensten geleverd krijgt, door andere leveranciers geëvenaard kunnen worden. Niettemin zou de Vennootschap, op de lange termijn, haar toeleveringsnet voor uitrustingsgoederen van de Vennootschap en/of beduidend duurder dan de bestaande faciliteiten daar deze apparatuur in belangrijke mate wordt gemaakt rekening houdende met de specifieke vereisten van de Vennootschap. Er kan niet gegarandeerd worden dat de voorwaarden waartegen de Vennootschap momenteel die alternatieve diensten geleverd krijgt, door andere leveranciers geëvenaard kunnen worden. Niettemin zou de Vennootschap, op de lange termijn, haar toeleveringsnet voor uitrustingsgoederen en –diensten kan verkrijgen aan een vergelijkbare kostprijs.

Voor een gedetailleerde beschrijving van de aanverwante ondernemingen verwijzen wij naar de "Geconsolideerde jaarrekening -9.2.4 AB. Aanverwante Ondernemingen."



2.1.4 Doeltreffend groeibeheer

De Vennootschap heeft een periode van snelle groei achter de rug. Om haar toekomstige groei doeltreffend te beheren, moet de Vennootschap haar financiële en boekhoudsystemen en controles opvoeren, haar managementinformatiesystemen verder ontwikkelen, nieuw personeel in dienst nemen en haar uitgebreide verrichtingen goed beheren. Indien de Vennootschap er niet in slaagt haar snelle groei doeltreffend te beheren, kan dit een belangrijke negatieve weerslag hebben op de kwaliteit van haar producten en diensten, haar vermogen om personeel met een sleutelfunctie te behouden en op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële positie.

2.1.5 Risico's van mogelijke toekomstige acquisities

Als deel van haar groeistrategie evalueert de Vennootschap regelmatig mogelijke acquisities van bedrijven, technologieën en productengamma's. Ze kan op elk ogenblik mogelijke acquisities en investeringen aankondigen. Toekomstige acquisities door de Vennootschap kunnen het gebruik van aanzienlijke hoeveelheden cash, mogelijk verwaterende uitgaven van Aandelen, het oplopen van schulden en afschrijvingskosten die verband houden met de goodwill en de andere immateriële vaste activa tot gevolg hebben. Al deze factoren kunnen een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële positie van de Vennootschap of de prijs van de Gewone Aandelen negatief beïnvloeden. Indien de toekomstige acquisities van de Vennootschap lagere marges hanteren dan de marges voor de huidige diensten en producten van de Vennootschap, kunnen ze de groei van de Vennootschap verder afremmen en haar financiële en bedrijfsmiddelen overbelasten. Bovendien houden acquisities veelvuldige risico's in, onder andere moeilijkheden bij de integratie van de verrichtingen, technologieën, producten en personeel van de verworven vennootschap, de verschuiving van de aandacht van het Management naar andere activiteiten, het risico om actief te moeten zijn op een markt waar de Vennootschap geen of weinig rechtstreekse voorafgaande ervaring heeft en potentieel verlies van personeelsleden van de verworven vennootschap die een sleutelfunctie bekleedden. Ook al heeft de Vennootschap besprekingen gevoerd met andere bedrijven, er zijn momenteel geen verbintenissen of overeenkomsten in verband met een mogelijke acquisitie. Indien een dergelijke acquisitie toch gebeurt, is er geen enkele waarborg dat ze geen belangrijke negatieve weerslag zal hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap en dat de marktprijs van de Gewone Aandelen niet aanzienlijk negatief zal worden beïnvloed.

2.1.6 Afhankelijkheid van personeel met een sleutelfunctie: vermogen om gekwalificeerd personeel te rekruteren en te behouden

De prestaties van de Vennootschap zijn in ruime mate afhankelijk van de resultaten en de continue beschikbaarheid van het senior management en ander personeel met een sleutelfunctie. De prestaties van de Vennootschap zijn eveneens afhankelijk van het vermogen van de Vennootschap om haar andere kaderleden en bedienden te behouden en te motiveren. Het verlies aan diensten vanwege haar senior management of andere werknemers met een sleutelfunctie kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

Het toekomstig succes van de Vennootschap hangt eveneens af van haar vermogen om ander hooggeschoold personeel voor techniek, management, marketing en service aan de klant op te sporen, aan te trekken, aan te werven, op te leiden, te behouden en te motiveren. De strijd om dit soort personeel woedt hevig en het is niet zeker dat de Vennootschap in staat zal zijn om voldoende geschoold personeel met succes aan te trekken, op te nemen en te behouden. Indien zij er niet in slaagt het nodige personeel te behouden en aan te trekken, kan dit een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

2.1.7 Producten kunnen gebreken vertonen

De producten van de Vennootschap kunnen verborgen gebreken bevatten, vooral indien ze voor het eerst op de markt worden gebracht, die een negatieve weerslag kunnen hebben op haar activiteiten. Ondanks strenge en uitgebreide tests bestaat de kans dat sommige gebreken slechts ontdekt worden nadat een product geïnstalleerd en gebruikt is door de klanten. Per miljoen geïntegreerde schakelingen die in voertuigen worden geïnstalleerd, zijn er slechts enkele die gebreken vertonen. Gebreken die ontdekt worden na de lancering van het product kunnen leiden tot (i) negatieve publiciteit; (ii) verlies van inkomsten en marktaandeel; (iii) hogere service-, garantie- of verzekeringskosten of (iv) schadeclaims tegen de Vennootschap. Elk van deze factoren kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

2.1.8 Evoluerende distributiekanaalen

De meerderheid van de omzet bij de grote leveranciers in de automobielsector wordt gegenereerd zonder tussenkomst van tussenpersonen. Er wordt echter voorzien dat, met de tijd, beduidend meer ASSP's verkocht zullen worden via het netwerk van vertegenwoordigers en verdelers van Melexis. Daar de meerderheid van ASSP producten van Melexis uniek zijn, zijn de eindverbruikers steeds afhankelijk van Melexis en niet van de vertegenwoordigers en verdelers met wie ze werken.



Iedere verdeler of agent of distributiemethode kan risico's bevatten voor onbetaalde facturen, ongebruikte voorraden en onaangepaste klantenservice. Elk van deze factoren kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

2.1.9 Bescherming en afdwinging van intellectuele eigendomsrechten

Alhoewel de Vennootschap thans geen partij is in een geding betreffende de intellectuele eigendomsrechten, wordt de sector van de halfgeleiders regelmatig gekenmerkt door claims wegens inbreuken op octrooien en andere intellectuele eigendomsrechten. Dit betekent dat de Vennootschap in de toekomst het voorwerp kan uitmaken van vorderingen of claims vanwege derde partijen aangaande octrooien of andere intellectuele eigendomsrechten op bepaalde technologieën of processen die door de Vennootschap worden gebruikt. In het geval één van de claims van derden zou worden gegrond verklaard, zou de Vennootschap verzocht kunnen worden bepaalde methodes en technologieën niet meer te gebruiken of het gebruik en de verkoop van bepaalde producten te staken, schadevergoedingen te betalen, toelatingen te verkrijgen om de aangehaalde overtredende technologie of niet-overtredende technologieën te ontwikkelen. Elk van deze factoren kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

De Vennootschap heeft reeds bescherming gekregen voor bepaalde octrooien en is van plan om, ten gepaste tijde, bijkomende octrooien aan te vragen voor haar technologieën. De Vennootschap beschermt ook haar informatie en knowhow door het gebruik van handelsgeheimen, geheimhoudingsakkoorden en andere maatregelen. De procedure om bescherming te krijgen van een octrooi kan duur en tijdberevend zijn. Er is geen waarborg dat octrooien bekomen zullen worden of dat, indien octrooien bekomen worden, zij niet zullen worden betwist, ongeldig verklaard of omzeild, of dat rechten verworven door het octrooi echte bescherming zullen verlenen of enig commercieel voordeel zullen geven aan de Vennootschap. Er kan ook geen garantie gegeven worden dat de Vennootschap in de toekomst in staat zal zijn enig van de haar toebehorende intellectuele eigendomsrechten te beschermen.

2.1.10 Belangrijke klanten

De twee grootste klanten van Melexis vertegenwoordigen ongeveer 16% en 12% van de inkomsten van de Vennootschap voor het boekjaar per 31 december 2005. Tijdens dezelfde periode vertegenwoordigde geen enkele andere klant meer dan 10% van de inkomsten van de Vennootschap. Op het ogenblik van de beursintroduktie van Melexis in 1997, zorgden de zeven beste klanten voor 70% van de omzet, terwijl de tien beste klanten voor het jaar per 31 december 2005 slechts voor 62% van de omzet zorgden. Deze daling is hoofdzakelijk het gevolg van de toenemende ontwikkeling van ASSP's in vergelijking met producten aangepast aan de wensen van de klant.

2.1.11 Belangrijke aandeelhouders

De hoofdaandeelhouder bezit 50,05% van de uitgegeven aandelen van de vennootschap. Daardoor kan deze aandeelhouder, bij de uitoefening van zijn stemrecht, het beheer van de vennootschap en alle aangelegenheden waarvoor goedkeuring van de aandeelhouders vereist is, in belangrijke mate beïnvloeden, inclusief de verkiezing van de bestuurders en de goedkeuring van belangrijke verrichtingen van de vennootschap. Bovendien kunnen bepaalde beslissingen betreffende de verrichtingen of de financiële structuur van de vennootschap leiden tot een belangenconflict tussen de Vennootschap en deze aandeelhouder en aanverwante partijen. Bijvoorbeeld, indien de vennootschap nieuwe bijkomende fondsen van private of van publieke bron moet vinden om haar verwachte groei en voorziene kapitaaluitgaven te financieren, kunnen haar belangen eventueel tegenstrijdig zijn met die van deze aandeelhouder wat betreft het type financiering dat gezocht wordt. Bovendien kan de vennootschap er belang bij hebben een aankoop, afstand, financiering of andere verrichtingen verder te zetten omdat het in het oordeel van het management voordelig zou kunnen zijn voor de Vennootschap, zelfs als de verrichting in strijd is met de belangen van deze aandeelhouder. Op dezelfde wijze zal deze aandeelhouder regelmatig nog contractuele of andere zakenrelaties hebben met de vennootschap. Hoewel voorzien wordt dat dergelijke verrichtingen en overeenkomsten niet voordeliger zullen zijn voor de Vennootschap dan een contract met niet aanverwante derde partijen, kunnen, in bepaalde omstandigheden, belangenconflicten opduiken tussen de vennootschap en deze aandeelhouder of verbonden partijen.





2.2 Risico's verbonden aan de activiteiten

2.2.1 De markt van de halfgeleiders

De halfgeleidermarkt wordt gekenmerkt door snelle technologische veranderingen, regelmatige invoering van nieuwe producten met betere prijzen en/of prestaties en een gemiddelde erosie van de eenheidsprijs. Deze factoren zouden een aanzienlijke negatieve invloed kunnen hebben op de activiteiten en vooruitzichten van de Vennootschap.

2.2.2 Intense concurrentie

De markt van de halfgeleiders bestemd voor de automobielsector is zeer verschillend van andere segmenten van de halfgeleidermarkt. In het bijzonder zijn de technologische vereisten voor halfgeleiders bestemd voor de automobielsector zeer specifiek daar de elektronische bestanddelen van auto's extreme omstandigheden moeten kunnen weerstaan, o.a. zeer hoge en lage temperaturen, droge en vochtige weersomstandigheden en een omgeving onderhevig aan stof, olie, zout en vibraties. Bovendien en in tegenstelling tot de situatie op de andere segmenten van de markt van de halfgeleiders, zijn er grote variaties in het voltage (tussen 6,5 en 24 volt) geleverd door autobatterijen aan halfgeleiders bestemd voor de automobielsector. Door deze elementen is de vergelijking met andere markten van de halfgeleiders op het vlak van het ontwerp, en in het bijzonder, het testen van halfgeleiders bestemd voor de automobielsector, moeilijk.

De Vennootschap beconcurrereert thans een aantal andere vennootschappen. Deze vennootschappen verschillen voor ieder type van product. De concurrenten van de Vennootschap zijn onder andere: Allegro Microsystems, Analog Devices, Elmos, Honeywell Solid State Elec, Infineon, ITT Semiconductors, Micronas, Motorola Semiconductors, NEC Semiconductors, SGS-Thomson Microelectronics, ST Microelectronics.

De Vennootschap is ervan overtuigd dat de belangrijkste concurrerende factoren op haar markt de volgende zijn: de technische knowhow, de human resources, de ontwikkeling van nieuwe producten, een nauwe band met de leidende producenten van uitrusting voor de automobielsector en, in kleinere mate, met de autoproducenten.

Vele van de huidige en potentiële concurrenten van de Vennootschap hebben een langere bedrijfsgeschiedenis, genieten van een grotere bekendheid van hun merknaam, hebben een grotere klantenbasis en beschikken over beduidend grotere financiële, technische, marketing en andere middelen dan de Vennootschap. Bijgevolg kunnen ze zich sneller aanpassen aan nieuw opkomende technologieën en aan veranderingen in de vereisten van de klanten of grotere middelen aanwenden voor promotie en verkoop van hun producten dan de Vennootschap.

Er is geen garantie dat de Vennootschap bestaande en toekomstige concurrenten succesvol zal kunnen beconcurreren. Bovendien kan de Vennootschap ten gepaste tijde, als strategisch antwoord op de veranderingen in de concurrerende omgeving, bepaalde beslissingen nemen op het vlak van de prijspolitiek, dienstverlening en marketing of acquisities doen die een belangrijke negatieve weerslag kunnen hebben op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand.

Nieuwe technologieën en uitbreiding van bestaande technologieën kan de concurrentiedruk op de Vennootschap verhogen doordat het haar concurrenten zou toelaten een betere technologie of goedkopere diensten te bieden. Er bestaat geen waarborg dat enige van de lopende contracten of overeenkomsten van de Vennootschap zal kunnen worden hernieuwd tegen redelijke commerciële voorwaarden.

Eik van deze gebeurtenissen kan een aanzienlijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

2.2.3 Snelle technologische evolutie

De markt van de halfgeleiders wordt gekenmerkt door een snel veranderende technologie, regelmatige aankondigingen van nieuwe producten, introducties van en verbeteringen aan producten en erosie van de gemiddelde eenheidsprijs. In de markt van de halfgeleiders bestemd voor de automobielsector bedraagt de cyclus van de actieve levensduur van een product ongeveer 5 à 7 jaar.

Bijgevolg zal het toekomstige succes van de Vennootschap afhangen van haar vermogen om zich aan de snel veranderende technologieën aan te passen, om haar producten en diensten aan de evoluerende industriële standaarden aan te passen en de prestaties, kenmerken en betrouwbaarheid van haar producten en diensten voortdurend te verbeteren, om tegemoet te komen aan de concurrerende product- en serviceaanbiedingen en aan de evoluerende markteisen. Indien de Vennootschap er niet in zou slagen zich aan dergelijke veranderingen aan te passen, zal dit een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.



2.3 Risico's verbonden aan de toekomstige verhandeling op Euronext

2.3.1 De Gewone Aandelen worden nog niet zo lang verhandeld

De Gewone Aandelen van de Vennootschap worden op Euronext, Brussel verhandeld. De Vennootschap kan niet waarborgen dat er ook in de toekomst een actieve verhandelingsmarkt voor de Gewone Aandelen zal blijven bestaan. De koers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap kan sterk schommelen als gevolg van een hele reeks factoren, waaronder schommelende kwartaalresultaten, negatieve omstandigheden die de lancering en de marktacceptatie van door de Vennootschap aangeboden nieuwe producten en cliënten negatief beïnvloeden, aankondigingen van nieuwe producten en diensten door concurrenten, veranderingen in de halfgeleidersindustrie, veranderingen in de inkomstenramingen van analisten, veranderingen in de boekhoudprincipes, verkoop van Gewone Aandelen door bestaande aandeelhouders, verlies van personeel met een sleutelfunctie en andere factoren. De koers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap kan ook beïnvloed worden door haar capaciteit om te voldoen aan de verwachtingen van de analisten. Het niet kunnen tegemoetkomen aan die verwachtingen – ook al is het niet belangrijk – kan een negatieve weerslag hebben op de koers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap.

2.3.2 Mogelijke volatiliteit van de beurskoers

De beurskoers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap is steeds onderhevig geweest aan sterke schommelingen, kan het verder blijven, en zou wel eens onderhevig kunnen zijn aan hevige fluctuaties als reactie op verschillende factoren waaronder bestaande schommelingen of anticipatie op toekomstige schommelingen van de kwartaalresultaten van de Vennootschap, aankondigingen van technische innovaties of nieuwe diensten geboden door de Vennootschap of haar concurrenten, veranderingen in de financiële ramingen van analisten, voorwaarden en tendensen in de halfgeleiderindustrie, veranderingen in de waardering door de markt van de vennootschappen die op dezelfde markt actief zijn, aankondigingen door de Vennootschap of haar concurrenten van belangrijke aanwinsten, strategische allianties, joint ventures of verbintenissen om te investeren, het aantrekken en vertrekken van personeel met een sleutelfunctie, de verkoop van Gewone Aandelen en andere effecten van de Vennootschap op de openbare markt en andere gebeurtenissen en factoren, waarvan velen niet door de Vennootschap kunnen gecontroleerd worden. Bovendien hebben de aandelenbeurzen in het algemeen, Euronext en de markt voor halfgeleiders en aanverwanten en technologiebedrijven in het bijzonder, extreme prijs- en volumeschommelingen ervaren die vaak niets te maken hadden met of niet in verhouding stonden tot de prestaties van dergelijke bedrijven. Deze uiteenlopende markt- en industriegebonden factoren kunnen een belangrijke negatieve weerslag hebben op de waarde van de Gewone Aandelen, ongeacht de prestaties van de Vennootschap.



3. Kerncijfers

(in 1.000 Euro)

Operationele resultaten	2001	2002	2003	2004	2005
Omzet	102.400	118.191	133.549	153.335	173.674
EBIT	19.833	22.890	27.922	28.947	34.796
EBITDA-	28.509	33.007	39.019	41.472	46.168

Balans structuur	2001	2002	2003	2004	2005
Eigen vermogen	91.432	86.867	86.153	54.868	61.778
Netto Schuldpositie(*)	3.348	(2.580)	8.582	33.094	26.249
Werkkapitaal	60.899	47.244	59.930	45.020	36.891

(*) : korte termijn financiële schulden - liquide middelen

Liquide middelen en investeringen	2001	2002	2003	2004	2005
Kasstroom (*)	28.977	31.757	35.676	37.401	39.529
Afschrijvingen + waardeverminderingen	8.675	10.117	11.097	12.525	11.373
Investeringen	8.506	14.585	11.304	10.781	10.128

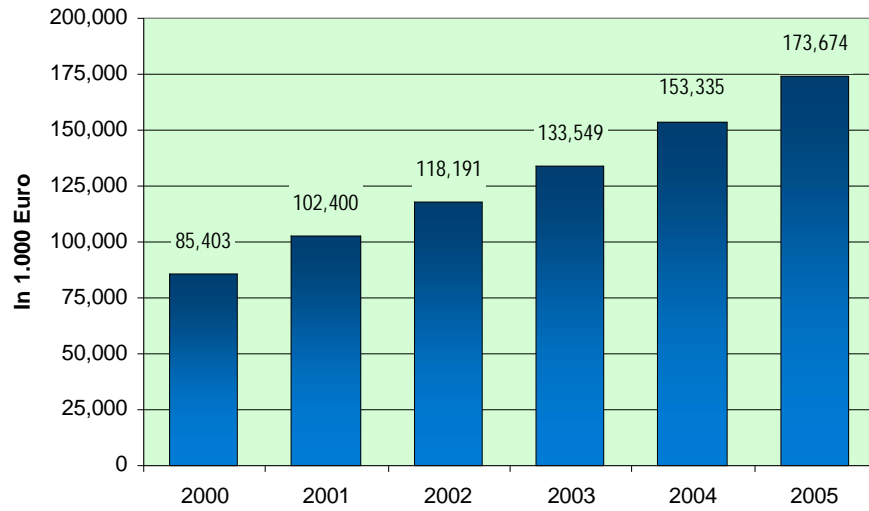
(*) : kasstroom = netto winst + afschrijvingen en waardeverminderingen

Ratios	2001	2002	2003	2004	2005
ROE	22%	25%	29%	45%	46%
Liquiditeit	2,7	3,2	4,5	2,5	2,0
Solvabiliteit	67%	77%	71%	45%	52%

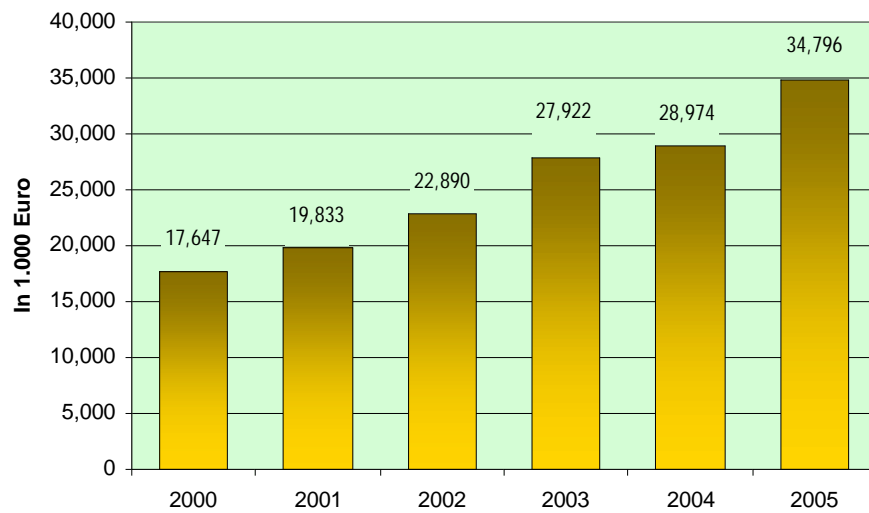
(*) : liquiditeit = vlottende activa/schulden op minder dan 1 jaar



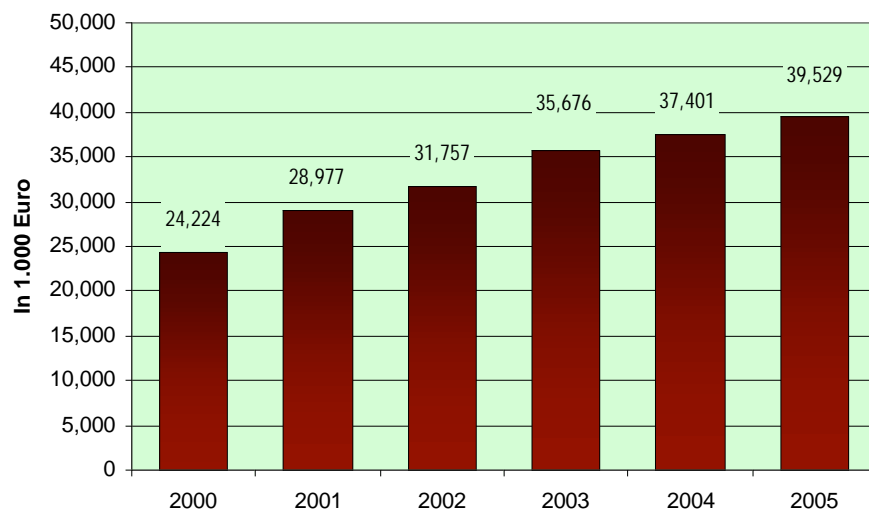
Omzet
Evolutie



EBIT
Evolutie



Kasstroom
Evolutie





4. Inleiding

Small things make a big difference

Als het verschil door kleine dingen gemaakt moet worden, dan zul je het grote kader tot in détail moeten kennen. Maar kennen alleen is niet voldoende. Je zal je er thuis in moeten voelen om vrij te kunnen omgaan met eenheden, grootheden en variabelen. En als je in staat bent om de menselijke factor een dominante plek te blijven geven in dat proces, dan teken je inderdaad voor 'het verschil'. Melexis creëert, innoveert.



Het verschil volgens Melexis



Creëren

Van innovatief idee tot hoogwaardige, technologische oplossing met een breed toepassingsgebied. Dat vraagt om gedegen, multidisciplinaire kennis van het technisch kader én van begrip van de noden bij onze klanten, op het moment zelf en naar de toekomst toe. Om een creativiteit die ver over de grenzen van klassieke oplossingen durft te gaan, die zelf zijn grenzen, als daar al sprake van moest zijn, stelt. Innoveren behelst immers meer dan het bestaande willen overstijgen. Innoveren betekent een nieuw momentum creëren en dus risico's nemen. Gecalculerde risico's, wel te verstaan. Wij kunnen dat en doen dat vanwege het grenzeloze vertrouwen dat we in onze mensen hebben. Hun kennis, hun inzet, hun betrokkenheid staan borg voor de mate waarin onze manier van denken en werken succesvol was. En nog altijd is.



Vrijheid

Vrijheid ligt aan de basis van een bedrijfscultuur die weet te inspireren. Ongebreidelde vrijheid, om creativiteit ongehinderd de vrije loop te laten. De rust om vrijuit ideeën te genereren. De ruimte om een eerste ingeving – hoe rudimentair misschien ook – direct boven aan de agenda te krijgen. In een loyale omgeving waar graag tijd wordt vrijgemaakt voor collegiale discussie, dialoog, om zo samen sneller tot betere prestaties te kunnen komen. Tot slimmere en efficiëntere oplossingen voor elke opdrachtgever.

Respect

Aan de andere kant dwingt vrijheid tot respect, respect voor ieders gedachtegoed, respect voor de kwetsbaarheid van een idee in prille wording. Individuele vrijheid en wederzijds respect zien wij daarom als onlosmakelijk met elkaar verbonden. Wij koesteren die. We beschouwen ze als de ultieme katalysatoren in een proces dat uitsluitend tot doel heeft om nieuwe initiatieven binnen economische randvoorwaarden uit te werken tot even concrete als relevante oplossingen. Voor welk toepassingsgebied dan ook.

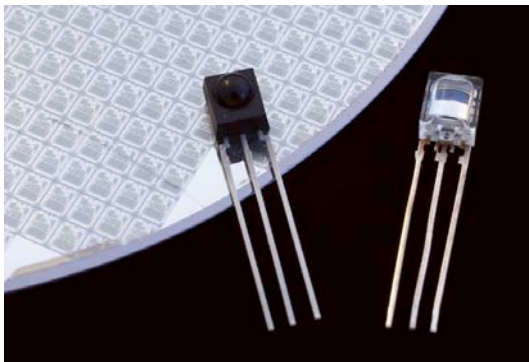


Synergie

Creativiteit, vrijheid en respect lopen als een rode draad door ons hele bedrijf. Niet alleen staan zij aan de wieg van de ontwikkeling van geavanceerde, uiterst hoogwaardige micro-elektronica. Ze werken door in letterlijk alle geledingen van onze organisatie en weten mensen, afdelingen, units en vestigingen met elkaar te verbinden, waar ook ter wereld. Weten hen te verenigen in een gezamenlijk streven naar een maximale inspanning om vraag en aanbod, technologieën en markten op elkaar af te stemmen. Puur pragmatisch. No-nonsense. Het resultaat mag er zijn: gesofisticeerde totaaloplossingen die zich keer op keer bewijzen. Naar ons als bedrijf, maar vooral naar onze partners en klanten.

Toetssteen

Het is als het realiseren van een droom. Meedenken over oplossingen. Meewerken aan onderzoek en ontwikkeling, aan innovaties. Meedenken en meewerken met de klant. Samen werken aan een toekomst die gestalte krijgt in state-of-the-art toepassingen, in nieuwe producten die op bedrijfseconomisch en maatschappelijk gebied waarde toevoegen aan de kwaliteit van het leven van alledag. De wil om steeds een voorschot te nemen op de toekomst, elke dag weer, is een doel op zich. Die toekomst, dat is onze toetssteen. Tegelijkertijd onze drijfveer.



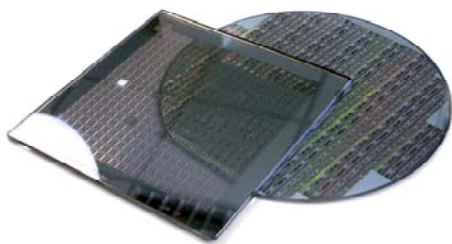
Vershil

Onze talrijke loyale klanten merken dat verschil. En waarderen dat. Zij kennen Melexis als een niet-alledaags bedrijf. Ook als een stabiele, solide, succesvolle organisatie met een sterke financiële positie. Een onderneming die graag en met plezier werkt aan geïntegreerde oplossingen en, daarmee, een wezenlijke bijdrage levert aan hun succes in de respectievelijke markten en deelmarkten. In de automotive, als vanouds, maar net zo goed voor consumentenelektronica en industriële of medische toepassingen. Wetend, tenslotte, dat het de kleine dingen zijn die een wereld van verschil kunnen maken.



5. Onze Strategie

Wederzijds succes door onze klanten innovatieve oplossingen aan te bieden



Focus op de klant en een consistente strategische visie waren altijd al de basis van de groei van Melexis. De innoverende, dynamische teams van Melexis scharen zich achter de kernwaarden en no-nonsense cultuur om solide financiële resultaten te blijven boeken. Deze rendabele en stabiele structuur stelt ons in staat onderzoek te doen naar revolutionaire technologieën die meerwaarde bieden voor onze huidige en toekomstige klanten. Tegelijkertijd breiden we, met de kennis en ervaring die we in dit segment hebben opgedaan, ons werkterrein verder uit naar nieuwe toepassingsgebieden, nieuwe sectoren en nieuwe markten, gebruik makend van onze organisatorische expertise en team spirit.

Blijvende groeikansen in de automotive

Wij zijn er van overtuigd dat de markt voor halfgeleiders in de automobielsector enorme groeikansen blijft bieden. Het aandeel van elektronica in auto's neemt immers nog altijd toe. Die elektronica stelt autofabrikanten in staat om zich met hun types en modellen te onderscheiden op het gebied van veiligheid, milieuvriendelijkheid, prestaties of comfort. Het ontwikkelen van geavanceerde, geïntegreerde toepassingen en oplossingen voor deze sector zal dan ook beslist onze core business blijven.

Daarnaast hebben we het laatste jaar ook een interessante groei gezien in nieuwe markten en sectoren, zoals in de consumentenelektronica en draadloze en industriële of medische toepassingen. Als geen ander kan Melexis daar voordeel doen met de expertise die werd opgedaan in de automobielsector. Dit dankzij onze kennis en ervaring op het gebied van engineering, ontwikkeling en design en het testen van hoogwaardige, geïntegreerde analogoog-digitale toepassingen voor gebruik in auto's en trucks. Wanneer we de focus verbreden naar een veel ruimer toepassingsgebied, dan liggen ook hier kansen voor aanzienlijke groei en expansie van onze bedrijfsactiviteiten.



Focus op ASSPs and ASICs

Melexis zal zich meer gaan concentreren op de ontwikkeling van Application Specific Standard Products (ASSPs), Melexis-oplossingen die binnen ieders bereik liggen. Wij streven naar de ontwikkeling van breed en algemeen aanvaarde bouwstenen voor velerlei toepassingsgebieden. Door verschillende bestaande componenten slim te integreren, is Melexis bovendien in staat om chipsets te creëren voor compleet nieuwe applicaties, voor totaal nieuwe markten.

Onze ASIC-partners weten zeer goed waarom ze Melexis vertrouwen voor hun mixed signal-ICs. Melexis maakt er een erezaak van om méér te bieden dan alleen een afgewerkte en geteste IC op



basis van het blokschema van de klant, door actief mee te denken, te ontwikkelen en ontwerpen en een 'customised' ASIC te leveren. Innovatieve, progressieve oplossingen op schematisch niveau en gedurende de volledige levenscyclus van het programma: die maken het verschil.

Van partner naar 'partner of choice'

Ons aandachtsgebied beslaat de complete levenscyclus van een product. Daarom onderhouden wij hechte werkrelaties met onze klanten en toeleveranciers. Wij streven naar sterke continuïteit in zulke samenwerkingsverbanden, vooral op het gebied van ontwikkeling, engineering en technische ondersteuning. Dit resulteert namelijk in meer dan alleen een goed product. Het geeft ons het inzicht en het overzicht om toepassingen te ontwikkelen die optimaal inspelen op toekomstige plannen en behoeften. Op nieuwe trends en opkomende markten. Zodat we kwalitatief uiterst hoogwaardige en tegelijkertijd zeer kostenefficiënte producten kunnen leveren aan onze wereldwijde klanten.

Leider in halfgeleider oplossingen

Melexis beschikt over een team van ervaren, goed op elkaar ingespeelde ingenieurs. Dankzij hun expertise op het vlak van productdefinitie, ontwerp en het testen van hoogwaardige, geïntegreerde analoog-digitale halfgeleider oplossingen en sensor-IC's, verwierf Melexis een leidinggevende positie. Niet alleen in de automotive, maar nu ook in andere sectoren. Om die positie te behouden en verder te versterken, investeert Melexis substantieel in onderzoek en ontwikkeling en in mensen.

Voorop in kwaliteits- en milieubewustzijn

Melexis kent een geïntegreerd managementsysteem dat voldoet aan strikte voorwaarden van ISO / TS 16949:2002, inclusief Semiconductor Commodity. Daarnaast werd ons bedrijf beloond voor zijn milieu engagement met een ISO 14001 certificaat.



6. Onze activiteiten & Product Portfolio

Onze klanten inspireren ons om geavanceerde geïntegreerde circuits te creëren, ontwikkelen en te verkopen die voornamelijk gebruikt worden in elektronische systemen voor de automobielsector. Dankzij onze expertise in dit domein kunnen wij wereldwijd innovatieve en gesofisticeerde IC's aanbieden voor toepassingen in industriële, consumer en medische markten.

Overzicht van activiteiten

Intelligente Integratie wordt steeds belangrijker om efficiënte, doeltreffende oplossingen te creëren die nodig zijn om tal van complexe systemen eenvoudiger te maken. De dwingende behoefte om de installatiekosten voor essentiële systemen maakt geïntegreerde oplossingen voor sensoren, intelligentie en communicatie noodzakelijk. Melexis levert unieke sensor-, communicatie- en driverchips met analoge en digitale uitgangen, en vaak met geavanceerde on-board microcontrollers of DSP-mogelijkheden.

De markt van de auto-elektronica groeit met 7-9% per jaar. Dat is het gevolg van de vraag naar zuinigere wagens met meer comfort, die echter even krachtig en bestuurbaar blijven. Ook de overheidsreglementering inzake vervuiling, veiligheid en zuinigheid leidde tot een toename van het aantal elektronische sensoren en controlesystemen om de opgelegde normen te bereiken.

Dankzij de investeringen van Melexis in systemen en processen die voldoen aan de eisen van de auto-industrie vertrouwen talrijke klanten hun IC-behoeften voor 100% toe aan de ontwikkelings- en productieteams van Melexis. De productontwikkelingscycli bij deze klanten leidden vaak tot evolutionaire design wins voor Melexis. Dat gaf Melexis de verantwoordelijke taak de klanten te helpen bij het sturen van hun marktstrategie op basis van de vooruitgang die Melexis boekte in onderzoek en ontwikkeling. De IC's van Melexis hebben vaak tot resultaat dat de traditionele systemen grondig worden herwerkt, of zelfs dat verscheidene systemen worden geconsolideerd of geëlimineerd en vervangen door één modulaire oplossing. Die vooruitgang stelt de automobielsector in staat de algemene kosten te verminderen en – bijna net zo belangrijk – het gewicht en het verbruik van de auto te beperken.

Hoewel Melexis zich in de eerste plaats op producten voor de auto-industrie richt, is het bedrijf ook actief in andere terreinen en markten. Dankzij zijn technologie en know-how veroverde het bedrijf ook een leiderspositie in bepaalde specifieke domeinen zoals zenders, ontvangers en zendontvangers met radiofrequentie, ventilator-IC's in één chip, infrarood afstandsbedieningen voor consumentenproducten en stroomtoevoercontrolechips voor gsm-batterijen.

Dankzij de klantgerichte benadering van Melexis, de zeer hoge kwaliteit van de producten en de innovatieve ontwerpmethodologie, veroverden bepaalde ASIC en ASSP-oplossingen voor dit type markten belangrijke, en in sommige gevallen dominante marktposities voor onze partners.

De belangrijkste producten van Melexis blijven de Hall Effect IC's (magnetische sensoren), druk- en acceleratiesensoren, sensor interface IC's, automotieve systemen op-één-chip, geïntegreerde microcontrollers, IC's voor draadloze communicatie, chips voor bussystemen, optische en infraroodsensoren. Al deze producten worden in de eerste plaats ontwikkeld voor toepassingen in de auto-industrie en voor specifieke klanten die ze vervolgens gebruiken in commerciële en industriële toepassingen.

Melexis bezit een uitgebreide patentportefeuille. De patenten zijn ook nuttig voor onze klanten, die onze producten op hun beurt kunnen aanwenden voor kostenefficiënte en unieke oplossingen in hun marktsegment, waar de concurrentie bijzonder scherp is.

Melexis is een "onderzoeksgedreven" vennootschap, waarbij O&O voor de bedrijfsstrategie van overheersend belang is en ook zal blijven. De welbepaalde O&O-activiteiten worden niet uitgevoerd voor intern gebruik, maar zijn contractueel voor klanten, en creëren bijgevolg inkomsten.

De investeringen in O&O bestaan uit zowel productontwikkeling als geavanceerde ontwikkeling in nieuwe technologieën voor de automobielsector. Maar het gaat nog verder. Enerzijds wordt de O&O gedreven door de behoeften en vragen van onze klanten, maar anderzijds ook steeds meer door het marktonderzoek van Melexis waarin gepeild wordt naar behoeften op lange termijn.



6.1 Sensoren

- Hall Effect

Hall Effect-producten detecteren de densiteit van magnetische velden. Ze worden meestal gebruikt voor het herkennen van beweging en positie. Hall-sensoren zijn van nature immuun voor stof, vuil en trillingen. De Hall IC's van Melexis waren de eerste die door de gebruiker konden worden geprogrammeerd. Deze baanbrekende innovatie stelde onze klanten in staat hun modules te vereenvoudigen dankzij de flexibiliteit en de aanpasbaarheid van onze IC's. Het detecteren van de rotatie van assen (vb. nokken- en krukas) in motoren, het controleren van beweging in motoren en aandrijving, de positieherkenning van pedalen, regelkleppen en stuurwiel zijn essentiële functies van de miljoenen Melexis Hall IC's waarmee auto's vandaag worden uitgerust. Andere vaak voorkomende toepassingen voor Hall-IC's zijn mobiele telefoons, computers, draagbare toestellen en automatisering.

Een andere 'wereldprimeur' van Melexis is de dubbele redundante programmeerbare lineaire Hall IC. Deze chip is bestemd voor drive-by-wire controlesystemen. Deze unieke oplossingen zorgden voor een belangrijk evenwicht tussen de totale installatiekosten en de volledige betrouwbaarheid.

Melexis brengt een nieuwe en baanbrekende Hall-technologie op de markt onder de naam "Triaxis". Het eerste Triaxis-product is bestemd voor een contactloze 360° hoeksensor. Dit product werd door EDN op de lijst geplaatst met de 'Hot 100 Products of 2005'. Deze Triaxis-technologie zal nieuwe marktsegmenten openbreken zoals stroomsensoren en halfgeleider elektronische kompassen.

Het Melexis-gamma Hall-sensoren biedt oplossingen voor industriële toepassingen in grote volumes, zoals slimme, borstelloze DC motoraandrijvers en controllers met geïntegreerde magnetische detectie.

Melexis heeft de reputatie een innovator te zijn in deze markten.

Een voorbeeld is het uitgebreide assortiment gespecialiseerde Hall-sensoren ontwikkeld voor gebruik in ventilatoren voor elektronische apparatuur. Recente innovaties zijn IC's die het lawaai van koelventilatoren aanzienlijk verminderen; een belangrijk aspect in consumentenelektronica.

- MEMS (Micro-Electro-Mechanical Systems)

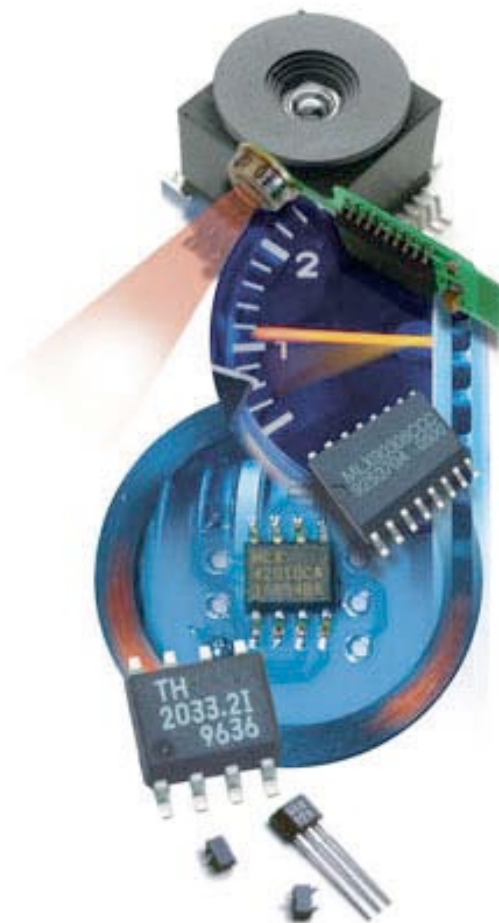


a. Druksensoren, acceleratiesensoren, gyroscopes

Acceleratiesensoren, druksensoren, interface chips en gyroscopen worden gebruikt in verschillende automobieltoepassingen, zoals airbagsystemen, ESP-systemen (elektronisch stabiliteitsprogramma), deeltjesfilters en remcircuits.

De door Melexis ontwikkelde druk- en acceleratiesensoren zijn gebaseerd op micromachining technologie, waarbij de fysische parameter die wordt gemeten een tijdelijke en omkeerbare vervorming veroorzaakt in een mechanische structuur geëtst in de IC.

Druk is een van de meest gemeten fysische parameters in de auto. Metingen kunnen gebeuren met alleenstaande sensoren,





waarvoor Melexis de elektronica levert, of met volledig geïntegreerde druksensoren. Deze geïntegreerde druksensoren bevatten het herkenningselement (in de vorm van een vervormbaar siliciummembraan) en de elektronica in één chip.

Elk airbagsysteem vereist één of meer acceleratiesensoren. Ze registreren een eventuele botsing met een andere auto of een voorwerp. De informatie van de acceleratiesensoren bepaalt of de airbag opent. De huidige generatie airbags, met systemen zoals zijdelingse gordijnairbags, vereisen crashsensoren daar waar de crash het snelst en het nauwkeurigst kan worden gedetecteerd. Melexis levert al jarenlang airbagsensors aan klanten die gespecialiseerd zijn in veiligheidstoepassingen voor de auto-industrie, dankzij zijn competentie op het vlak van sensortechnologie, signaalconditionering en IC-verpakking.

De meest recente veiligheidstoepassingen voor auto's, zoals ESP (Elektronisch Stabiliteits Programma), ACC (Aangepaste Cruise Control) en Roll-over waarneming, vereisen het gebruik van hoeksensoren, ook gyroscopen genoemd. Melexis ontwikkelde een innovatieve gyroscopoplossing, een concurrentiële troef op deze opkomende markt.

b. Interface ICs

Melexis heeft zichzelf geprofileerd als een van de wereldleiders in het automotive segment van deze markt. Interface IC's laten piëzo-sensoren van het brugtype en capacitieve sensoren toe om intelligent te communiceren met de beslissersystemen in wagens. Ze worden onder meer gebruikt voor het meten van druk in elektronisch gecontroleerde automatische versnellingsbakken, spanningssensoren voor veiligheidsgordels in airbagsystemen van de tweede generatie en brandstofdruksensoren in brandstofbesparende injectiesystemen. De verdere toename van sensorrijke systemen voor auto's zal de motor blijven achter de groei van deze productlijn.



6.2 Actuatoren

Deze producten zijn bestemd voor de integratie van elektronische systemen met groot volume: perifere IC's, microprocessor IC's en Bus-systemen.

Perifere IC's kunnen deel uitmaken van een ECU (Electronic Control Unit). Ze worden vooral geïntegreerd in modules voor stuurbeheersing (EPAS- Electrically Power Assisted Steering) en klimaatregeling (HVAC-Heating, Ventilating and Air-Conditioning). Perifere IC's die geen deel uitmaken van een ECU, worden gebruikt als interface voor elektrische motorsystemen. Typische voorbeelden zijn dashboardinstrumentatie, ruitenwissers, automatische deuropening en verklikkersystemen met geluid.



Bij de ontwikkeling van microcontrollers profiteert Melexis van de synergieën in het bedrijf om de sensorfunctie te integreren waar nodig en om de designexpertise in geïntegreerde intelligente oplossingen voor sensorproducten te delen.

Melexis heeft een dominante marktpositie veroverd voor systemen die in autodeuren worden geïntegreerd, zoals elektrische ruitensystemen, modules voor deurschakelaars, deursloten, spiegel aandrijvers en spiegelverlichting. Naast deze basistoepassingen voor autodeuren zijn ook gelijkaardige toepassingen die dezelfde technologische verfijning vereisen mogelijk, zoals open daken, binnenverlichting en brandstofpompen.

Communicatieprotocollen zoals LIN werden in de microcontrollers van Melexis geïntegreerd en maken gebruik van de know-how van de Bus-groep om de vereenvoudigde oplossingen voor de klanten van Melexis nog te verbeteren.

LIN-netwerken zijn ondertussen een volwassen technologie die gebruikt wordt door alle autoproducenten in Europa, de VS en Azië als integraal onderdeel van hun voertuigarchitectuur. Melexis, een van de leiders in LIN-verzender-ontvangers, versterkt zijn portfolio van geïntegreerde Applicatie Specifieke Standaard Producten (ASSP's). Deze IC's stellen netwerkdesigners in staat om de goedkoopste LIN slave nodes te ontwikkelen met behoud van flexibiliteit.

6.3 Draadloze communicatie

- RF IC's (IC's met radiofrequentie)

Melexis ontwerpt en ontwikkelt RFIC's (IC's met radiofrequentie) met een frequentiebereik van 27 tot 950 MHz. Onze belangrijkste producten zijn standaard zenders, ontvangers en zendontvangers en op maat ontworpen IC's voor industriële-wetenschappelijke-medische bandtoepassingen van 315 tot 434 MHz en 868 tot 930 MHz. De IC's met radiofrequentie worden vooral gebruikt voor sleutelloze toegang (RKE - Remote Keyless Entry), bandendruksystemen (TPMS: Tire Pressure Monitoring System), garagedeurenopeners, domotica, alarmsystemen, persoonlijke identificatie en algemene communicatie op korte afstand. Deze markt vereist een hoog niveau van applicatiesupport omdat radiofrequentie-engineering een zeer gespecialiseerd domein is. Melexis creëerde gespecialiseerde interne centra voor RF applicatie-engineering in alle belangrijke markten, zodat we klanten die naar draadloze communicatie willen overschakelen optimaal kunnen bedienen.

- RFID IC's

RFID-technologie (Radio Frequency IDentification) is een middel voor automatische identificatie. Net als de barcodetechnologie is RFID een acquisitietechnologie. Een sensor stuurt radiogolven naar een speciaal ontworpen RFID chip, die antwoordt met een radiob bericht. De data in een chip kunnen een item in productie, goederen in transit, een specifiek voertuig, een dier of een mens identificeren.

Melexis versterkt de markt van de RFID IC's en wordt momenteel beschouwd als producent van de beste toestellen op de markt in deze categorie.

Melexis was één van de eerste bedrijven die de innovatieve draadloze herkenning in hun RFID-producten integreerden. Draadloze herkenning geeft Melexis een aanzienlijk voordeel op de concurrentie omdat ze minder energie verbruikt, van op grote afstand werkt en sterk geïntegreerd design mogelijk maakt. Bovendien biedt Melexis de tag en de lezer aan als een volledige oplossing die de systeemintegratie vereenvoudigt. Draadloos detecteren van de temperatuur van bederfbare goederen is een voorbeeld van de mogelijke nuttige toepassingen van de geavanceerde expertise van Melexis op het gebied van herkenning en RFID.

De expertise van Melexis voor RF en RFID zal eveneens een belangrijke rol spelen bij de ontwikkeling van de nieuwe NFC-technologie (Near Field Communication).



6.4 Optische elektronica

- IR Sensoren

De vraag naar IR-thermometermodules voor Mobile Air Conditioning (MAC)-systemen stijgt. Deze stijging is het gevolg van de introductie van de module in nieuwe voertuigplatformen bij bestaande en nieuwe klanten.

Melexis stelt vast dat er steeds meer interesse is voor zijn laatste nieuwe dual zone IR-sensoren voor toepassing in multizone-MAC-systemen. In deze multizonesystemen moet de dual zone IR-sensor de talrijke temperatuur- en zonlichtsensoren vervangen, wat het systeem eenvoudiger maakt en de kosten drukt.



Een andere nieuwe markt voor IR-sensoren vindt Melexis in de klimaatregeling (HVAC) in gebouwen. Hier zorgt de technologie voor een beter 'thermisch comfort' voor de bewoners van huizen en werkplaatsen. Door de comforttemperatuur van de bewoners rechtstreeks te meten, kan een HVAC-systeem de weersomstandigheden buiten en warmteproductie in de kamer door apparatuur en/of mensen beter en preciezer compenseren.

In een streven naar meer integratie, eenvoud en kostenverlaging, ontwikkelt Melexis nu ook een nieuw signaalverwerkings-ASIC die samen met de temperatuursensor kan geïntegreerd worden in één klein pakketje. Deze in de firma gekalibreerde miniatuurtemperatuursensor kan gemakkelijk door de klant geïnstalleerd worden op zijn eigen PCB. Dit maakt dure passieve onderdelen en connectoren overbodig en stelt Melexis in staat om de productie verder te standaardiseren en de kosten te verlagen.

- Optische Sensoren

Melexis bezit een gevarieerde expertise in optische IC's voor de automobiel- en consumermarkt. De lineaire array van Melexis is de belangrijkste component voor zeer nauwkeurige en robuuste stuurwielsensoren. Deze sensoren geven positie-informatie door aan ESP (Elektronisch Stabiliteitsprogramma) en EPAS (Electric Power Assisted Steering) systemen. EPAS-systemen zijn een belangrijk hulpmiddel om de stuurinspanning te verminderen en ESP-systemen helpen de bestuurder het slippen te vermijden.

De markt en de toepassingen blijven groeien. Melexis gaat dan ook door met het ontwerp, de verkoop en de ontwikkeling van optische sensoren van de nieuwe generatie om tegemoet te komen aan de noden en de vraag naar de volgende generatie sensoren, zowel voor de auto-industrie als voor consumenten- en industriële toepassingen.

De CMOS-camera's werden ontwikkeld en getest door verschillende autoproducenten voor verschillende toepassingen. De beeldsensor-IC's van Melexis zijn klaar voor de komst van nieuwe voertuigen met geavanceerde optische veiligheidssystemen.



7. Internationale Vestigingen

BELGIË

Melexis nv
Rozendaalstraat 12
8900 IEPER
Tel: +32 57 22 61 31
Fax: +32 57 21 80 89

Melexis Tessenderlo NV
Transportstraat 1
3980 TESSENDERLO
Tel: +32 13 67 07 80
Fax: +32 13 67 21 34

BULGARIJE

Melexis Bulgaria Ltd.
84-86 Ami Boue Street
1612 SOFIA
Tel: +359 2 9174 740
Fax: +359 2 9525 792

FRANKRIJK

Melexis NV/BO Paris
Tour Arago - 5 Rue Bellini
92806 PUTEAUX LA DÉFENSE
Tel: +33 1 47 78 11 34
Fax: +33 1 47 78 06 35

DUIJSLAND

Melexis GmbH
Haarbergstrasse 67
99097 ERFURT
Tel: +49 361 427 7700
Fax: +49 361 427 7614

Zwitserland

Melexis NV/BO Bevaix
Chemin de Buchaux 38
2022 BEVAIX
Tel: +41 32 847 06 60
Fax: +41 32 847 06 99

Sentron AG
Baarerstrasse 73
3600 ZUG
Tel: +41 41 711 21 70
Fax: +41 41 711 21 88

UKRAÏNE

Melexis Ukraine
4, Kotelnikova Street
03115 KIEV
Tel: +38 044 459 6853
Fax: +38 044 459 6853

USA

Melexis Inc.
41 Locke Road
NH 03301 CONCORD
Tel: +1 603 223 2362
Fax: +1 603 223 9614

Melexis Detroit
Tel: +1 248 624 88

info@melexis.com
www.melexis.com





8. Bespreking en analyse van het Management

8.1 Inleiding

Onderstaande financiële data werden afgeleid van de IFRS geconsolideerde financiële staten van Melexis NV voor de drie jaren eindigend op 31 december 2005, 2004, 2003. De jaren 2005 en 2004 werden geauditeerd door BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA, het jaar 2003 door Deloitte & Partners Bedrijfsrevisoren.

Geconsolideerde resultatenrekening

	Jaar eindigend op 31 december		
	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Omzet	171.134.284	148.751.685	128.271.746
Inkomsten van onderzoek en ontwikkeling	2.539.976	4.583.254	5.277.438
Kost van de verkopen	(101.392.977)	(90.479.760)	(76.365.213)
Bruto-marge	72.281.283	62.855.179	57.183.971
Afschrijving van consolidatieverschillen	-	(555.689)	(740.919)
Kosten van onderzoek en ontwikkeling	(24.987.990)	(22.457.478)	(18.749.812)
Algemene en administratieve kosten	(7.898.155)	(6.143.793)	(5.043.344)
Verkoopkosten	(4.599.160)	(4.751.358)	(4.727.943)
Overige operationele kosten (netto)			
Bedrijfswinst (EBIT)	34.795.978	28.946.861	27.921.954
Financieel resultaat (netto)	(721.148)	25.003	427.089
Overige kosten (netto)		-	-
Winst uit de gewone bedrijfsuitoefening voor belastingen	34.074.830	28.971.864	28.349.043
Belasting op het resultaat	(5.917.981)	(4.096.086)	(3.770.386)
Aandeel van derden in het resultaat	-	-	-
Netto winst van het boekjaar	28.156.849	24.875.778	24.578.657

Verkorte geconsolideerde balansen

	Jaar eindigend op 31 december		
	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Vaste Activa	45.725.927	47.829.013	44.043.975
Vlottende Activa	73.219.604	74.907.848	77.033.697
Passiva op minder dan één jaar	36.328.187	29.887.495	17.103.333
Passiva op meer dan één jaar	20.838.876	37.982.164	17.820.928
Eigen vermogen	61.778.468	54.867.202	86.153.411



8.2 Omrekeningskoersen

Sinds de introductie van de EURO op 1 januari 1999, en in overeenstemming met de Belgische wetgeving, voert Melexis NV haar boekhouding en stelt ze haar geconsolideerde financiële staten op in EURO. De toegepaste munteenheid van Melexis NV en haar dochterondernemingen Melexis Tessenderlo NV, Melefin NV, Melexis GmbH en Melexis BV is de EURO. De toegepaste munteenheid van Melexis Inc. is de Amerikaanse Dollar (USD), voor Melexis Oekraïne de Oekraïense Hryvnia (UAH), voor Melexis Bulgarije Ltd. de Bulgaarse Leva (BGN), voor Sentron AG de Zwitserse Franc (CHF) en voor Melexis Filippijnen de Filippijnse Pesos (PHP). Activa en passiva van Melexis Inc., Melexis Branch Office, Sentron AG, Melexis Oekraïne en Melexis Bulgarije Ltd. worden omgezet tegen wisselkoersen op het einde van de rapporteringsperiode. Opbrengsten en kosten worden omgerekend volgens de gemiddelde wisselkoers gedurende die periode. Componenten van het eigen vermogen worden omgerekend volgens historische wisselkoersen. Winsten of verliezen resulterend uit deze omrekening worden weergegeven in de balanspost "cumulatieve omrekeningsverschillen", als afzonderlijke component van het eigen vermogen.

8.3 Bespreking en Analyse van het management van de financiële toestanden en de bedrijfsresultaten

Onderstaande bespreking en analyse van het management van de financiële toestand en de bedrijfsresultaten moeten worden gelezen samen met de financiële staten van de onderneming voor de jaren eindigend op 31 december 2005, 2004 en 2003.

8.3.1 Historisch Overzicht

De heer Fred Bulcke, een ingenieur electronica met veel ervaring binnen de geïntegreerde schakelingen en de assemblagetechnologie in Duitsland, stichtte de Vennootschap eind 1988. De Vennootschap investeerde beduidend in gereedschappen voor productontwikkeling en productie-uitrusting. Tegen eind 1993 hingen de activiteiten voornamelijk af van een beperkt aantal klanten en één belangrijk contract voor een telecommunicatiebedrijf.

In april 1994 verkocht de heer Bulcke de onderneming aan private aandeelhouders. Op dat ogenblik kreeg de Vennootschap een nieuwe naam, Elex Sensors om te beantwoorden aan de wens van de nieuwe eigenaars dat geïntegreerde schakelingen de "core business" van de Vennootschap zou worden. In datzelfde jaar ontwikkelde de Vennootschap haar eerste Hall Sensoren en verwierf ze een licentie om silicium druksensorchips te maken en te verkopen.

In de lente van 1996 verkochten de private aandeelhouders hun aandelen aan Elex NV, de huidige hoofdaandeelhouder van Melexis NV.

In oktober 1997 gingen Melexis NV en haar moederonderneming, Elex NV, naar de beurs (IPO) op Easdaq. Bij deze IPO werden er 4.000.000 nieuwe aandelen uitgegeven en 3.300.000 bestaande aandelen verkocht door de verkopende aandeelhouder.

In het laatste kwartaal van 1997 verwierf de Vennootschap US MikroChips Inc. (nu Melexis Inc.), gevestigd te Webster, Massachusetts. US MikroChips Inc. werd opgericht in januari 1993 om voordeel te halen uit de snel groeiende markt in Azië voor Hall Sensoren in ventilatoren. Sinds april 1994 werd de samenwerking tussen US MikroChips en Melexis NV aanzienlijk uitgediept. De vakkennis van US MikroChips betreffende Hallsensoren gekoppeld aan Melexis' technologie van geïntegreerde schakelingen, stelde US MikroChips in staat daadwerkelijk één van de grootste Hall IC producenten ter wereld te worden.

US MikroChips is ondertussen een volledig eigen dochteronderneming van Melexis NV geworden die instaat voor de marketing, verkoop en het management van de afdeling Hallsensoren. Haar bedrijfsnaam werd veranderd in Melexis Inc.

Momenteel koopt Melexis haar wafers aan bij de X-FAB groep, een verbonden groep. De aankooprijzen zijn gebaseerd op marktprijzen voor geproduceerde wafers. X-FAB verkoopt een aanzienlijk deel van haar productie aan andere IC verkopers dan Melexis. Melexis is momenteel verantwoordelijk voor 38% van de totale verkoop van de X-FAB groep.

Op 1 oktober 1999 verwierf Melexis NV de onderneming Thesys Mikroelektronik Produkte GmbH. Met deze acquisitie verdubbelde nagenoeg het ontwikkelingsteam en verwierf Melexis kennis op het gebied van RF (radio-frequentie toepassingen) en BUS systemen (signalisatie en communicatie in wagens). Haar bedrijfsnaam werd veranderd in Melexis GmbH.

Einde 1999 werd Melexis Tessenderlo NV opgenomen als een dochteronderneming van Melexis NV. Deze nieuw gecreëerde entiteit is actief op het vlak van Hall Sensoren, druksensoren en huishoudelijke toepassingen.

In maart 2000 richtte Melexis NV een afdeling op in Bevaix, Zwitserland.



In september 2000 werd Melexis Oekraïne opgericht. Deze nieuwe entiteit is voornamelijk actief op het vlak van micro controllers.

Melexis kocht op 31 oktober 2000 Melexis Bulgarije Ltd. van Sigma Delta Holding NV. Deze onderneming is voornamelijk actief op het vlak van testdiensten en de ontwikkeling van IP (Intellectual Property), huishoudtoepassingen en infraroodsensoren.

Eind 2000 werd Melexis AG, een 100 % dochteronderneming in Bevaix, Zwitserland, door Melexis NV aan haar moederonderneming, Elex NV, verkocht,.

In januari 2001 werd Melexis BV in Utrecht, Nederland, door Melexis NV opgericht. Deze onderneming is voornamelijk actief op het vlak van ontwikkeling van geïntegreerde schakelingen.

Voor management doeleinden is de groep wereldwijd georganiseerd in een automobielsegment en een segment "overige", waaronder alle producten worden opgenomen die onderhevig zijn aan andere risico's dan deze in het automobielsegment.

In mei 2002 lanceerden Melexis NV en haar moederonderneming, Elex NV, een " Second Public Offering " (SPO) op Euronext Brussel. Bij deze SPO werden er 7.500.000 bestaande aandelen verkocht door de verkopende aandeelhouder.

Sinds januari 2003 is Melexis niet meer genoteerd op Nasdaq Europe, maar enkel op Euronext Brussel.

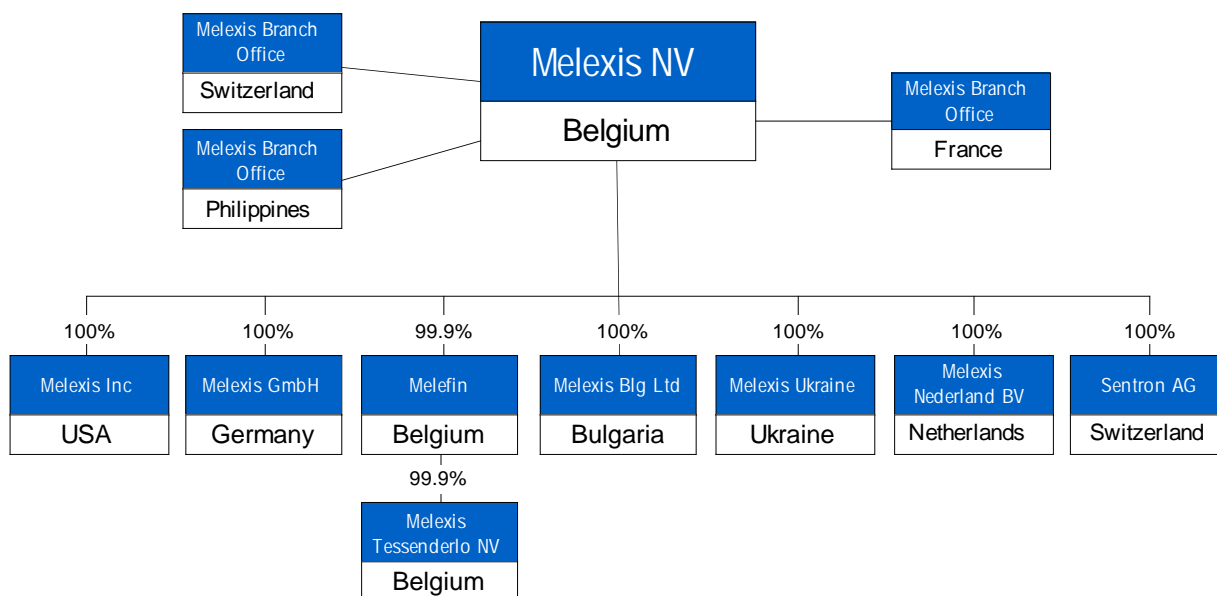
In januari 2003 richtte Melexis NV een filiaal op in Parijs. Dit filiaal is actief in de ontwikkeling van IP.

Binnen de onderneming zijn er verschillende productgroepen die de basis vormen voor de bespreking en analyse van het management.

Op 3 februari 2004 werd Sentron AG aangekocht. Deze onderneming is voornamelijk actief in de ontwikkeling van magnetische sensoren.

Op 23 december 2005 richtte Melexis NV Melefin NV op, door de inbreng in natura van de aandelen van Melexis Tessenderlo NV in Melefin NV. Melefin NV zal hoofdzakelijk een thesaurie functie hebben binnen de Melexis groep.

Sinds 1 januari 2006 is Xtrion NV de hoofdaandeelhouder van Melexis NV, door een partiële splitsing van Elex NV in Elex NV en Xtrion NV.





8.3.2 Bedrijfsresultaten

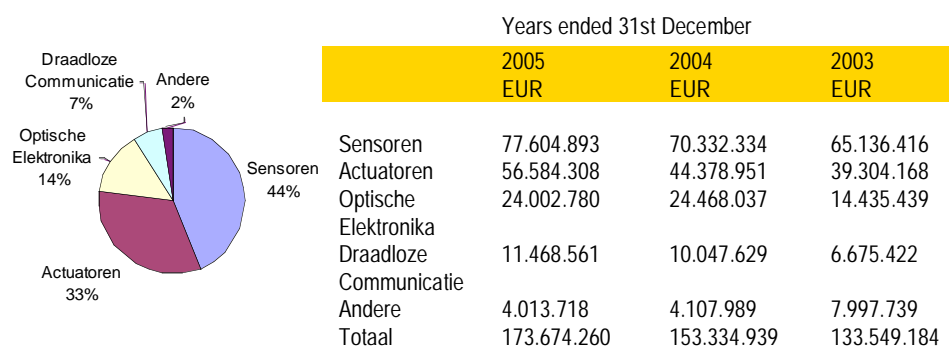
Inkomsten

Voor het jaar 2005 stegen de totale inkomsten met 13 % in vergelijking met 2004. De voornaamste stijging vinden we terug in de Actuatoren divisie.

De grootste afdeling is de Sensoren divisie (44 %), welke zowel Hallsensoren, druk- en acceleratiesensoren en gyroscopen omvat, gevolgd door de Actuatoren divisie (33 %). De divisie van de optische elektronika is de derde grootste en realiseert 14 % van de totale inkomsten van de onderneming. De Draadloze Communicatie divisie realiseert 7 %.

Specifieke onderzoeks- en ontwikkelingsactiviteiten worden opgenomen in de inkomsten per divisie. Deze specifieke O&O activiteiten worden uitgevoerd op grond van contracten met klanten. Voor 2005 factureerde de Vennootschap EUR 2.539.976 kosten voor onderzoek en ontwikkeling aan haar klanten in vergelijking met EUR 4.583.254 in 2004 en EUR 5.277.438 in 2003.

Volgende tabel geeft een overzicht weer van de totale inkomsten per divisie.



Kost van de verkopen

Kost van de verkopen bestaat uit materiaal (grondstoffen en half afgewerkte producten), onderaanneming, personeelskosten, afschrijvingen en andere directe productiekosten. De kost van de verkopen steeg van EUR 76.365.213 in 2003, EUR 90.479.760 in 2004 en EUR 101.392.977 in 2005.

Uitgedrukt als een percentage van de totale inkomsten, was de kost van de verkopen 58 % in 2005 t.o.v. 59 % in 2004. De belangrijkste oorzaak voor deze daling in kost van verkopen als percent van de omzet is de verandering in product mix en de verbeterde yield.

Brutomarge

De brutomarge uitgedrukt als percentage van de omzet was 42 % in 2005 t.o.v. 41 % in 2004 en 43% in 2003. Deze stijging van de brutomarge is te wijten aan een verschuiving in de product mix, en de verbeterde wafer yield.

Kosten van onderzoek en ontwikkeling

De uitgaven voor O&O liepen op tot EUR 24.987.990 in 2005, zijnde 14% van de totale inkomsten.

De toename van 11 % voor 2005 is in lijn met de omzet groei. De activiteiten van onderzoek en ontwikkeling concentreren zich verder op het onderzoek en de ontwikkeling van Hallsensoren, geïntegreerde druk- en acceleratiesensoren en gyroscopen, 16-bit microcontrollers, infrarood-en optische sensoren, bus-ICs en RF- componenten.

Algemene, administratieve en verkoopkosten

De algemene, administratieve en verkoopkosten bestaan hoofdzakelijk uit lonen en loongebonden uitgaven, kantooruitrusting en verbonden uitgaven, commissies, reis- en publiciteitskosten. De groei in algemene, administratieve en verkoopkosten in 2005 zijn in lijn met de omzetgroei.

Financieel resultaat

Het netto financiële resultaat daalde van EUR 25.003 winst naar EUR 721.148 verlies in 2005. Het (netto) interest resultaat daalde van een verlies van EUR 63.051 in 2004 naar een verlies van EUR 883.863 in 2005. De nettowinst uit koersverschillen (zowel gerealiseerd als niet-gerealiseerd) in 2005 bedroeg een winst van EUR 410.449 in vergelijking met een verlies van EUR 117.158 in 2004.



Netto-inkomen

Voor het boekjaar 2005 heeft de Vennootschap een netto-inkomen van EUR 28.156.849 geboekt. Dit is een toename van 13 % t.o.v. 2004, wat in lijn is met de groei in verkopen van 2004 tot 2005.

8.3.3 Liquide middelen, werkkapitaal en investeringen

De liquide middelen en geldbeleggingen bedroegen EUR 11.375.829 op 31 december 2005 vergeleken met EUR 16.296.964 op 31 december 2004 en EUR 14.127.504 op 31 december 2003.

In 2005 bedroegen de operationele kasstromen voor wijzigingen in het werkkapitaal EUR 40.404.530. De wijziging in het werkkapitaal was negatief in 2005, hoofdzakelijk ten gevolge van de verhoogde inventaris en handelsvorderingen, wat resulteert in een netto operationele kasstroom van EUR 33.755.840.

De kasstromen uit investeringsactiviteiten waren negatief ten belope van EUR 9.451.607 als gevolg van de gestegen investeringen in vaste activa.

De kasstromen uit financieringsactiviteiten waren negatief ten belope van EUR 29.492.347. Dit is het netto resultaat van enerzijds de betaling van een interim-dividend van EUR 21.620.925 en anderzijds de vermindering van de bankschulden voor EUR 11.766.560.



9. Financiële staten

9.1 Geconsolideerde jaarrekening

9.1.1 Verslag van de commissaris

Aan de Aandeelhouders van Melexis NV:

Overeenkomstig de wettelijke en statutaire bepalingen, brengen wij U verslag uit over de uitvoering van de controleopdracht die ons werd toevertrouwd.

Wij hebben de controle over de geconsolideerde balans, de geconsolideerde resultatenrekening, de kasstroomtabel, de eigenvermogensmutatietabel, de toelichtingen en het geconsolideerde jaarverslag van MELEXIS NV en haar dochterondernemingen afgesloten op 31 december 2005, uitgevoerd. Het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening en de beoordeling van de inlichtingen die in het geconsolideerde jaarverslag dienen te worden opgenomen, vallen onder de verantwoordelijkheid van het bestuursorgaan.

Het balanstotaal per 31 december 2005 bedraagt EUR 118.946(000) en de resultatenrekening sluit af met een geconsolideerde winst van het boekjaar van EUR 28.157(000).

De geconsolideerde jaarrekening per 31 december 2005 werd gecontroleerd door BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. CVBA. Deze rekeningen bevatten filialen van Belgisch of buitenlands recht waarvan de controle aan andere revisoren werd toevertrouwd en dit in het kader van de uitvoering van onze opdracht. Onze confraters hebben de contributie van deze filialen aan het geconsolideerd geheel geattesteerd.

Onze controle van de geconsolideerde jaarrekening werd uitgevoerd overeenkomstig de in België geldende controlenormen, zoals uitgevaardigd door het Instituut der Bedrijfsrevisoren.

VERKLARING ZONDER VOORBEHOUD OVER DE GECONSOLIDEERDE JAARREKENING

De voormelde controlenormen eisen dat onze controle zo wordt georganiseerd en uitgevoerd dat een redelijke mate van zekerheid wordt verkregen dat de geconsolideerde jaarrekening geen afwijkingen van materieel belang bevat.

Overeenkomstig deze normen hebben wij rekening gehouden met de administratieve en boekhoudkundige organisatie van het geconsolideerd geheel, alsook met zijn procedures van interne controle. De verantwoordelijken van de vennootschap hebben onze vragen naar opheldering of inlichtingen duidelijk beantwoord. Wij hebben op basis van steekproeven de verantwoording onderzocht van de bedragen opgenomen in de geconsolideerde jaarrekening. Wij hebben de waarderingsregels, de consolidatiegrondslagen, de betekenisvolle boekhoudkundige ramingen gemaakt door de vennootschap, alsook de voorstelling van de geconsolideerde jaarrekening globaal beoordeeld.

Wij zijn van mening dat onze werkzaamheden en deze van de andere auditors die rekeningen van filialen hebben gecontroleerd, een redelijke basis vormen voor het uitbrengen van ons oordeel.

Naar ons oordeel, op basis van onze controle en de verslagen van onze confraters, geeft de bijgevoegde geconsolideerde jaarrekening een getrouw beeld van het vermogen, de financiële toestand van MELEXIS NV en haar dochterondernemingen per 31 december 2005, alsmede van de resultaten van hun werkzaamheden, van de kasstromen en de eigen vermogensmutatietabel voor het jaar afgesloten op deze datum, en dit in overeenstemming met International Financial Reporting Standards zoals aanvaard binnen de Europese Unie.

BIJKOMENDE VERKLARINGEN EN INLICHTINGEN

Wij vullen ons verslag aan met de volgende bijkomende verklaringen en inlichtingen die niet van aard zijn om de draagwijdte van onze verklaring over de geconsolideerde jaarrekening te wijzigen :

Het geconsolideerde jaarverslag bevat de door de wet vereiste inlichtingen en stemt overeen met de geconsolideerde jaarrekening. Wij kunnen ons echter niet uitspreken over de beschrijving van de voornaamste risico's en onzekerheden waarmee de gezamenlijke in de consolidatie opgenomen ondernemingen worden geconfronteerd, alsook van hun positie, hun voorzienbare evolutie of de aanmerkelijke invloed van bepaalde feiten op hun toekomstige ontwikkeling.



Wij kunnen evenwel bevestigen dat de verstrekte gegevens geen evidente tegenstrijdigheden vertonen met de informatie waarover wij beschikken in het kader van ons mandaat.

5 april 2006

BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. CVBA
Commissaris
Vertegenwoordigd door Koen De Brabander



9.1.2 Gedetailleerde geconsolideerde financiële staten

Melexis NV Geconsolideerde balansen

	31st December		
	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Activa			
Vlottende activa			
Liquide middelen (Toelichting 9.2.4.a)	11.375.829	16.296.964	14.127.504
Overige beleggingen (Toelichting 9.2.4.b)	-	-	-
Handelsvorderingen (Toelichting 9.2.4.c)	25.438.873	18.862.825	20.195.709
Vorderingen op aanverwante ondernemingen (Toelichting 9.2.4.ab)	2.525.752	7.730.775	9.965.278
Voorraden (Toelichting 9.2.4.d)	28.244.648	25.379.362	27.754.465
Overige vlottende activa (Toelichting 9.2.4.f)	5.634.502	6.637.922	4.990.741
Totaal vlottende activa	73.219.604	74.907.848	77.033.697
Vaste activa			
Immateriële vaste activa (Toelichting 9.2.4.h)	3.587.403	4.883.050	1.516.973
Materiële vaste activa (Toelichting 9.2.4.i)	35.901.444	36.644.511	36.551.703
Overige vaste activa	83.394	107.894	-
Uitgestelde belastingvorderingen (Toelichting 9.2.4.w)	6.153.686	6.193.558	5.419.610
Positieve consolidatieverschillen (Toelichting 9.2.4.g)	-	-	555.689
Totaal vaste activa	45.725.927	47.829.013	44.043.975
TOTAAL ACTIVA	118.945.531	122.736.861	121.077.672
Passiva			
Schulden op ten hoogste één jaar:			
Korte termijn financiële schulden (Toelichting 9.2.4.l)	-	-	3.333.333
Schulden op meer dan één jaar die binnen het jaar vervallen (toelichting 9.2.4.m)	16.795.726	11.409.998	1.779.871
Handelsschulden	7.127.890	4.979.089	3.853.249
Schulden t.o.v. aanverwante ondernemingen (Toelichting 9.2.4.ab)	5.784.299	5.244.577	2.596.338
Toe te rekenen kosten, schulden met betrekking tot bezoldigingen en belastingen (Toelichting 9.2.4.j)	5.440.754	6.227.711	3.882.564
Overige schulden	145.141	704.573	88.466
Over te dragen opbrengsten (Toelichting 9.2.4.k)	1.034.377	1.321.547	1.569.512
Totaal schulden op ten hoogste één jaar	36.328.187	29.887.495	17.103.333
Schulden op meer dan één jaar:			
Financiële schulden op meer dan één jaar (Toelichting 9.2.4.m)	20.828.864	37.981.152	17.596.459
Uitgestelde belastingsschulden	-	-	223.408
Aandeel van derden	10.012	1.012	1.061
Totaal schulden op meer dan één jaar	20.838.876	37.982.164	17.820.928
Kapitaal	564.814	564.814	565.197
Uitgiftepremie	-	-	30.135.419
Reserve voor eigen aandelen	(513.792)	(10.825.647)	(5.416.365)
Wettelijke reserve	56.520	56.520	56.520
Overgedragen winst	34.088.091	41.658.886	37.234.017
Winst van het boekjaar	28.156.849	24.875.778	24.578.657
Omrekeningsverschillen	(574.014)	(1.463.149)	(1.000.034)
Totaal eigen vermogen (Toelichting 9.2.4.n)	61.778.468	54.867.202	86.153.411
TOTAAL PASSIVA	118.945.531	122.736.861	121.077.672

De bijhorende toelichtingen vormen een integraal deel van deze geconsolideerde financiële staten.



Melexis NV Geconsolideerde Resultatenrekening

	Jaar eindigend op 31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Omzet	171.134.284	148.751.685	128.271.746
Overige bedrijfsopbrengsten (Toelichting 7.2.4.y)	2.539.976	4.583.254	5.277.438
Kost van de verkopen (notes 7.2.4.p)	(101.392.977)	(90.479.760)	(76.365.213)
Bruto-marge	72.281.283	62.855.179	57.183.971
Afschrijving van consolidatieverschillen	-	(555.689)	(740.919)
Kosten van onderzoek en ontwikkeling (Toelichting 7.2.4.q)	(24.987.990)	(22.457.478)	(18.749.812)
Algemene en administratieve kosten (Toelichting 7.2.4.r)	(7.898.155)	(6.143.793)	(5.043.344)
Verkoopkosten (Toelichting 7.2.4.s)	(4.599.160)	(4.751.358)	(4.727.943)
Overige operationele kosten (netto) (Toelichting 7.2.4.z)	-	-	-
Bedrijfswinst	34.795.978	28.946.861	27.921.954
Financiële opbrengsten (toelichting 7.2.4.v)	2.289.676	5.049.748	6.344.004
Financiële kosten (Toelichting 7.2.4.v)	(3.010.824)	(5.024.745)	(5.916.915)
Overige kosten (netto)	-	-	-
Winst uit de gewone bedrijfsuitoefening voor belastingen	34.074.830	28.971.864	28.349.043
Belasting op het resultaat (Toelichting 7.2.4.w)	(5.917.981)	(4.096.086)	(3.770.386)
Aandeel van derden in het resultaat	-	-	-
Netto winst van het boekjaar	28.156.849	24.875.778	24.578.657
Winst per aandeel (Toelichting 7.2.4.x)	0.65	0.56	0.54

De bijhorende toelichtingen vormen een integraal deel van deze geconsolideerde financiële staten.



Melexis NV Geconsolideerde eigen vermogensmutatietabel

	Aantal aandelen	Aandelen kapitaal	Uitgifte premie	Wettelijke reserve	Overgedragen resultaat	Reserve Inkoop eigen aandelen	Cumulatieve omrekeningsverschillen	Totaal Eigen vermogen
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
31 december 1999	45.600.000	565.197	30.135.419	56.520	23.210.657		(84.131)	53.883.662
Netto resultaat					17.202.890			17.202.890
Omrekeningsverschillen							(181.063)	(181.063)
31 december 2000	45.600.000	565.197	30.135.419	56.520	40.413.547		(265.194)	70.905.489
Netto resultaat					20.301.124			20.301.124
Omrekeningsverschillen							224.961	224.961
31 december 2001	45.600.000	565.197	30.135.419	56.520	60.714.671		(40.233)	91.431.574
Netto resultaat					21.640.134			21.640.134
Omrekeningsverschillen							(316.580)	(316.580)
Interim dividend					(22.800.000)			(22.800.000)
Reserve inkoop eigen aandelen						(3.087.697)		(3.087.697)
31 december 2002	45.600.000	565.197	30.135.419	56.520	59.554.805	(3.087.697)	(356.813)	86.867.431
Netto resultaat					24.578.657			25.578.657
Omrekeningsverschillen							(643.221)	(643.221)
Interim dividend					(22.320.788)			(22.320.788)
Reserve inkoop eigen aandelen						(2.328.668)		(2.328.668)
31 december 2003	45.600.000	565.197	30.135.419	56.520	61.812.674	(5.416.365)	(1.000.034)	86.153.411
Netto resultaat					24.875.778			24.875.778
Omrekeningsverschillen							(463.115)	(463.115)
Dividend					(11.943.402)			(11.943.402)
Reserve inkoop eigen aandelen						(5.409.282)		(5.409.282)
Vernietiging eigen aandelen					(8.210.386)			(8.210.386)
Kapitaalsverhoging		32.255.905	(30.135.419)					2.120.486
Kapitaalsvermindering		(32.256.288)						(32.256.288)
31 december 2004	44.565.195	564.814		- 56.520	66.534.664	(10.825.647)	(1.463.149)	54.867.202
Netto resultaat					28.156.849			28.156.849
Omrekeningsverschillen							889.135	889.135
Dividend					(21.620.925)			(21.620.925)
Reserve inkoop eigen aandelen						10.311.855		10.311.855
Vernietiging eigen aandelen					(10.825.648)			(10.825.648)
Kapitaalsverhoging								
Kapitaalsvermindering								
31 december 2005	43.241.860	564.814		- 56.520	62.244.940	(513.792)	(574.014)	61.778.468

Sinds november 2002 is Melexis begonnen met het inkopen van eigen aandelen op de beurs. In 2002 heeft Melexis NV 530.000 aandelen ingekocht en in 2003, 428.482 aan een gemiddelde waarde van 5,73 EUR in 2002 en 5,43 EUR in 2003. Melexis heeft in 2004, 430.000 aandelen ingekocht buiten beurs aan een gemiddelde prijs van 8,9 EUR. Hiervan werden 310.000 aandelen gekocht van Elex NV. Melexis kocht ook ter beurs 969.658 aandelen in aan een gemiddelde prijs van 8,89 EUR. Het totaal eigen aandelen liep op tot 1.399.658 aandelen wat 3,14 % van de uitstaande aandelen vertegenwoordigd. In overeenstemming met IFRS worden de eigen aandelen voorgesteld als een vermindering van het eigen vermogen.

Tijdens de bijzondere algemene vergadering op 20 april 2004 werd beslist om 1.034.805 eigen aandelen te vernietigen, waardoor het totaal uitstaande aandelen 44.565.195 bedroeg eind 2004.

Tijdens de buitengewone algemene vergadering op 4 oktober 2004 werd beslist het kapitaal te verhogen van EUR 565.197 tot EUR 32.821.102 door incorporatie in het kapitaal van de uitgiftepremie voor een bedrag van EUR 32.255.905. Er werd eveneens beslist het kapitaal te verminderen met EUR



32.256.288, door terugbetaling aan de aandeelhouders van EUR 0,72 per aandeel. Er werd ook beslist een bijkomend bruto dividend aan de aandeelhouders uit te keren van 0,28 EUR per aandeel. Tijdens de buitengewone algemene vergadering op 14 juli 2005, werd beslist om 1.323.335 eigen aandelen te vernietigen, waardoor het totaal uitstaande aandelen eind 2005, 43.241.860 bedroeg.



Melexis NV Geconsolideerde kasstroomtabellen

(indirecte methode)	Jaar eindigend op 31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Kasstroom uit operationele activiteiten :			
Winst van het boekjaar	28.156.849	24.875.778	24.578.657
Correcties voor:			
Operationele activiteiten			
Uitgestelde belastingen	39.872	(997.356)	353.225
Niet-gerealiseerde wisselkoersresultaten	(948.261)	(298.764)	1.973.138
Reserve voor dubieuze debiteuren	(48.760)	(527.262)	713.105
Kapitaalsubsidies (-	(247.965)	(850.471)
Afschrijvingen	11.372.706	11.969.185	10.355.983
Afschrijvingen op consolidatieverschillen	-	555.689	740.919
Belasting op het resultaat	-	-	3.417.161
Betaalde belastingen	-	-	(4.669.830)
Niet gerealiseerde wisselkoersresultaten	-	-	-
Financieel resultaat	1.832.124	185.070	63.051
Bedrijfswinst voor wijzigingen in bedrijfskapitaal:	40.404.530	35.514.375	36.674.938
Handelsvorderingen, netto	(6.264.833)	1.733.321	(5.581.056)
Vorderingen t.o.v. verbonden ondernemingen	-	-	1.626.115
Overige vlottende activa	156.818	(1.647.191)	132.248
Overige vaste activa	24.498	(107.893)	-
Vorderingen/schulden t.o.v. aanverwante ondernemingen	1.865.092	2.895.834	-
Handelsschulden	2.105.389	1.128.282	109.631
Toe te rekenen kosten	2.575.832	2.343.165	(535.268)
Overige schulden op ten hoogste één jaar	-	616.107	(412.856)
Voorraden	(2.381.969)	2.186.564	(8.347.569)
Intrestbetalingen	(1.279.867)	(782.616)	(805.878)
Inkomsten belastingen	(3.449.650)	5.441	-
Netto kasstromen uit operationele activiteiten	<u>33.755.840</u>	43.885.389	22.860.305
Kasstroom uit investeringsactiviteiten:			
Inkoop eigen aandelen	(513.792)	(12.457.002)	(2.328.668)
Investerings in materiële en immateriële vaste activa	(9.333.819)	(10.781.219)	(11.303.615)
Ontvangen intresten	396.004	896.310	742.827
Opbrengsten van beleggingen	-	-	-
Acquisitie dochteronderneming	-	(4.646.851)	-
Netto kasstromen gebruikt in investeringsactiviteiten	<u>(9.451.607)</u>	<u>(26.988.762)</u>	<u>(12.889.456)</u>
Kasstroom gebruikt in/uit financieringsactiviteiten :			
Ontvangsten van lange termijnschulden	(11.766.560)	30.014.821	-
Terugbetaling van financiële schulden	-	-	-
Ontvangsten van korte termijn financiële schulden	-	-	9.308.134
Terugbetaling van korte termijn financiële schulden	-	(3.333.333)	-
Ontvangsten/ (terugbetaling) van financiering tav aanverwante ondernemingen	3.886.138	1.992.932	1.292.854
Betaling interimdividend	(21.620.925)	(11.943.401)	(22.320.788)
Overige	-	-	-
Kapitaalvermindering	-	(31.298.074)	-
Minority	9.000	-	-
Netto kasstromen gebruikt in/uit financieringsactiviteiten	<u>(29.492.347)</u>	<u>(14.567.055)</u>	<u>(11.719.800)</u>
Effect van omrekeningsverschillen op liquide middelen en geldbeleggingen	266.979	(160.112)	(105.096)
Stijging (daling) in liquide middelen en beleggingen	(4.921.135)	2.169.460	(1.854.047)
Liquide middelen en beleggingen aan het begin van de periode	16.296.964	14.127.504	15.981.551
Liquide middelen en beleggingen aan het einde van de periode	11.375.829	16.296.964	14.127.504

De bijhorende toelichtingen vormen een integraal deel van deze geconsolideerde kasstroomtabellen.



9.2 Toelichtingen bij de geconsolideerde financiële staten

9.2.1 Algemeen

Melexis NV is een naamloze vennootschap, opgericht naar Belgisch recht. De onderneming is actief sedert 1989. De onderneming ontwerpt, ontwikkelt, test en commercialiseert geïntegreerde schakelingen voor auto-mobieltoepassingen. De onderneming verkoopt haar producten aan een brede waaier van klanten in de auto-industrie in Europa, Azië en Noord-Amerika.

De Melexis-groep stelde in 2005, 2004 en 2003 respectievelijk gemiddeld 678, 643 en 550 mensen tewerk.

De maatschappelijke zetel van de Groep is gelegen aan de Rozendaalstraat 12, 8900 te Ieper, België. De jaarrekening werd goedgekeurd voor publicatie door de Raad van Bestuur na hun vergadering gehouden op 13 februari 2006 in Antwerpen.

9.2.2 Samenvatting van de voornaamste waarderingsregels

De voornaamste waarderingsregels toegepast bij het opstellen van de jaarrekening van Melexis NV zijn als volgt:

Basisprincipe

De bijgevoegde financiële staten werden opgesteld in overeenstemming met de boekhoudnormen "International Financial Reporting Standards ("IFRS") zoals goedgekeurd door de EU.

De bijgevoegde financiële staten zijn opgesteld op basis van het historische kostprincipe, met uitzondering van overige beleggingen die gewaardeerd zijn aan "fair value", zoals uiteengezet in de betreffende toelichting.

Voor het opstellen van de financiële staten heeft het Management schattingen en assumpties gebruikt aangaande de gebruiksduur van activa bestanddelen alsmede op andere gebieden, die de gerapporteerde financiële staten en de toelichtingen kunnen beïnvloeden. Deze schattingen kunnen afwijken van de toekomstige realisaties.

Rapporteringsmunt

De rapporteringsmunt van Melexis NV is de EURO. Om de jaarrekening van de Vennootschap en haar dochterondernemingen te consolideren worden de jaarrekeningen van buitenlandse geconsolideerde dochterondernemingen omgerekend, uitgedrukt in een niet – EUR munt, volgens de wisselkoers van kracht op het einde van de rapporteringsperiode wat betreft de balans, en volgens de gemiddelde wisselkoers gedurende dat jaar voor wat betreft de resultatenrekeningen. Winsten of verliezen uit deze omrekeningen worden opgenomen in een balanspost voor omrekeningsverschillen binnen het eigen vermogen.

Vreemde valuta

Transacties in vreemde munten.

Elke onderneming van de groep herberekent haar transacties en posities van vreemde munten naar haar rapporteringsmunt door de posities en transacties in vreemde munten om te rekenen tegen de omrekeningskoers van toepassing op de datum van de transactie. Wisselkoersverschillen die ontstaan bij de afhandeling van monetaire items of bij de rapportering van monetaire items worden opgenomen in de resultatenrekening van de periode waarin ze ontstaan.

Omrekening van financiële staten in vreemde munten.

Sedert de introductie van de EURO op 1 januari 1999, en in overeenstemming met de Belgische wetgeving, voert Melexis NV haar boekhouding en bereidt zij haar geconsolideerde financiële staten voor in EURO. De rapporteringsmunt van Melexis NV en van haar dochterondernemingen Melexis Tessenderlo NV, Melexis NV, Melefin NV, Melexis GmbH en Melexis BV is de EURO. De rapporteringsmunt voor Melexis Inc. is de Amerikaanse Dollar (USD), voor Melexis Oekraïne de Oekraïense Hryvnia (UAH), voor Melexis Bulgarije Ltd. de Bulgaarse Leva (BGN) en voor Melexis Filippijnen de Filippijnse Pesos (PHP). De rapporteringsmunt voor Sentron AG is de Zwitserse Franc (CHF).

Activa en passiva van Melexis Inc., Melexis Oekraïne, Melexis Bulgarije Ltd. en Sentron AG werden omgerekend volgens de wisselkoers van kracht op het einde van de rapporteringsperiode. Opbrengsten en kosten werden omgerekend volgens de gemiddelde wisselkoers gedurende die periode. Componenten van het eigen vermogen werden omgerekend volgens historische wisselkoersen. Winsten of verliezen resulterend uit deze omrekening worden weergegeven in de balanspost "cumulatieve omrekeningsverschillen", als afzonderlijke component van het eigen vermogen.



Consolidatieprincipes

De geconsolideerde financiële staten van de Melexis groep omvatten Melexis NV en de ondernemingen die ze controleert. Deze controle wordt normalerwijze weerspiegeld wanneer Melexis NV, direct of indirect, meer dan 50% bezit van het stemrecht van het kapitaal van de onderneming en in staat is om het financiële en operationele beleid van een onderneming te sturen. Het eigen vermogen en het netto resultaat toe te kennen aan de minderheidsaandeelhouders wordt afzonderlijk vermeld in de balans en de resultaatrekening.

De "purchase method" wordt gebruikt voor verworven ondernemingen. Ondernemingen verworven of verkocht in de loop van het jaar zijn verwerkt in de geconsolideerde financiële staten vanaf de dag van verwerving of van verkoop.

Intergroepbalansen en transacties waaronder intergroep winsten en niet-gerealiseerde winsten en verliezen werden geëlimineerd. De geconsolideerde financiële staten werden opgesteld volgens uniforme boekhoudprincipes voor gelijkaardige transacties en andere gebeurtenissen in vergelijkbare omstandigheden.

De consolidatiekring omvat Melexis NV, haar dochterondernemingen Melexis Tessenderlo NV, Melexis Oekraïne, Melexis BV (opgericht in respectievelijk 1999, 2000 en 2001), Melexis Inc. (vroeger US MikroChips Inc) verworven in het laatste kwartaal van 1997, Melexis GmbH, vroeger gekend onder de naam Thesys Mikroelektronik Produkte GmbH, verworven in oktober 1999, Melexis Bulgarije Ltd., aangekocht in oktober 2000 en tenslotte Sentron AG, dat werd aangekocht in februari 2004. In de loop van het jaar 2005 werd een nieuwe dochteronderneming Melefin NV opgericht door inbreng in natura van de aandelen van Melexis Tessenderlo NV. Op deze manier werd Melexis Tessenderlo een kleindochter van Melexis NV.

Liquide middelen

Liquide middelen omvatten kasmiddelen en zichtrekeningen. De liquide middelen omvatten zeer liquide investeringen met een oorspronkelijke looptijd van maximaal 3 maanden die gemakkelijk op korte termijn kunnen worden omgezet in het overeenkomstige bedrag aan liquide middelen en die nauwelijks onderhevig zijn aan wijzigingen in waarde.

Vorderingen

Vorderingen worden geboekt tegen nominale waarde, na waardeverminderingen voor dubieuze vorderingen.

Indekking

De onderneming heeft geen financiële instrumenten die voldoen aan de criteria zoals vervat in IAS 39.

Afgeleide financiële instrumenten

Afgeleide financiële instrumenten die niet bestemd zijn als indekkingsinstrumenten worden beschouwd als 'aangehouden voor verhandeling' en worden gewaardeerd aan "fair value", waarbij de veranderingen in fair value opgenomen worden in de resultatenrekening.

Vorraden

Vorraden, inclusief goederen in bewerking, omvatten materiaalkosten, loonkosten en indirecte productiekosten en worden gewaardeerd tegen aanschaffings- of vervaardigingsprijs, (berekend volgens de FIFO methode) of tegen netto realiseerbare waarde na voorzieningen voor verouderde items indien deze lager is. Netto realiseerbare waarde wordt gedefinieerd als de normale verkoopprijs, verminderd met de afwerkings-, marketing- en distributiekosten. Voor bewerkte voorraden omvat de kostprijs de passende toewijzing van vaste en variabele indirecte kosten. Niet verkoopbare voorraden worden volledig afgeschreven.

Materiële vaste activa

De materiële vaste activa worden gewaardeerd aan aanschaffingsprijs verminderd met gecumuleerde afschrijvingen. De afschrijvingen worden berekend volgens de lineaire methode over de volgende geschatte levensduur van de activa.

Gebouwen	20-33 jaar
Machines, uitrusting en installaties	5 jaar
Meubilair en rollend materieel	5 jaar
Computeruitrusting	5 jaar



Kosten gedaan na het in werking stellen van de vaste activa zoals onderhoud en herstellingen en revisiekosten, worden als kosten geboekt in de periode waarin ze zich voordoen.

De geschatte levensduur en de afschrijvingsmethode worden regelmatig herzien om te verzekeren dat de afschrijvingsperiode de economische levensduur van de betreffende activa op een consistente wijze weergeeft.

Beleggingen

De vennootschap heeft IAS 39, *financiële instrumenten: erkenning en waardering*, toegepast vanaf 1 januari 2001.

Beleggingen gekocht met de bedoeling te verhandelen worden geboekt als vlottende activa, aangezien het management de intentie heeft ze te realiseren binnen 12 maanden na balansdatum.

Alle aan- en verkopen van beleggingen worden erkend op transactiedatum.

Beleggingen worden initieel gewaardeerd aan aanschaffingswaarde, die bepaald is als de fair value van de gegeven tegenprestatie inclusief de transactiekost.

Beleggingen gekocht met de bedoeling te verhandelen worden vervolgens gewaardeerd aan fair value zonder afhouding van transactiekosten, door referentie naar de beurskoers op balansdatum. Winsten of verliezen als gevolg van waardering naar fair value worden direct opgenomen in de resultatenrekening van de periode.

Immateriële vaste activa

Immateriële vaste activa worden initieel gewaardeerd tegen aanschaffingswaarde en worden erkend indien het waarschijnlijk is dat toekomstige economische voordelen, toe te schrijven aan dat actief, naar de onderneming zullen toevloeien, en de kost van het actief betrouwbaar gemeten kan worden.

Na initiële waardering tegen aanschaffingswaarde worden ze verminderd met de gecumuleerde afschrijvingen en eventuele gecumuleerde waardeverminderingen. Immateriële vaste activa worden lineair afgeschreven over de geschatte levensduur. De afschrijvingsperiode en de afschrijvingsmethode worden jaarlijks herzien op het einde van elk boekjaar. Afschrijvingen op immateriële vaste activa worden als een afzonderlijk item opgenomen in de operationele kosten.

Bedragen betaald voor licenties worden geactiveerd en lineair afgeschreven over de verwachte gebruiksduur. De verwachte gebruiksduur van licenties is 5 jaar.

Goodwill

Het surplus aan aanschaffingswaarde bij verwerving van een belang in een onderneming en de reële waarde van het onderliggende netto-actief verworven op de datum van de transactie, wordt geboekt als consolidatieverschillen en erkend als een actief in de balans. Identificeerbare activa en passiva erkend bij verwerving worden gewaardeerd tegen de fair value op dat ogenblik. Ieder belang van derden wordt weergegeven al naar gelang het aandeel van het belang in de fair value. Elk consolidatieverschil dat voortvloeit uit de verwerving van een vreemde entiteit en elke correctie m.b.t. de fair value van de onderliggende waarden van activa en passiva die voortvloeit uit de verwerving van die vreemde entiteit worden opgenomen als activa en passiva van de onderneming. De consolidatieverschillen worden gewaardeerd aan kostprijs verminderd met de gecumuleerde afschrijvingen en de gecumuleerde waardeverminderingen. Waardevermindering van de consolidatieverschillen worden opgenomen in het operationele resultaat.

Onderzoek- & Ontwikkelingskosten

Kosten van onderzoek en ontwikkeling worden geboekt als kost op het ogenblik dat ze opgelopen worden. Kosten van ontwikkeld worden niet geactiveerd omdat ze niet voldoen aan alle voorwaarden van IAS 38.

Eigen vermogen

Ingekochte eigen aandelen worden in de balans weergegeven als vermindering van het eigen vermogen. De verwerving van eigen aandelen wordt opgenomen als verandering in het eigen vermogen. Er wordt noch winst noch verlies erkend in de resultatenrekening bij de verkoop, uitgifte of annulering van ingekochte eigen aandelen.

De ontvangen vergoeding wordt in de financiële staten als een wijziging van het eigen vermogen weergegeven.



Voorzieningen

Voorzieningen worden aangelegd wanneer de onderneming een huidige verplichting heeft als gevolg van een feit uit het verleden en het waarschijnlijk is dat er een uitgave noodzakelijk is om aan de verplichting te voldoen en wanneer er een betrouwbare schatting kan gemaakt worden van de grootte van de verplichting. Voorzieningen worden op balansdatum herzien en aangepast om zo de meest correcte schatting weer te geven. Ingeval het verschil tussen de nominale en verdisconteerde waarde materieel is, worden voorzieningen geboekt voor een bedrag gelijk aan de verdisconteerde waarde van de uitgaven die nodig geacht worden om de toekomstige verplichting te voldoen.

Reserves

Kapitaalreserves vertegenwoordigen de wettelijke reserve van de moederonderneming, in overeenstemming met de Belgische wet.

De reserve "Cumulatieve Omrekeningsverschillen" vertegenwoordigt de verschillen die ontstaan uit het consolideren van buitenlandse ondernemingen.

Belang van derden

Belang van derden bevat het aandeel dat niet toekomt aan de moederverenootschap in de fair value van het netto-actief dat erkend wordt op het moment van de verwerving van een dochteronderneming alsmede het minderheidsbelang in het resultaat van het boekjaar en het overgedragen resultaat.

Erkenning van de opbrengsten

De onderneming erkent opbrengsten van de verkoop van goederen op het moment van verzending of levering, afhankelijk van het moment dat de eigendom en de risico's overgedragen worden onder de specifieke contractuele voorwaarden van iedere verkoop, die kunnen variëren van klant tot klant.

Opbrengsten van onderzoeksprojecten worden erkend als alle contractuele voorwaarden voldaan zijn.

Kosten m.b.t. leningen

Kosten m.b.t. leningen worden opgenomen in de kosten op het ogenblik dat ze zich voordoen.

Kapitaalsubsidies

Kapitaalsubsidies worden uitgesteld en afgeschreven in functie van de inkomsten over de periode noodzakelijk om deze te laten komen met de verbonden kosten die deze dienen te compenseren. Ontvangen subsidies worden aanzien als uitgestelde inkomsten in de hierbij gevoegde jaarrekeningen. Inkomsten met betrekking tot kapitaalsubsidies worden aanzien als een vermindering op de toegewezen kosten.

De onderneming erkent kapitaalsubsidies op het moment dat een redelijke mate van zekerheid bestaat dat deze effectief zullen worden ontvangen. Zij worden geboekt als over te dragen opbrengsten op de balans en worden geleidelijk in resultaat genomen volgens hetzelfde ritme als de afschrijvingen op de vaste activa waarvoor ze werden verkregen. De hieruit voortvloeiende opbrengsten worden gecompenseerd met de bijhorende afschrijvingen in de resultatenrekening en als uitgestelde inkomsten in de balans.

Belastingen

Belastingen op het resultaat worden berekend op het resultaat van de periode en houden rekening met uitgestelde belastingen. Uitgestelde belastingen worden berekend volgens de 'balance sheet liability methode'. Onder deze methode worden uitgestelde belastingen (actief of passief) geboekt op basis van tijdsverschillen tussen de boekwaarde van activa en passiva voor financiële rapporteringsdoeleinden enerzijds en voor belastingsdoeleinden anderzijds. Uitgestelde belastingen worden berekend, gebruikmakend van de belastingsvoet die verwacht wordt van kracht te zijn op het belastbare resultaat tijdens het jaar dat de tijdelijke verschillen verdwijnen.

De waardering van uitgestelde belastingen weerspiegelen de belastingsimplicaties die zouden voortvloeien uit de wijze waarop de onderneming verwacht, op balansdatum, de boekwaarde van de activa en passiva te realiseren.

Actieve uitgestelde belastingen en passieve uitgestelde belastingen worden erkend onafhankelijk van het tijdstip waarop het tijdsverschil verdwijnt. Actieve uitgestelde belastingen worden niet verdisconteerd en worden opgenomen onder de niet vlottende activa in de balans. Actieve uitgestelde belastingen worden slechts erkend indien het waarschijnlijk is dat voldoende belastbare winsten zullen worden gerealiseerd, tegen welke deze actieve latenties kunnen worden gebruikt. Op balansdatum worden voorheen niet erkende actieve uitgestelde belastingen en de boekwaarde van actieve uitgestelde belastingen opnieuw geëvalueerd. De onderneming erkent voorheen niet opgenomen uitgestelde belastingsactiva voor zover het waarschijnlijk is geworden dat er toekomstige belastbare winst aanwezig zal zijn die toelaat het gehele of een deel van het uitgestelde belastingsactief te realiseren. Daarentegen wordt de boekwaarde van de uitgestelde belastingsactiva verminderd



naarmate het niet langer waarschijnlijk is dat er voldoende belastbare winst zal zijn om het geheel of een gedeelte van het actief te gebruiken.

Passieve uitgestelde belastingen worden erkend voor alle tijdsverschillen onderhevig aan belastingen, tenzij deze voortvloeien uit de afschrijving van goodwill die niet aftrekbaar is voor belastingdoeleinden.

Waardevermindering van activa

Materiële vaste activa, immateriële vaste activa en consolidatieverschillen komen in aanmerking voor waardevermindering wanneer gebeurtenissen of veranderingen in omstandigheden er op wijzen dat de boekwaarde van een actief niet meer recupereerbaar is. Indien de boekwaarde van een actief bestanddeel hoger is dan haar realisatiewaarde, wordt een waardevermindering opgenomen in de resultatenrekening als kost. De realisatiewaarde is de netto verkoopprijs van het actief of de gebruikswaarde indien deze hoger is. De netto verkoopprijs is het bedrag dat verworven wordt bij de verkoop van een actief tegen marktconforme voorwaarden terwijl de gebruikswaarde de huidige waarde is van de geschatte toekomstige kasstromen die zouden voortvloeien uit het continue gebruik van een actief en uit de verkoop op het einde van haar levensduur. Realisatiewaarden worden geschat voor identificeerbare activa, of, indien dit niet mogelijk is, voor de kas-genererende bedrijfseenheid.

Waardeverminderingen opgenomen in vorige boekjaren worden teruggenomen indien blijkt dat dit niet meer geheel of gedeeltelijk nodig zijn.

Segmentaire informatie

Voor management doeleinden is Melexis op wereldwijde basis georganiseerd in 2 belangrijke operationele activiteiten. Deze divisies zijn de basis waarop Melexis haar primaire segmentaire informatie rapporteert. Financiële informatie voor business en geografische segmenten is opgenomen in toelichting aa.

Mogelijke verplichtingen en latente schulden

Mogelijke verplichtingen en latente schulden worden niet in de balans opgenomen. Zij worden toegelicht in de jaarrekening, behalve indien de kans dat zij leiden tot een financiële uitgave, weinig waarschijnlijk is.

Latente vorderingen worden niet opgenomen in de financiële staten, maar worden toegelicht wanneer een opbrengst waarschijnlijk is.

Gebeurtenissen na balansdatum

Gebeurtenissen na balansdatum die een invloed hebben op het resultaat van het boekjaar of die meer informatie verschaffen over de positie van de onderneming op balansdatum, worden weergegeven in de financiële staten. Gebeurtenissen na balansdatum die geen invloed hebben op het resultaat worden opgenomen in de toelichtingen indien ze belangrijk zijn.

Winst per aandeel

Winst per aandeel wordt berekend door de netto winst van de periode te delen door het aantal uitstaande aandelen op het einde van de periode.



9.2.3 Wijzigingen in de groepsorganisatie

Begin februari 2004 kocht Melexis NV een Zwitserse onderneming Sentron AG. Deze onderneming is vooral actief in het ontwikkelen van magnetische sensor product ontwikkeling.

In de loop van het jaar 2005 werd een nieuwe dochteronderneming Melefin NV opgericht door inbreng van de aandelen van Melexis Tessenderlo NV. Op deze manier werd Melexis Tessenderlo een kleindochter van Melexis NV. Daarnaast werd gedurende 2005 een nieuwe branch opgezet in de Filipijnen.

9.2.4 Toelichtingen

A Liquide middelen en korte termijn deposito's

	31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Liquide middelen	11.375.829	16.296.964	8.127.504
Korte termijn deposito's	-	-	6.000.000
Totaal	11.375.829	16.296.964	14.127.504

B Overige beleggingen

	31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Aanschaffingswaarde	-	-	-
Fair value	-	-	-

C Handelsvorderingen

	31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Handelsvorderingen	27.313.871	20.813.038	21.833.395
Voorziening voor dubieuze debiteuren	(1.874.998)	(1.950.213)	(1.637.686)
Totaal	<u>25.438.873</u>	<u>18.862.825</u>	<u>20.195.709</u>

D Voorraden

	31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Grond- en hulpstoffen, tegen kostprijs	8.773.455	3.814.415	2.315.026
Goederen in bewerking, tegen kostprijs	13.554.906	14.183.544	17.279.329
Gereed product, tegen kostprijs	7.117.196	7.455.771	8.234.478
Voorziening voor traag roterende en verouderde voorraden	(1.200.909)	(74.368)	(74.368)
Totale voorraad	28.244.648	<u>25.379.362</u>	<u>27.754.465</u>

E Afgeleide financiële instrumenten

De onderstaande tabel toont het totale bedrag van de niet-vervallen afgeleide financiële instrumenten van de Groep.

	2005	2004	2003
Niet-vervallen termijncontracten(verkoop) op 31 december, die vervallen binnen het jaar	USD 12.938.519	10.000.000	20.490.000
			-



De marktwaarde van de afgeleide financiële instrumenten is gebaseerd op 'market-to-market' waarderingen. De boekwaarde en de geschatte "fair value" van de afgeleide financiële instrumenten van de groep zien er als volgt uit:

	31 december					
	2005		2004		2003	
	Cost EUR	Fair value EUR	Cost EUR	Fair value EUR	Cost EUR	Fair value EUR
Uitstaande termijncontracten op 31 december	10.889.124	10.889.124	7.332.587	7.333.529	16.262.061	16.249.988

F Overige vlottende activa

	31 december		
	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Afgeleide financiële instrumenten – Fair value	-	-	-
Overige vorderingen	5.388.529	6.572.192	4.806.666
Vooruitbetaalde kosten	245.973	65.730	184.075
Totaal overige vlottende activa	5.634.502	6.637.922	4.990.741

G Positieve consolidatieverschillen

Positieve consolidatieverschillen hebben betrekking op de acquisitie van de dochterondernemingen Melexis Inc. en Melexis GmbH, vroeger respectievelijk gekend onder de naam US MikroChips Inc. en Thesys Mikroelektronik Produkte GmbH. De consolidatieverschillen worden bepaald als het verschil tussen de aankoopprijs en de marktwaarde van de geïdentificeerde activa en passiva op de aanschaffingsdatum van Melexis Inc. en Melexis GmbH.

De consolidatieverschillen per 31 december 2005 zijn als volgt samengesteld:

Bruto goodwill per 31 december 2004	4.968.783
Toevoegingen van het jaar	0
Bruto goodwill per 31 december 2005	<u>4.968.783</u>
Gecumuleerde afschrijvingen per 31 december 2004	(4.968.783)
Afschrijving of goodwill van Thesys Mikroelektronik Produkte GmbH:	0
Gecumuleerde afschrijvingen per 31 december 2005	<u>(4.968.783)</u>
Netto boekwaarde per 31 december 2005	<u>0</u>

H Immateriële vaste activa

Jaar eindigend op 31 December 2005	Licences EUR	Total EUR
Aanschaffingswaarde	7.481.974	7.481.974
Begin van de periode		
Aanschaffingen	131.595	131.595
Buitengebruikstellingen	-	-
Overdrachten	(167.009)	(167.009)
Omrekeningsverschillen	-	-
TOTAAL	<u>7.446.560</u>	<u>7.446.560</u>
Gecumuleerde afschrijvingen		
Begin van de periode	2.598.924	2.598.924
Aanschaffingen	1.356.101	1.356.101
Buitengebruikstellingen		
Overdrachten	(95.868)	(95.868)
TOTAAL	<u>3.859.157</u>	<u>3.859.157</u>
Netto boekwaarde per 31 december 2005	<u>3.587.403</u>	<u>3.587.403</u>



In het jaar 2004 werd Sentron AG aangekocht. De betaalde meerprijs voor deze aankoop werd opgenomen onder de immateriële vaste activa (licenties) en worden afgeschreven over 5 jaar. De netto boekwaarde bedraagt EUR 2.788.111 per 31 december 2005.

I Materiële vaste activa

	Terreinen en gebouwen	Machines, installaties en uitrusting	Meubilair en rollend materieel	Vaste active in aanbouw	Totaal
Jaar afgesloten op 31 december 2005	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
Aanschaffingswaarde:					
Begin van de periode	14.457.349	70.185.726	3.942.771	454.199	89.040.046
Aanschaffingen	268.050	9.088.359	289.471	100.234	9.746.114
Buitengebruikstellingen	-	-2.201.018	-353.978	-3.145	-2.558.141
Overdrachten	-	381.478	-	-381.478	-
Omrekeningsverschillen	-	-	-	-	-
Einde van de periode	<u>14.725.399</u>	<u>77.454.545</u>	<u>3.878.264</u>	<u>169.810</u>	<u>96.228.018</u>
Gecumuleerde afschrijvingen:					
Begin van de periode	2.359.088	47.953.138	2.083.310	-	52.395.536
Aanschaffingen	650.407	8.683.725	651.994	-	9.986.126
Buitengebruikstellingen	-	-1.556.073	-323.163	-	-1.879.236
Overdrachten	-	-	-	-	-
Omrekeningsverschillen	-85.423	-	-90.429	-	-175.846
Einde van de periode	<u>2.924.072</u>	<u>55.080.790</u>	<u>2.321.712</u>	<u>-</u>	<u>60.326.574</u>
Netto boekwaarde per 31 december 2005	<u>11.801.327</u>	<u>22.373.760</u>	<u>1.556.552</u>	<u>169.810</u>	<u>35.901.444</u>

De restwaarde van alle activa die volledig zijn afgeschreven maar nog steeds in gebruik zijn, is niet significant.

J Toegerekende kosten, schulden met betrekking tot bezoldigingen en belastingen

	31 december		
	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Voorzieningen voor vakantiegeld	1.757.052	1.848.847	979.103
Sociale schulden	441.869	402.954	948.283
Voorafbetalingen	-	-	149.530
Commissies	-	100.000	125.000
Diensten	-	-	-
Directe en indirecte Belastingen	2.993.636	3.875.709	1.154.388
Overige	248.197	-	526.260
Totaal	<u>5.440.754</u>	<u>6.227.510</u>	<u>3.882.564</u>

K Over te dragen opbrengsten

	31 december		
	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Kapitaalsubsidies	1.034.377	1.321.547	1.569.512
Totaal	<u>1.034.677</u>	<u>1.321.547</u>	<u>1.569.512</u>



L Financiële schulden

	31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Gewaarborgde schulden (1)	-	-	3.333.333
Niet-gewaarborgde schulden	-	-	-
Totaal	-	-	<u>3.333.333</u>

(1) De lening is gewaarborgd door een pand op het handelsfonds van Melexis Tessenderlo en Melexis N.V. voor een bedrag van 1.250.000 EUR. Melexis heeft de onherroepelijke verplichting haar activa niet te hypothekeren.

M Schulden op lange termijn

De lange termijn schulden zijn als volgt samengesteld:

	31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Gewaarborgde schulden			
Banklening (in CHF) met variabele rentevoet; gemiddelde rentevoet van 3,75 % voor het jaar 2004; vervaldatum 2019 (1)	450.132	486.098	513.512
Banklening (in CHF) met variabele intrestvoet; gemiddelde jaarintrestvoet was 6,11 %; terugbetaald in 2004	0	0	144.425
Banklening (in EURO) met variabele intrestvoet tot 2032, gemiddelde jaarintrestvoet was 3,21 % (gemiddelde intrestvoet 2004: 2,93%) (2)	2.933.330	3.039.998	3.146.666
Banklening (in EUR) met vaste intrestvoet van 4,8 % (3); vervaldatum 2008	180.000	260.000	340.000
Banklening (in USD) met vaste intrestvoet van 6 % (4); vervaldatum 2018	224.936	205.194	231.727
Banklening (in EUR) met variabele intrestvoet van 3,02 % ; vervaldatum 2006	2.000.000	5.625.000	5.000.000
Banklening (in EUR) met variabele intrestvoet; gemiddelde jaarintrest-voet was 3,03 %; vervaldatum 2009	2.500.000	10.000.000	
Banklening (in EUR) met variabele intrestvoet; gemiddelde jaarintrest-voet was 3,15 %; vervaldatum 2009 (6)	18.750.000	20.000.000	
Banklening (in EUR) met variabele intrestvoet; gemiddelde jaarintrest-voet was 3,18 %; vervaldatum 2009 (5)	6.836.192	9.775.000	
Banklening (in EUR) met variabele intrestvoet; gemiddelde jaarintrest-voet was 3,38 %; vervaldatum 2010	3.750.000		
Totaal gewaarborgde leningen	<u>37.624.590</u>	<u>49.391.290</u>	<u>9.376.330</u>
Niet gewaarborgde schulden			
Banklening (in EURO) met variabele rentevoet; gemiddelde rentevoet voor dit jaar bedroeg 2,6%; terugbetaald in 2004	-	-	10.000.000
Totaal niet-gewaarborgde leningen	-	-	10.000.000
Totale schulden	37.624.590	49.391.290	19.376.330
Verminderd met korte termijn gedeelte	<u>16.795.726</u>	<u>11.409.998</u>	<u>1.779.871</u>
Lange termijn gedeelte van de lange termijn leningen	<u>20.828.864</u>	<u>37.981.152</u>	<u>17.596.459</u>

(1) Per 31 december 2004 heeft Melexis BO te Bevaix (Zwitserland) een langetermijnschuld voor een totaalbedrag van 750.000 CHF met een Zwitserse financiële instelling. Deze lening is gewaarborgd door een hypotheek op het gebouw te Bevaix.

(2) Afsluiting van een gewaarborgde lening met Triodosbank voor een bedrag van EUR 3.200.000 voor de financiering van de bouw van een kantoorgebouw. Er werd een waarborg van EUR 3.200.000 gegeven op het onroerend goed.

(3) Afsluiting van een gewaarborgde lening voor een bedrag van 400.000 EUR, ter financiering van de investeringen in machines en uitrusting. Deze lening is gewaarborgd door een borg op het machinepark voor een bedrag van 1,14 miljoen USD en een borg van Melexis N.V. voor een bedrag van 2,25 miljoen EUR.

(4) Afsluiting van een gewaarborgde lening voor een bedrag van 300.000 USD. Deze lening is gewaarborgd door een hypotheek op de gebouwen van Melexis Inc.



(5) Afsluiting van een gewaarborgde lening voor een bedrag van 10.000.000 EUR. Deze lening is gewaarborgd door een volmacht op het handelspand van Melexis Tessenderlo N.V. en Melexis Ieper N.V. voor een bedrag van 1.250.000 EUR en wordt gewaarborgd door een bijkomende volmacht op het handelsfonds van Melexis NV en Melexis Tessenderlo NV voor een bedrag van EUR 10 Mio. Melexis heeft de onherroepelijke plicht haar vaste activa niet te vervreemden noch te hypothekeken zonder toelating van de financiële instelling.

(6) Afsluiting van een gewaarborgde lening voor een bedrag van 20.000.000 EUR. Deze lening is gewaarborgd met een volmacht tot in pandgave op de huidige vlottende activa van Melexis NV en Melexis Tessenderlo NV voor een bedrag van 20 miljoen EUR. Melexis verplicht zich ertoe zijn bezittingen niet te hypothekeken, te vervreemden of te verhuren.

Op 31 december 2005 heeft Melexis NV zich geëngageerd tot volgende financiële verbintenissen:

- Minimum solvabiliteitsratio van 35 % op geconsolideerde basis.
- Minimum netto schuldgraad/winst voor belastingen, intresten en afschrijvingen < 1,7

De terugbetaling van lange termijn schulden zal als volgt gebeuren:

	31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
2002	-	-	-
2003	-	-	-
2004	-	-	1.779.871
2005	-	11.409.999	7.104.837
2006	16.795.726	12.572.499	6.949.271
2007	9.604.988	7.728.749	231.246
2008	7.669.990	7.668.749	172.016
2009	545.446	5.773.749	
2010	149.990		
Daarna	2.838.450	4.237.405	3.139.089
TOTAAL	<u>37.624.590</u>	<u>49.391.291</u>	<u>19.376.330</u>

N Eigen vermogen en rechten verbonden aan de aandelen

Op 31 december 2005 werd het kapitaal vertegenwoordigd door 43.241.860 gewone aandelen zonder nominale waarde.

Elke aandeelhouder heeft recht op één stem per aandeel, behoudens specifieke beperkingen op het stemrecht van aandeelhouders vermeld in de Statuten en de Belgische Vennootschappenwet, zoals o.a. beperkingen voor niet-stemgerechtigde aandelen en de opschorting of opheffing van het stemrecht voor aandelen die niet volledig werden volstort op vraag van de Raad van Bestuur.

Krachtens de Belgische Vennootschappenwet beslissen de aandeelhouders op de jaarlijkse aandeelhoudersvergadering over een eventuele uitkering van winsten zoals die zijn vastgesteld in de laatste gecontroleerde jaarrekening van de Vennootschap. Dividenden kunnen betaald worden in liquide middelen of in natura. De onderneming kan slechts winsten uitkeren nadat de onderneming tenminste 5 % van haar netto winst van het boekjaar heeft gereserveerd totdat deze reserve 10 % van het kapitaal bedraagt (de "wettelijke reserve") of mits, ingevolge de uitkering van zulk dividend, het netto-actief van de onderneming, verminderd met het niet-afgeschreven bedrag van de oprichtingskosten en van de geactiveerde kosten voor onderzoek en ontwikkeling, niet daalt onder het bedrag van het gestorte kapitaal vermeerderd met de niet-uitkeerbare reserves. De Raad van Bestuur kan overgaan tot de uitkering van een interim dividend, op voorwaarde, dat voldaan is aan de door de Belgische Vennootschappenwet gestelde voorwaarden.

In het geval van ontbinding van de onderneming, dienen de opbrengsten uit de verkoop van activa, die overblijven na afbetaling van alle schulden, liquidatiekosten en belastingen, proportioneel te worden verdeeld onder de aandeelhouders. De vennootschap heeft momenteel geen plannen tot uitgifte van aandelen die bevoorrechte ontbindingsrechten bevatten.

O Overheidssubsidies

De overheidssubsidies bestaan uit kapitaalsubsidies en exploitatiesubsidies. De kapitaalsubsidies worden opgenomen als overige bedrijfsopbrengsten a rato van de afschrijvingen van de betrokken activa. De exploitatiesubsidies zijn vervat in de overige bedrijfsopbrengsten bij verwerving en kunnen als volgt gedetailleerd worden:



	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Subsidies voor gebouwen, machines en werkgelegenheid	1.256.679	1.069.112	871.384
Subsidies voor onderzoek en ontwikkeling	1.011.043	873.488	1.554.490
Totaal	<u>2.267.722</u>	<u>1.942.600</u>	<u>2.425.874</u>

P Kost van de verkopen

Kost van de verkopen omvat de volgende kosten:

Kost van verkopen	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Materiaalkosten	77.434.582	68.689.221	53.179.064
Transportkosten	1.895.973	1.747.451	1.505.680
Lonen en salarissen	7.598.490	7.740.523	6.142.602
Afschrijvingen en waardeverminderingen	7.106.620	7.173.438	7.322.020
Overige directe productiekosten	7.357.312	5.129.127	8.215.847
Totaal	<u>101.392.977</u>	<u>90.479.760</u>	<u>76.365.213</u>

Q Kosten voor onderzoek & ontwikkeling

Kosten voor onderzoek & ontwikkeling omvatten de volgende kosten :

Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Lonen en salarissen	12.752.410	11.938.298	11.164.709
Afschrijvingen en waardeverminderingen	3.423.425	3.870.668	2.481.535
Overige	8.812.155	6.648.513	5.103.568
Totaal	<u>24.987.990</u>	<u>22.457.479</u>	<u>18.749.812</u>

R Algemene & administratiekosten

Algemene en administratiekosten omvatten de volgende kosten:

Algemene administratiekosten	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Lonen en salarissen	1.911.085	1.965.718	1.345.972
Afschrijvingen en waardeverminderingen	813.698	800.049	497.411
Overige	5.173.372	3.378.027	3.199.961
Totaal	<u>7.898.155</u>	<u>6.143.794</u>	<u>5.043.344</u>

S Distributie- en verkoopkosten

Distributie- en verkoopkosten worden als volgt opgesplitst:

Verkoopkosten	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Lonen en salarissen	2.246.942	2.046.251	1.706.286
Afschrijvingen en waardeverminderingen	28.963	120.129	55.017
Commissies	690.285	783.162	417.792
Overige	1.632.970	1.801.816	2.548.848
Totaal	<u>4.599.160</u>	<u>4.751.358</u>	<u>4.727.943</u>

T Personeelskosten en gemiddeld aantal werknemers

Personeelskosten	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Lonen en salarissen	24.508.927	23.690.790	20.359.569
Totaal	<u>24.508.927</u>	<u>23.690.790</u>	<u>20.359.569</u>

Het gemiddeld aantal werknemers bedroeg 678 in 2005, 643 in 2004 en 550 in 2003.



U Afschrijvingen en waardeverminderingen

Afschrijvingen en waardeverminderingen	2005	2004	2003
Materiële Vaste Activa	EUR	EUR	EUR
Kost van de verkopen	7.106.620	7.173.438	7.322.020
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	3.423.425	3.870.668	2.481.535
Algemene en administratiekosten	813.698	800.049	497.411
Distributie- en verkoopkosten	28.963	120.129	55.017
Totaal	<u>11.372.706</u>	<u>11.964.284</u>	<u>10.355.983</u>

V Financieel resultaat – netto

Financiële resultaten	jaar eindigend op 31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Financiële opbrengsten:	(2.289.676)	5.049.748	6.344.004
- intresten	(396.004)	1.080.520	742.827
- koerswinsten	(1.809.178)	3.817.878	5.599.488
- fair value waardering	-	-	-
- winst op aandelen	-	-	-
- dividenden	-	-	-
- overage	(84.494)	151.350	1.689
Financiële kosten:	3.010.824	5.024.745	5.916.915
- intresten	1.279.867	834.051	805.878
- bankkosten	308.034	225.895	210.386
- koersverliezen	1.398.729	3.940.165	4.877.297
- minderwaarde op aandelen	-	-	-
- overage	24.194	24.634	23.353
Netto financieel resultaat	<u>721.148</u>	<u>25.003</u>	<u>427.089</u>

W Vennootschapsbelasting

De inkomstenbelastingen van het boekjaar kunnen als volgt weergegeven worden:

Vennootschapsbelastingen	jaar eindigend op 31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Inkomstenbelastingen van het huidige boekjaar	(5.957.853)	(5.122.007)	(3.501.007)
Uitgestelde belastingen	39.872	1.025.922	(269.379)
	<u>(5.917.981)</u>	<u>(4.096.085)</u>	<u>(3.770.386)</u>

Melexis NV was onderworpen aan een speciaal belastingregime. Onder dit regime was er een belastingvoet van 0% van toepassing. Dit speciale belastingregime verviel op het einde van 1999. Vanaf 1 januari 2000 is de onderneming onderworpen aan het normaal toepasbaar belastingregime. Het tarief van de vennootschapsbelasting wijzigde van 40,17% naar 33,99% vanaf het jaar 2003.

In 1999 heeft Melexis NV een gedeelte van haar activiteiten tegen marktwaarde verkocht aan haar dochterondernemingen Melexis Tessenderlo NV en Melexis GmbH (voorheen gekend als Thesys Mikroelektronik Produkte GmbH). Deze transactie resulteerde in een goodwill in de statutaire jaarrekening van Melexis Tessenderlo NV van circa EUR 82 miljoen en in de statutaire jaarrekening van Melexis GmbH (voorheen gekend als Thesys Mikroelektronik Produkte GmbH) van circa EUR 6 miljoen.

Melexis Swiss Branch, die intergraal deel uitmaakt van Melexis NV, verkocht in 2002 een deel van de onderneming aan Melexis Tessenderlo NV. Deze transactie resulteerde in een consolidatieverschil in de statutaire financiële staten van Melexis Tessenderlo NV van circa EUR 20 miljoen. Deze goodwill, die geëlimineerd werd in de geconsolideerde jaarrekening, resulteert in fiscaal aftrekbare afschrijvingen bij Melexis Tessenderlo NV en Melexis GmbH, die kunnen gecompenseerd worden met toekomstige winsten. Melexis NV erkent een bedrag van 6.027.000 EUR aan actieve uitgestelde belastingen die het gebudgetteerde gebruik van de tijdelijke verschillen over het komende jaar 2005 weergeven. De niet-erkende uitgestelde belastingvordering m.b.t. afschrijvingen van goodwill bedraagt EUR 2 mio.



Reconciliatie tussen de effectieve en de statutaire belastingsvoet is als volgt:

	jaar eindigend op 31 december		
	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
Boekhoudkundige winst	34.074.830	28.971.864	28.349.043
Verwachte belastingen	12.266.928	10.319.719	9.976.507
Aanwending fiscale verliezen	(4.007.807)	(1.550.210)	(1.486.046)
Belastingeffect op niet-belastbare inkomsten			
Goodwill Melexis Tessenderlo	(4.596.129)	(4.596.129)	(4.528.149)
Goodwill Melexis GmbH	-	(380.109)	(509.257)
Meerwaarde op aandelen	-	-	-
Belastingeffect van niet-afrekbare kosten	1.236.046	302.821	278.158
Belastingvorderingen van de voorgaande jaren	355.687	-	(630.225)
Niet-erkende latente belastingen	-	-	669.398
Effectieve belastingen tegen toepasbare belastingsvoet	5.971.981	4.096.086	3.770.386

Componenten van de uitgestelde belastingvorderingen zijn als volgt:

	1 januari 2005 EUR	Opgenomen in resultaten- rekening EUR	Omrekenings- verschillen EUR	31 dec. 2005 EUR
Fiscaal afrekbare afschrijvingen	6.027.000	-	-	6.027.000
Fiscale verliezen	166.558	(39.872)	-	126.686
Totaal	<u>6.193.558</u>	<u>(39.872)</u>	<u>=</u>	<u>6.153.686</u>

Componenten van de uitgestelde belastingsschulden zijn als volgt:

X Winst per aandeel

Winst per aandeel wordt berekend door de netto uitkeerbare winst van EUR 28.156.849 in 2005 (2004: EUR 24.875.778 – 2003: EUR 24.578.657) te delen door het gewogen gemiddelde aantal uitstaande aandelen tijdens de periode (43.241.860 in 2005, 44.565.195 in 2004 en 45.600.000 in 2003).

Er waren geen materiële aandelentransacties of mogelijke aandelentransacties die plaatsvinden na balansdatum.



Y Overige Bedrijfsopbrengsten

Overige opbrengsten bevatten opbrengsten van O&O voor specifieke productontwikkeling en opbrengsten van diepgaande kennis van toekomstige automobieltoepassingen (zoals marktstudies, advies met betrekking tot overnames, kennisoverdracht, ...) die resulteren uit specifiek onderzoek door Melexis uitgevoerd.

De overige opbrengsten kunnen als volgt worden gedetailleerd:

	Jaar eindigend op 31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Opbrengsten(inclusief subsidies) van O&O – productontwikkeling	2.539.976	4.583.254	5.277.438
Overige opbrengsten van O&O	-	-	-
Totale overige opbrengsten	<u>2.539.976</u>	<u>4.583.254</u>	<u>5.277.438</u>

Z Overige operationele kosten

	Jaar eindigend op 31 december		
	2005	2004	2003
	EUR	EUR	EUR
Overige operationele kosten	-	-	-
Totaal	-	-	-

aa) Segmentaire informatie

Segmentaire informatie is opgesteld op volgende basis:

A. Business segmenten

De Melexis groep voert het grootste deel van haar activiteiten uit in de volgende 2 domeinen:

- a) Automobiel
- b) Niet-automobiel (overige)

B. Geografische segmenten

De activiteiten van de Melexis groep worden voornamelijk uitgevoerd in West-Europa, Oost-Europa en de Verenigde Staten.

Informatie met betrekking tot business segmenten

Alle bedragen in 1.000 EUR	Automobiel	Overige	Niet toegewezen	Totaal
Omzet	123.942	47.192		171.134
Overige opbrengsten	1.641	899		2.540
Kost van verkopen	72.365	29.028		101.393
Afschrijving van consolidatieverschillen				0
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	17.834	7.154	0	24.988
Algemene- en administratiekosten	5.637	2.261		7.898
Verkoopkosten	3.282	1.317		4.599
<u>Bedrijfswinst</u>				<u>34.796</u>
Financieel resultaat				-721
Belasting op het resultaat				-5.918
<u>Netto resultaat</u>				<u>28.157</u>
Segmentaire activa	64.830	24.838	29.278	118.946
Investerings	6.751	2.586		9.337
Afschrijvingen	8.223	3.150		11.373

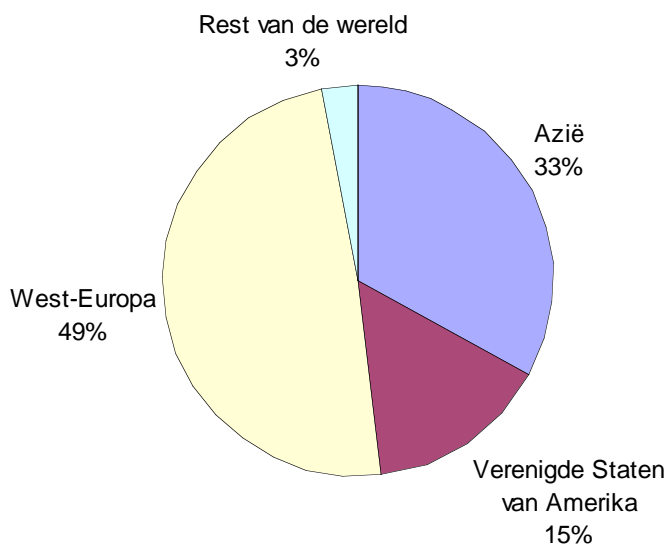


Geografische segmentaire informatie

Alle bedragen in 1.000 EUR	West Europa	Oost Europa	VS	Totaal
Opbrengsten per geografie	167.260	1.611	4.803	173.674
Segmentaire activa	101.199	14.248	3.499	118.946

De volgende tabel geeft een samenvatting van de opbrengsten volgens geografische bestemming

	Jaar eindigend op 31 december		
	2005 EUR	2004 EUR	2003 EUR
West Europa	<u>85.131.608</u>	<u>79.496.062</u>	<u>82.006.921</u>
Duitsland	39.573.285	34.066.920	41.471.213
Frankrijk	18.931.433	19.644.599	17.033.862
Groot-Brittannië	14.363.545	17.397.859	18.072.266
België	599.924	407.300	360.780
Oostenrijk	147.432	1.042.500	1.677.940
Nederland	1.620.565	1.439.145	1.712.089
Overige	9.895.424	5.498.034	1.678.769
Verenigde Staten van Amerika	<u>25.240.937</u>	<u>21.222.135</u>	<u>15.207.569</u>
Azië	<u>57.784.506</u>	<u>48.306.720</u>	<u>32.618.184</u>
Japan	15.246.456	13.093.784	15.688.523
China	1.353.224	700.331	125.414
Overige	41.184.826	34.512.605	16.804.246
Rest van de wereld	5.517.209	4.310.022	3.716.511
Totaal	<u>173.674.260</u>	<u>153.334.939</u>	<u>133.549.184</u>





Opbrengsten per klant

De volgende tabel geeft een samenvatting van de opbrengsten per klant voor de 10 belangrijkste klanten.

	2005	2004	2003
	%	%	%
Klant A	16	16	16
Klant B	12	14	14
Klant C	7	7	7
Klant D	6	9	7
Klant E	5	6	6
Klant F	5	4	5
Klant G	4	2	3
Klant H	2	2	3
Klant I	2	2	1
Klant J	2	2	1
TOTAAL	62	63	63

ab) Aanverwante ondernemingen

1. Aandeelhoudersstructuur en identificatie van de belangrijkste aanverwante partijen.

Melexis NV is de moederonderneming van de Melexis groep waartoe volgende ondernemingen behoren die werden geconsolideerd:

Melexis Inc	een Amerikaanse onderneming
Melexis GmbH	een Duitse onderneming
Melexis Bulgarije Ltd.	een Bulgaarse onderneming
Melexis BV	een Nederlandse onderneming
Melexis Kiev	een Oekraïense onderneming
Melexis branch Bevaix	een Zwitsers bijkantoor
Melexis branch Parijs	een Frans bijkantoor
Sentron AG	een Zwitserse onderneming
Melefin NV	een Belgische onderneming
Melexis Tessenderlo NV	een Belgische onderneming
Melexis Filippijnen	een Filippijns bijkantoor

De aandeelhouders van Melexis NV zijn de volgende:

Sinds 1 januari 2006, is Xtrion NV de hoofdaandeelhouder van Melexis NV, ten gevolg van de partiële splitsing van Elex NV in Elex NV en Xtrion NV. Xtrion bezit 50,05 % van de bestaande aandelen. De aandelen van Elex NV en Xtrion NV zijn direct en/of indirect eigendom van Dhr. Roland Duchâtelet en Dhr. Rudi De Winter die beiden bestuurder zijn van Melexis.

Xtrion NV bezit ook 83,96% van de bestaande aandelen van de X-FAB groep, producenten van wafers. Deze "wafers" vormen het belangrijkste basisproduct voor de Melexis producten. Zoals in de voorbije jaren, is de X-Fab groep een belangrijke leverancier voor Melexis. X-Fab levert het merendeel van haar producten ook aan derden.

Elex NV bezit 78,3 % van de bestaande aandelen van Epiq NV. De aandelen van Epiq NV worden genoteerd op Euronext. Voor de meeste van deze producten werd Epiq aangewend als toeleverancier voor sommige OEM klanten van Melexis. Bijgevolg is de business relatie voor deze producten met de OEM klant en niet met Epiq.

Melexis koopt, zoals in de voorbije jaren, testuitrusting bij de XPEQT Groep. XPEQT AG ontwikkelt, produceert en verkoopt testsystemen voor de halfgeleiderindustrie. XPEQT AG is voor 100% eigendom van XPEQT NV. Roland Duchâtelet is eigenaar van 60% van de aandelen en Françoise Chombar, CEO van Melexis NV, bezit 40% van XPEQT NV.

Zoals vereist door de Belgische Vennootschappenwet (Artikel 523 en 524) onderzoekt de Raad van Bestuur alle transacties waarbij in het kader van de bovenvermelde wetgeving er een mogelijk belangenconflict kan optreden. Voor alle transacties die niet hebben plaatsgevonden ingevolge "normale zakentransacties", wordt een onafhankelijke expert aangesteld die een rapport opstelt ten behoeve van de, voor die transacties, onafhankelijke bestuurders.

Met betrekking tot 2005 heeft de Raad van Bestuur geen nieuwe transacties geïdentificeerd binnen dit toepassingsgebied.



2. Vorderingen en schulden op jaareinde

Op 31 december 2005, 2004 en 2003, is de situatie van deze saldi als volgt:

Vorderingen op:

	31 december		
	2005	2004	2003
Elex-XTRION NV	25.032	500	-
Epiq groep	924.117	2.401.078	3.390.507
Xfab groep	529.461	4.415.599	6.408.532
Xpeqt groep	931.190	688.385	-
Overige	115.952	225.213	166.239
TOTAAL	2.525.752	7.730.775	9.965.278

Schulden aan:

	2005	2004	2003
Elex NV	247.424	91.522	480.561
Epiq groep	41.492	162.600	17.727
Xfab groep	5.213.811	4.660.526	1.345.321
Xpeqt groep	281.572	335.953	752.729
TOTAAL	5.784.299	5.250.601	2.596.338

3. Transacties in de loop van het jaar

A. Verkopen en aankopen van goederen en vaste activa

In de loop van het jaar hebben volgende transacties plaatsgevonden:

Verkopen aan	2005	2004	2003
Epiq groep (voornamelijk ICs)	9.735.731	10.377.964	11.689.910
Xpeqt groep	2.000	28.818	69.954
Xfab groep (voornamelijk test & assembly diensten)	2.155.328	2.217.718	3.431.751

Aankopen van	2005	2004	2003
Xfab groep (voornamelijk wafers)	66.250.578	56.362.751	54.765.678
Epiq NV (voornamelijk assembly)	537.187	365.168	411.436
Xpeqt groep (voornamelijk uitrusting)	2.385.623	1.700.524	3.745.468
Elex (voornamelijk IT infrastructuur)	425.794	386.262	95.295

B. Verkopen en aankopen van diensten

Verkopen aan	2005	2004	2003
Elex (voornamelijk O&O en huur)	24.480	80.909	211.113
Xpeqt groep (voornamelijk infrastructuur kantoor-gebouwen)	210.026	85.488	35.000
X-Fab groep (voornamelijk O&O)	410.454	824.917	304.290
EPIQ groep (voornamelijk infrastructuur kantoor-gebouwen)	87.740	31.809	3.000

Aankopen van	2005	2004	2003
Elex (voornamelijk IT en gerelateerde support)	741.043	1.031.740	1.090.535
EPIQ groep	150.844	29.396	-
Xpeqt groep	902.036	591.141	-

Zowel de Raad van Bestuur als het Audit Comité hebben deze bovenstaande transacties nauwgezet nagekeken en geanalyseerd en zijn tot de conclusie gekomen dat deze transacties vallen binnen het normale bereik van gebruikelijke transacties en dat de betaalde/ontvangen vergoedingen gebaseerd zijn op marktconforme voorwaarden.



De X-FAB groep realiseerde in 2005 een geconsolideerde winst (niet geauditeerd) van EUR 12,3 miljoen. Het eigen vermogen wordt geraamd op EUR 143,2 miljoen (niet-geauditeerd).

De EPIQ groep realiseerde een geconsolideerd resultaat van EUR 1,7 miljoen (geauditeerd) in 2005. Het eigen vermogen bedroeg EUR 20,3 miljoen (geauditeerd).

4. Vergoedingen aan de Raad van Bestuur

In overeenstemming met de statuten van de vennootschap worden bestuurdersmandaten bezoldigd. In 2005 werden er vergoedingen aan bestuurders (of hun vennootschappen) voor geleverde diensten een bedrag betaald van 30.000 EUR en in 2004 van EUR 30.000.

AC Financiële instrumenten

Management van financiële risico's.

Melexis is wereldwijd actief, waardoor er een mogelijk risico bestaat van veranderingen in intrestvoeten en wisselkoersen. Melexis maakt gebruik van afgeleide financiële instrumenten om de wisselkoersrisico's te beheren.

Er zijn richtlijnen ter beheersing van deze risico's opgesteld op groepsniveau, die uitgevoerd worden door de lokale entiteiten.

(1) Kredietrisico's

De groep heeft geen significante concentratie van krediet risico's met een tegenpartij of een groep van tegenpartijen die gelijkaardige karkarakteristieken hebben. De groep heeft een beleid op business unit niveau uitgewerkt om te verzekeren dat er enkel verkopen gerealiseerd worden aan nieuwe of bestaande klanten met een positief kredietverleden.

(2) Intrestvoetrisico's

De groep maakt geen gebruik van afgeleide financiële instrumenten om intrestvoet risico's te beheren. Het terugbetalingsschema van lange termijn leningen is opgenomen in toelichting m.

De groep heeft geen significante intrestdragende financiële activa.

(3) Liquiditeitsrisico

Liquiditeitsrisico ontstaat uit de mogelijkheid dat klanten hun verplichtingen ten aanzien van de vennootschap niet meer kunnen voldoen in de normale zakentransacties. Om het liquiditeitsrisico te beheersen evalueert het management op regelmatige basis de financiële leefbaarheid van haar klanten. Alle kasoverschotten worden op korte termijn belegd.

(4) Wisselkoersrisico's

Wisselkoersrisico's ontstaan als gevolg van het feit dat de groep actief is en verkopen realiseert in USD. De groep maakt gebruik van afgeleide financiële instrumenten om deze wisselkoersrisico's te beheren. De tabel met uitstaande afgeleide financiële instrumenten is opgenomen in toelichting e.

Fair value van financiële instrumenten.

De fair value van termijncontracten wordt bepaald door gebruik te maken van de termijnmarktwisselkoersen op balansdatum. Voor al deze instrumenten wordt de fair value bevestigd door financiële instanties waarmee de groep deze contracten heeft afgesloten.

De belangrijkste financiële instrumenten van de groep die niet gewaardeerd worden aan fair value zijn liquide middelen, handelsvorderingen, overige vlottende activa, overige vaste activa, handels- en overige schulden en korte en lange termijn financiële schulden.

De boekwaarde van liquide middelen en van korte termijn financiële schulden benadert de fair value als gevolg van het korte termijn karakter van deze financiële instrumenten. De fair value van beleggingen wordt berekend door referentie naar de marktwaarde op de beurs waar deze aandelen genoteerd zijn.

De fair value van lange termijn financiële schulden is gebaseerd op de huidige intrestvoeten van leningen met dezelfde vervaldag en benadert de boekwaarde.

Het management is van oordeel dat het intrestrisico van financiële activa en passiva per 31 december 2005 minimaal is, aangezien de afwijking van hun respectievelijke fair value niet significant was.



ad) Verplichtingen

Op 31 december 2005 had de onderneming aankoopverplichtingen voor materiële vaste activa ten belope van EUR 956.567. Op 31 december 2004 had de onderneming aankoopverplichtingen voor materiële vaste activa ten belope van EUR 286.192.

ae) Rechtszaak

De firma is momenteel niet verwickeld in een wettelijke procedure.

af) Honoraria auditors

De onderneming heeft EUR 22.062 non-audit honoraria uitbetaald aan de commissaris.

ag) Pensioenvoordelen

De onderneming heeft geen pensioenvoordelen bedongen voor haar werknemers. Bijgevolg heeft ze geen dergelijke verbintenissen/verplichtingen.

ah) Feiten na balansdatum

Eind januari 2006 verkocht Melefin NV Melexis Tessenderlo aan Melexis GmbH. Deze aankoop door Melexis GmbH wordt gefinancierd door een lange termijn lening voor een bedrag van EUR 75.000.000.

ai) Lijst van dochterondernemingen opgenomen in de consolidatie

Plaats van oprichting	Plaats van oprichting	Hoofdactiviteiten	Deelnemingspercentage
Melexis Inc.	VS	Marketing & verkoop	100%
Melexis GmbH	Duitsland	O&O + test activiteiten	100%
Melexis Kiev	Oekraïne	O&O	100%
Melexis Bulgarije	Bulgarije	O&O + Test activiteiten	100%
Melexis BV	Nederland	O&O	100%
Sentron AG	Zwitserland	O&O	100%
Melefin NV	België	Thesaurie	99,9%
Melexis Tessenderlo NV	België	O&O	99,9%



10. Raad van Bestuur

De coporate governance chartr is beschikbaar op de website van het bedrijf: www.melexis.com.

Naast de Algemene Aandeelhoudersvergadering zijn de Raad van Bestuur en de Beheerraad de belangrijkste beleidsvormen van de groep.

Raad van Bestuur

Samenstelling van de Raad van Bestuur

In overeenstemming met artikel 13 van de statuten van Melexis bestaat de Raad van Bestuur uit minstens 5 bestuurders. Zij worden benoemd door de Algemene Aandeelhoudersvergadering voor een periode van 3 jaar. De Algemene Vergadering Der Aandeelhouders kan een bestuurder ontslaan. Er is geen leeftijdsgrens voor de bestuurders en uittredende bestuurders kunnen herkozen worden.

De Raad van Bestuur wordt voorgezeten door Roland Duchâtelet.

De bestuurders van de onderneming zijn:

Name	Age	Position
Roland Duchâtelet	59	Voorzitter van de Raad van Bestuur en bestuurder
Rudi De Winter	45	Vice-voorzitter van de Raad van Bestuur en afgevaardigd bestuurder, Algemeen Directeur
Françoise Chombar	43	Afgevaardigd Bestuurder, Algemeen Directeur
Steve Hix	69	Bestuurder (onafhankelijk)
Lina Sarro	48	Bestuurder (onafhankelijk)
Triakon NV , vertegenwoordigd door Lucien De Schampelaere	74	Bestuurder (onafhankelijk)

De heer Steve Hix, mevrouw Lina Sarro en Triakon NV, vertegenwoordigd door de heer Lucien De Schampelaere zijn onafhankelijke bestuurders.

De heer **Roland Duchâtelet** is aandeelhouder van de onderneming sinds april 1994 en bekleedt de functie van afgevaardigd bestuurder sinds die datum. Voor die datum bekleedde de heer Duchâtelet verscheidene functies op productie-, financieel, productontwikkeling- en marketinggebied bij diverse grote en kleine ondernemingen. Hij was betrokken bij het opstarten van twee andere halfgeleiderproducenten: Mietec Alcatel (België) van 1983 tot 1985 als business development / sales manager en Elmos GmbH (Duitsland) van 1985 tot 1989 als marketing manager. De heer Duchâtelet was mede-oprichter van Elex nv, de moederonderneming van Melexis nv. Hij heeft een diploma van Burgerlijk Ingenieur Elektronica, Toegepaste Economische Wetenschappen en een MBA behaald aan de universiteit van Leuven.

De heer **Rudi De Winter** is aandeelhouder van de onderneming sinds april 1994. Hij is algemeen directeur en afgevaardigd bestuurder sinds 1996. Voor die tijd was de heer De Winter in dienst als ontwikkelingsingenieur van 1984 tot 1986 bij Mietec Alcatel (België) en als ontwikkelingsingenieur van 1986 tot 1989 bij Elmos GmbH (Duitsland). De heer De Winter heeft een diploma van Burgerlijk Ingenieur Elektronica behaald aan de universiteit van Gent. De heer De Winter, algemeen directeur en mevrouw Chombar, directeur Operations zijn gehuwd.

Mevrouw **Françoise Chombar** is dienstdoend Directeur Operations sinds 1994. Van 1986 tot 1989 was ze in dienst bij Elmos GmbH (Duitsland) als planningsmanager. Sinds 1989 bekleedt ze de functie van productiemanager en bestuurder bij verschillende ondernemingen binnen de Elex-groep. Mevrouw Chombar werd tot bestuurder benoemd in 1996. Ze heeft een diploma van licentiaat tolk Nederlands, Engels en Spaans behaald aan de Mercator Hogeschool van Gent. In 2004 werd mevrouw Chombar aangesteld als Algemeen Directeur voor productie, sales en human resources.

De heer **Lucien De Schampelaere** is oprichter en voorzitter van de Raad van Bestuur van Triakon NV, een printeronderneming die nieuwe applicaties verkent voor digitaal printen. Hij is ook bestuurder van verscheidene ondernemingen, actief in spitstechnologie, zoals Option International, Materialise en XEMEX. In 1988 richtte de heer De Schampelaere Xeikon op, een onderneming die hij meer dan 10 jaar leidde. Xeikon ontwikkelt, produceert en verkoopt digitale kleurdrukpersen en is wereldleider op dit vlak. Voor de oprichting van Xeikon bekleedde hij verschillende positie's bij Agfa-Gevaert. Van 1986 tot 1993 was hij directeur van Agfa-Gevaert's Venture Capital Fund, AGIF. De heer De Schampelaere heeft een diploma van Burgerlijk Ingenieur Elektronica.



Mevrouw **Lina Sarro** is Professor in Microsystemsen Technologie aan de Technologische Universiteit van Delft en het Instituut van Microelectronica en Submicron Technologie van Delft (DIMES). Ze is ook wetenschappelijk directeur van DiSens (Instituut voor Intelligente Sensor Microsystemsen van Delft). Mevrouw Sarro heeft meer dan 20 jaar ervaring in geïntegreerde silicon sensoren en microsystemen technologie. Ze is auteur en mede-auteur van meer dan 300 boeken en conferentie papers. Ze is recensent van een aantal technische kranten en is stuurgroep lid en lid van technical program committee van verschillende internationale conferenties. Ze is een IEEE Senior lid sinds 1997 and heeft in 2004 de Eurosensors Fellow award gekregen voor haar bijdragen in de sensor technologie. Mevrouw Sarro behaalde een *Laurea* diploma (cum laude) in *solid state* fysica aan de universiteit van Napels, Italië en een PhD diploma van Ingenieur Electriciteit aan de Technologische Universiteit van Delft.

De heer **Steve Hix** is een hoog-technologisch ondernemer die niet vreemd is aan het succesvol oprichten van multimiljoinaire ondernemingen vertrekkend van een beperkte start-up. Hij deed dienst bij de United States Navy gedurende meer dan 20 jaar, waaronder 10 jaar project ontwikkelings ingenieur voor de Joint Chiefs Staff. Zijn ervaringen zijn gebaseerd op meer dan 30 management en het oprichten van verscheidene succesvolle (hoog technologische) bedrijven zoals AdVan Media en Sarif.

De heer Steve Hix is eveneens oprichter en voormalig CEO van InFocus Corporation, Co-oprichter van Planar Systems Inc en heeft een belangrijke management positie bij Sigma Research Inc., Tektronix Inc. en Watkins Johnson. Hij is lid van de 'International Standards and Conformity Assessment', van de 'National Research and Council' en van de US Trade Policy Project Committee. In 1994 was de heer Hix 'Technology Executive' van het jaar en in 1991 'Northwest Entrepreneur' van het jaar.

Bezoldigingen van de Bestuurders

Het volledige betaalde bedrag aan de bestuurders bedraagt 30K EUR.

Comité's van de Raad van Bestuur

Audit Comité

Het audit comité is samengesteld uit 3 niet - uitvoerende leden: Roland Duchâtelet, voorzitter, Steve Hix, onafhankelijk bestuurder en Lucien De Schampheleere, onafhankelijk bestuurder. De externe auditor wordt regelmatig uitgenodigd op de meetings van het audit comité.

Het audit comité komt 2 maal per jaar samen.

Remuneratie Comité

Het remuneratie comité is samengesteld uit 3 niet - uitvoerende leden: Roland Duchâtelet, voorzitter, Steve Hix, onafhankelijk bestuurder en Lucien De Schampheleere: onafhankelijk bestuurder.

Management

Samenstelling van het Management

De management raad heeft volgende leden: Rudi De Winter, Algemeen Directeur, Françoise Combar, Algemeen Directeur en Karen van Griensven, Financieel Directeur.

Vergoeding van het management

Het totale bruto bedrag betaald aan het management in 2005 was 160 KEUR.

Dividend beleid

Rekening houdend met de huidige en toekomstige kasstromen en als geen lonende investeringsmogelijkheden gevonden worden, is Melexis NV van plan regelmatige (interim) dividenden uit te keren, om zo het rendement op het eigen vermogen voor zijn aandeelhouders te maximaliseren.

Bruto (interim) dividend uitgekeerd per aandeel in

1999: 0,30 EUR interim dividend

2002: 0,50 EUR interim dividend

2003: 0,50 EUR interim dividend

2004: 0,2762 EUR dividend en 0,7238 EUR kapitaalsverhoging

2005: 0,50 EUR interim dividend

Auditor

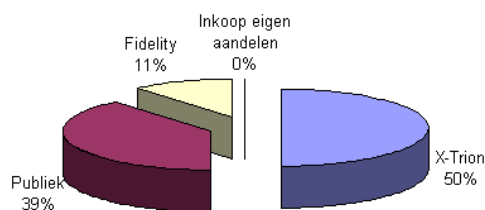
Tijdens de Algemene Aandeelhoudersvergadering op 20 april 2004 werd de nieuwe auditor BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA vertegenwoordigd door Koen De Brabander, aangesteld voor een periode van 3 jaar.



11. Aandeelhouders informatie

Listing Euronext
 Reuters ticker MLXS.BR
 Bloomberg ticker MELE BB

9.1 Aandeelhoudersstructuur



Firma	Aantal aandelen	Participatie graad
Xtrion	21.644.399	50.05%
Fidelity	4.643.473	14.74%
Inkoop eigen aandelen	52.000	0.12%
Publiek	16.901.988	39.09%
Totaal	43.241.860	100.00%

9.2 Aandeel Informatie

Eerste dag van listing 10 oktober 1997
 Aantal uitstaande aandelen op 31 december 2005 43.241.860
 Markt kapitalisatie op 31 december 2005 465.282.413 mio EUR

(Euro)	2005	2004	2003	2002	2001	2000
Opbrengsten per aandeel	0,65	0,56	0,54	0,47	0,45	0,38
Kasstroom per aandeel (**)	0,91	0,84	0,78	0,70	0,64	0,53
Bruto Dividend (*)	0,50	0,28	0,50	0,50	-	-
Beurskoers einde jaar	10,76	9,01	9,40	5,89	8,43	14,95
Hoogste beurskoers	11,20	10,76	9,90	9,10	15,00	19,00
Laagste beurskoers	9,00	8,40	5,10	5,00	5,13	11,62
Gemiddeld aantal verhandelde aandelen/dag	38.129	39.690	41.593	36.374	35.533	98.304

(*) in 2004 werd er ook uitkering bij wijze van kapitaalsvermindering uitbetaald van 0,72 EUR per aandeel

(**) Kasstroom = Netto winst + afschrijvingen + afschrijvingen op consolidatieverschillen

9.3 Aandeelhouders Contact Info

Karen van Griensven
 Financieel Directeur
 Rozendaalstraat 12, B-8900 Ieper, Belgium
 www.melexis.com/investor.asp
 Tel.: +32 13 67 07 80
 Fax: +32 13 67 21 34

9.4 Financiële kalender 2006

Bekendmaking van voorlopige jaarresultaten 13 februari 2006
 Jaarlijkse aandeelhouders vergadering 20 april 2006
 Bekendmaking van Q1 resultaten 3 mei 2006
 Bekendmaking halfjaar resultaten 9 augustus 2006
 Bekendmaking van Q3 resultaten 8 november 2006



12. Verkorte statutaire jaarrekening

Onder vermelde gegevens geven een verkorte statutaire jaarrekening van Melexis NV weer, die geauditeerd en goedgekeurd werd door de auditors BDO Bedrijfsrevisoren BCV.

De volledige statutaire jaarrekening kan verkregen worden op de hoofdzetel van de onderneming op Rozendaalstraat 12, 8900 Ieper.

Statutaire balans	Voor de jaren eindigend op 31 december			
	in 1.000 EUR	2005	2004	2003
ACTIVA				
VASTE ACTIVA	135.007	129.160	125.806	
I. Oprichtingskosten	-	-	-	
II. Immateriële vaste activa	780	988	1.314	
III. Materiële vaste activa	14.864	14.178	15.879	
A. Terreinen en gebouwen	2.705	2.869	2.973	
B. Installaties, machines en uitrusting	11.740	10.833	12.582	
C. Meubilair en rollend materieel	419	476	324	
E. Overige materiële vaste activa	-	-	-	
F. Activa in aanbouw en vooruitbetalingen	-	-	-	
IV. Financiële vaste activa	119.363	113.994	108.613	
A. Verbonden ondernemingen	119.194	113.836	108.492	
1. Deelnemingen	119.194	113.836	108.492	
C. Andere financiële vaste activa	169	158	121	
2. Vorderingen en borgtochten in contanten	169	158	121	
VLOTTENDE ACTIVA	31.010	46.071	51.327	
VI. Voorraden en bestellingen in uitvoering	9.558	6.519	6.869	
A. Voorraden	9.558	6.519	6.869	
1. Grond- en hulpstoffen	2.792	578	617	
2. Goederen in bewerking	2.842	4.759	4.539	
3. Gereed product	3.924	1.181	1.713	
VII. Vorderingen op ten hoogste één jaar	15.234	16.729	34.628	
A. Handelsvorderingen	13.148	11.100	8.912	
B. Overige vorderingen	2.086	5.629	25.716	
VIII. Geldbeleggingen	514	10.826	5.000	
A. Eigen aandelen	514	10.826	-	
B. Overige beleggingen	-	-	5.000	
IX. Liquide middelen	5.378	11.877	4.630	
X. Overlopende rekeningen	326	120	200	
TOTAAL ACTIVA	166.017	175.231	177.133	



PASSIVA			
EIGEN VERMOGEN	78.781	100.677	148.300
I. Kapitaal	565	565	565
A. Geplaatst kapitaal	565	565	565
II. Uitgiftepremies	-	-	32.256
IV. Reserves	571	12.205	57
A. Wettelijk reserve	57	57	57
B. Onbeschikbare Reserves	514	12.148	-
1. Voor eigen aandelen	514	12.148	-
V. Overgedragen winst	77.645	87.907	115.422
VI. Kaptiaalsubsidies	-	-	-
VOORZIENINGEN EN UITGESTELDE BELASTINGEN	273	256	198
VII. A Voorzieningen voor risico's en kosten	273	256	198
4. Overige risico's en kosten	273	256	198
VII. B Uitgestelde belastingen	-	-	-
SCHULDEN	86.963	74.298	28.635
VIII. Schulden op meer dan één jaar	17.689	34.672	14.075
A. Financiële schulden	17.689	34.672	14.075
4. Kredietinstellingen	17.689	34.672	14.705
IX. Schulden op ten hooste één jaar	69.141	11.540	14.456
A. Schulden op meer dan één jaar die binnen het jaar vervallen		359	1.583
B. Financiële schulden	16.598	11.181	3.333
1. Kredietinstellingen	16.598	-	3.333
C. Handelsschulden	6.992	4.857	8.918
1. Leveranciers	6.992	4.857	8.918
D. Ontvangen vooruitbetalingen op bestellingen	-	-	-
E. Schlden m.b.t. belastingen, bezoldigingen en sociale lasten	1.090	2.202	555
1. Belastingen	625	1.721	14
2. Bezoldigingen en sociale lasten	465	481	541
F. Overige Schulden	44.461	21.022	67
X. Overlopende rekeningen	133	4	104
TOTAAL PASSIVA	166.017	175.231	177.133



Resultatenrekening

Jaren eindigend op 31 december

	in 1.000 EUR	2005	2004	2003
I. Bedrijfsopbrengsten		90.014	63.707	52.443
A. Omzet		88.901	63.773	49.690
B. Wijziging in de voorraad goederen in bewerking en gereed product en in de bestellingen in uitvoering		825	(311)	2.674
D. Andere bedrijfsopbrengsten		288	245	79
II. Bedrijfskosten		(80.431)	(53.079)	(46.191)
A. Handelsgoederen, grond- en hulpstoffen		52.834	31.403	26.202
1. Inkopen		55.048	31.364	25.506
2. Wijzigingen in de voorraad		(2.214)	39	696
B. Diensten en diverse goederen		15.843	10.521	8.896
C. Bezoldigingen, sociale lasten en pensioenen		5.942	5.822	5.135
D. Afschrijvingen en waardeverminderingen op oprichtingskosten, op immateri		5.292	5.297	5.840
E. Waardeverminderingen op voorraden, bestellingen in uitvoering en handelsvorderingen		(74)	(9)	1
F. Voorzieningen voor risico's en kosten		17	18	-
G. Andere bedrijfskosten		577	28	117
III. Bedrijfswinst		9.583	10.627	6.252
IV. Financiële opbrengsten		7.208	2.273	8.277
A. Opbrengsten uit financiële vaste activa		-	-	-
B. Opbrengsten uit vlottende activa		311	908	4.211
C. Andere financiële opbrengsten		6.897	1.365	4.066
V. Financiële kosten		(3.632)	(2.800)	(5.318)
A. Kosten van schulden		2.780	935	859
B. Waardeverminderingen op andere vlottende activa dan bedoeld onder II.E.		-	-	-
C. Andere financiële kosten		852	1.866	4.459
VI. Winst uit de gewone bedrijfsuitoefening voor belasting		13.159	10.100	9.211
VIII. Uitzonderlijke kosten		-	(8)	(2)
D. Minderwaarde bij de realisatie van vaste activa		-	-	(2)
E. Andere uitzonderlijke kosten		-	(8)	-
IX. Winst van het boekjaar voor belastingen		13.159	10.092	9.209
IX. bis. A. Onttrekking aan de uitgestelde belastingen		-	-	32
X. Belastingen op het resultaat		(2.608)	(3.832)	(2.293)
A. Belastingen		(2.964)	(3.864)	(2.423)
B. Regularisering van belastingen en terugnemng van voorzieningen voor belastingen		356	32	130
XI. Winst van het boekjaar		10.551	6.260	6.948
XIII. Te bestemmen winst van het boekjaar		10.551	6.260	6.948



Resultaatverwerking

Jaren eindigen op 31 december

in 1.000 EUR	2005	2004	2003
A. Te bestemmen winstsaldo	98.457	121.682	134.655
1. Te bestemmen winst van het boekjaar	10.551	6.260	6.948
2. Overgedragen winst van het vorige boekjaar	87.907	115.422	127.707
B. Onttrekking aan het eigen vermogen	1.323	-	3.088
1. Aan kapitaal en uitgifte premie	-	-	-
2. Aan reserves	1.323	-	3.088
C. Toevoeging aan het eigen vermogen	(514)	(21.466)	-
1. Aan kapitaal en uitgifte premie	-	-	-
2. Aan andere reserves	(514)	(21.466)	-
D. Over te dragen resultaat	(77.646)	(87.907)	(115.422)
1. Over te dragen winst	(77.646)	(87.907)	(115.422)
F. Uit te keren winst	(21.620)	(12.309)	(22.321)
1. Dividend	(21.620)	(12.309)	(22.321)